

Non à l'Europe

Brexit

→ Page 8

Blick

Die Tageszeitung für die Schweiz | Mittwoch, 5.

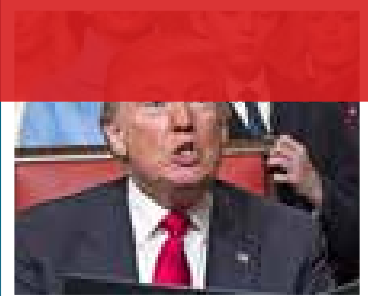


Foto: Duka

Jazu
Trump

Die Welt staunt:
Der grosse
Aussenseiter

wird zum
Präsidenten
der USA
gewählt!

→ Seite 10



Ringier-Jahresbericht:
Rirkrit macht
Zeitungs-Kunst

Federer:
Yes, he can!

The champ is back
and beats his archrival
Rafael Nadal → Pages 13, 14, 15

Gotthard-Eröffnung

Ab durch's
Loch

Blick

Reaktion Blick
Postfach 8021 Zürich
Redaktion: 044 259 62 62
Abos: 0848 833 844
(10 Kop./Mon. aus dem Feuilleton; Anrufe aus dem
Handnetz können zusätzlich variieren)

redaktion@blick.ch
kundenservice@blick.ch

AZ 4800 Zolingen
Nr. 1-1 Jahrgang

★★★★★

4 Seiten Special → Seiten 2-5

9 771013 066000 00001

Freude, Stolz und Tränen



Und Schnitt! Bundespräsident Johann Schneider-Ammann (M.) eröffnet offiziell den Basistunnel. An seiner Seite SBB-Chef Andreas Meyer und Verkehrsministerin Doris Leuthard.

Pilotenkunde: Die Patrouille Suisse (L) und das PC7-Team (reine Sie auch Seite 5) überfliegen Pollegio, das Südportal des Tunnels.

Super Empfang im ganzen Tunnel: Swisscom-Chef Urs Schaeppi (L) und Migros-Direktionsmitglied Andreas Münch freuts.

Geld und Geist: CS-CEO Tidiane Thiam (L) und Marco Solari, Präsident des Filmfestivals von Locarno.

Erste Miene: Peter Spühler behält die von seiner Stadler Rail gefertigten Neat-Gotthard-Züge im Auge.

Migros-Chef Herbert Bolliger (L) und SP-Ständerat Hans Stockli sind bei den ersten Tunnel-Passagen.

Stolz: Alt-Bundesrat Moritz Leuenberger, einer der «Väter» der Neat, strahlt.

Kleines Horn, grosser Tunnel: Einer der 1000 glücklichen Erst-Passagiere hält der Neat ein Ständchen.

Wie es auf der Gotthard-Strecke weitergeht

Nach der feierlichen Einweihung des Gotthard-Basistunnels werden am Wochenende bis zu 100 000 Besucher am Volksfest erwartet. Zwei Festplätze befinden sich beim Nordportal in Erstfeld und in Rynächt. Zwei im Süden bei Biasca und Pollegio. Dort erwartet die Besucher Musik, Show und Kunst, alte und neue Züge oder eine Sonderausstellung zur Mobilität der Zukunft. Wer ein Spezial-Zugbillett besitzt, kann mit Shuttle-Zügen erstmals durch den Basistunnel fahren – und über die alte Bergstrecke zu den Festplätzen zurückkehren (weitere Infos: www.gotthard2016.ch).

Richtig in Betrieb geht der Basistunnel mit dem Fahrplanwechsel am 11. Dezember. Ab dann fahren reguläre Güter- und Personenzüge nicht mehr über die alte Bergstrecke, sondern 30 Minuten schneller unten durch.

Adrian Meyer

Die Eröffnung

Globale Bewunderung fürs Jahrhundertbauwerk: Die Eröffnungsfeier am Basistunnel wurde zum Fest der Superlative

Dieser Tag bleibt unvergessen

durchgelassen – weil sie keinen Badge vorweisen konnten. Jene Badges aber lagen hinter der Absperrung bereit. Nach einem Hin und Her liess man den Bus dann doch durch.

Dann, in der kahlen «Betonhalle» auf dem ehemaligen Installationsplatz, begannen die grossen Geste.

Bundespräsident Johann Schneider-Ammann begrüsst die Gäste beim Nordportal, Verkehrsministerin Doris Leuthard jene im Süden. Per Live-Schaltung wechselten sich beide ab. Schneider-Ammann: «Ich freue mich, dass wir uns auf diese Distanz unterhalten können.» Regisseur Volker Hesse und 600 Laienschauspieler ergriffen den Anwesenden mit der

Kunst-Inszenierung «Sacre del Gotthard». Was für ein Schauspiel! Derwische, Dämonen und barbusige Engel flogen durch die Halle, schwere Züge rollten unter Getrömel vorbei, geschoben von orange gekleideten Männern und Frauen.

Sie schritten im Stechschritt durch die Halle, Menschen, die wie Maschinen wirkten. Der Mensch im Kampf mit dem Berg, der der Moderne Platz machen muss, ein einsamer Jodel inmitten von Beton. Und dann zum Schluss sangen sie «La Montanara», das berühmte Lied der Berge von Komponist Toni Ortelli. Es war ein bildgewaltiges, ziemlich düsteres Spektakel, das sprachlos machte, und viele überraschend demütig zurückliess.

Am Schluss der gut halbstündigen Show lockte das Schauspielensemble die Gäste an die Sonne. Dort, auf dem Gleis, fuhr der Eröffnungszug aus dem Süden unter Gehuße und Geklatsche an der Festgesellschaft vorbei. Man winkte, pfiff und war zufrieden.

«In der Dunkelheit denkt sie sich Geschichten aus. Darum ist sie so ein Tunnel-Fan.»

Cany Dominguez Ortiz mit ihrer kleinen Imelda

«Das werde ich noch meinen Enkeln erzählen können.»

Passagierin Nicole Schwaar mit alt Bundesrat Adolf Ogi

Das meint Blick

Peter Röhli ist Chefredaktor

We Tunnel

Wieso sind wir so fasziniert von einem Loch? Weil uns die Präzision der Ingenieure, die Ästhetik des Bauwerks, die pünktliche Vollendung Tränen des Stolzes in die Augen treiben. Perfektion ist sexy. Sie zeigt sich nicht an der Peripherie, sondern im Schoss der Schweiz. In ihrem Innersten, im Gotthard. Er ist für uns ein magischer Ort, nicht zum Verweilen, sondern als Versprechen von Süden, Sehnsucht, Sünde. Wir spüren alle die seit Jahrhunderten drängende historische Mission, dieses mythische Massiv zu durchlöchern, die Weltachse zu knacken. Jetzt sogar an der Basis des Gotthards. Unsere Ingenieure haben mit der Flachbahn die Ideallinie gefunden. Geradliniger gehts nicht mehr durch den Berg. Die Mission ist erfüllt. Wir teilen dieses intime Glück der Tunnelöffnung mit ganz Europa. Und sind so grosszügig, den Deutschen und Italienern sogar die Zubringer zu diesem Jahrtausendbauwerk mitzufinanzieren. Das Ausland ist so grosszügig, uns mit Lob zu überschütten. Für unsere Professionalität, für die Ingenieurskunst und Weitsicht. Wir nehmen auch den viel bemühten Vergleich mit dem Uhrwerk gerührt hin. Und staunen angesichts dieser paneuropäischen Verbrüderung über das zumindest indirekt angelegte Unvermögen, selbst Grossbauprojekte durchzuziehen. Etwa einen Flughafen. Unsere Tunnelplaner brähen sicher auch dieses Projekt zum Fliegen. Man müsste sie nur fragen. Aber klar ist es schwierig, unsere Emotionen für ein Loch, das während 57 Kilometern gleich aussieht, rational zu erklären. Eigentlich geht das nicht, man muss es spüren.

Das waren Zeiten: Im Eröffnungsspektakel galoppiert eine Gotthard-Postkutsche herein.

Barbusiger Engel über Neat-Arbeiter: Im «Sacre del Gotthard» werden alle Register gezogen.

Die Helden des Tunnels: In den 17 Jahren Bauzeit verloren neun Mineure ihr Leben und wurden auf dieser Tafel verewigt.

Kleid mit Löchern: Doris Leuthards ungewöhnliches 4000-Franken-Gewand war Tuschelthema des Tages.

Immer pünktlich: Ein Gast mit einem Sonnenschirm im SBB-Uhren-Design.

sagte darauf: «Mit dem Basistunnel hat die Schweiz einen Schritt zum Gedeihen unseres Europas getan.» Immer wieder wurde betont, dass der Tunnel als Verbindung zwischen Nord und Süd in Europa nicht nur Wirtschaftsräume, sondern Menschen zusammenbringt. «Früher sprach man davon, Brücken zu bauen», sagte Merkel. «Aber heute passen wir unseren Sprachgebrauch an: Ein Tunnel bringt uns näher.»

Das Lob für die Schweizer, diese Symbolik in all den Reden, sie sind ziemlich ungewohnt für die sonst so bescheidenen Schweizer (siehe S. 4/5).

Wohlthuend unspektakulär, ja beinahe alltäglich fühlte sich schliesslich die Fahrt in ebendiesem gewaltigen Tunnel an: Der Zug mit samt aller Politprominenz fuhr in die Röhre ein, beschleunigte, man lehnte sich im Sitz zurück, entspannte sich. Und war dann doch irgendwie froh, nach rund 20 Minuten wieder ans Tageslicht zu kommen. So wie bei jedem Tunnel.

Bundesrat Alain Berset betont die kulturelle Bedeutung

«Man vereinfacht die Kontakte»

Blick Herr Bundesrat, welche Bedeutung hat die Eröffnung dieses neuen Tunnels für die Schweiz?

Alain Berset: Sie ist eine zentrale Sache, wenn es um unsere Verkehrspolitik geht. Es ist ein sehr wichtiger Moment. Es ist eine wichtige neue Verbindung zwischen Nord und Süd, zwischen Deutschschweiz und Tessin, aber auch in ganz Europa – etwa zwischen Norddeutschland und Süd-europa. Wenn wir heute sehen können, dass die Schweiz diese Verbindung realisieren kann – dank so viel Innovationskraft und Realisierungswille – dann ist das auch ein gutes Signal an unsere europäischen Freunde.

Was bedeutet die Eröffnung für Sie als Innenminister? Wächst die Schweiz so mehr zusammen?

Ich glaube schon. Diese Verbindung hat auch eine grosse kulturelle Bedeutung. Das darf man hier schon erwähnen. Man vereinfacht damit die Kontakte zwischen den unterschiedlichen Teilen unseres Landes. Nicht nur das: Die Verbindung erleichtert Kontakte auch zwischen den unterschiedlichen Teilen Europas. Für die Schweiz hat das Werk darüberhinaus eine wichtige kulturelle Bedeutung. Mit dem Gotthard verbinden wir eine jahrhundertrealte Geschichte. Und für diese Geschichte sind wir auch verantwortlich. Darum ist der Tunnel mehr als nur ein Verkehrsprojekt.

Welche Erinnerungen verbinden Sie mit dem Gotthard?

Als Freiburger hatte ich auch Familie im Tessin. Ich reiste viel über und durch den Gotthard. Darum hatte er für mich schon von Kindesbeinen an eine wichtige Bedeutung. Aufgezeichnet: Matthias Halbeis



Sieht im Tunnel mehr als nur ein Verkehrsprojekt. Kulturminister Alain Berset.

GOTT HARD

Eröffnung

«Der Schweizer Gotthard-Eisenbahntunnel – ein Triumph der Ingenieurs-Technik»

BBC News

«Blast in die Alphörner: Der längste, tiefste Tunnel der Welt ist offiziell eröffnet» National Public Radio, USA

«Mit der offiziellen Eröffnung des längsten Eisenbahntunnels erklärt Europa die Alpen als gezähmt»

ABC News

«Der Gotthard-Basistunnel eröffnet mit durchgehend 4G-Handy-Empfang»

ComputerWeekly

«Der Schweizer Gotthard-Basistunnel, zwischen Erstfeld und Bodio, gleicht einer modernen Version von Tolkiens Moria-Minen»

The Telegraph

«Die Schweizer Architekten des Tunnels der Rekord»

Le Figaro

«Der Norden und der Süden Europas werden vereint durch ein Werk von 57 Kilometern Länge»

El Pais

Fotos: AFP, Keystone, Reuters



Eine fidele Reisegruppe: Schneider-Ammann, Merkel, Hollande und Renzi (im Uhrzeigersinn) auf ihrer Fahrt durch den Tunnel.

Marcel Odermatt

So viel Lob innert 30 Minuten gab es in der Geschichte der Eidgenossenschaft von ausländischen Staatsgästen wohl noch nie. «Mein Land bewundert grosse Werke und verneigt sich deshalb vor der Schweiz», erklärte der französische Präsident François Hollande in seiner kurzen Ansprache zur Eröffnung des Gotthard-Basistunnels im Festzelt in Pollegio TI. In der Schweiz sei der europä-

ische Traum Realität geworden. Sonst oft als europäischer Rosinenpicker beschimpft, meinte Hollande unter grossen Applaus: «Sie haben mehr getan, als nur ihren eigenen Interessen zu dienen.» Sondern eine Zukunft für Europa gebaut. Den Tunnel wertet der Staatschef als wichtiges Signal für die ganze Welt. Europa müsse der Welt zeigen, wozu es fähig sei. Denn Europa sei auch ein Traum.



Bundespräsident Johann Schneider-Ammann mit Angela Merkel und François Hollande in Pollegio, dem Südportal des Tunnels.

Zum Schluss wurde er gar selbstironisch: Die Züge verkehrten im Stollen mit 200 km/h. «Das wäre zurzeit

in Frankreich eine Leistung», sagte Hollande in Anspielung auf die Bremsen im öffentlichen Verkehr in Frankreich. Auch der österreichische Bundeskanzler Christian Kern gratulierte zur Realisierung eines «aussergewöhnlichen Projekts». Das sei nicht nur ein grosser Tag für die Schweiz, sondern auch für Europa. Die ambitionierte Politik, den Verkehr von der Strasse auf die Schiene zu verlagern, sei eine Investition in die Lebensqualität und den Umweltschutz. «Und davon werden auch wir als Anrainerstaaten in grossem Masse profitieren.» Kern leitete bis vor kurzen selber die Österreichischen Bundesbahnen.

Leise Töne wühlte die deutsche Bundeskanzlerin Angela Merkel. Im blauen Blazer gedachte sie zunächst der neun Mineure, die während der Bauarbeiten im Leben verloren hatten. Dann aber war auch die wichtigste Politikerin Europas voll des Lobes für das kleine Nachbarland. «Er ist weitaus mehr als ein Tunnel.» Der Gotthard-Basistunnel stehe symbolhaft für das Verbindende, das es zu sehen und stärker zu nutzen gelte, sagte Merkel. In guter Schweizer Tradition seien alle eingebunden worden, auch die Bevölkerung. Merkel versprach,



Freude herrscht: Die Landesregierung mit ausländischen Staatsgästen, darunter Hollande (Frankreich, vordere Reihe, 2. v.l.), Merkel (Deutschland, vordere Reihe, 2. v.r.) und Renzi (Italien, hintere Reihe, 4. v.l.).

Lob, Lob und nochmals Lob

gangen, denn sie zeigte sich beeindruckt, dass das Projekt «pünktlich und im Budget fertig wurde». Merkel: «Dann muss Deutschland auch ein bisschen streben.» Ähnlich wie die Kanzlerin, die darauf hinwies, Deutschland wolle bei den Zufahrtsstrecken vorwärtskommen, versprach Italiens Ministerpräsident Matteo Renzi Einsatz einen «Mobilitätskorridor» bis nach Mailand. Auch die historische Dimension machte Renzi klar: «In Zeiten, wo andere Mauern bauen wollen, hat die Schweiz ein Zeichen gesetzt.»

mit noch mehr Elan an die anstehenden Aufgaben zu gehen. Dass der Tunnel viel teurer war als budgetiert, ist der Kanzlerin offensichtlich ent-

gangen, denn sie zeigte sich beeindruckt, dass das Projekt «pünktlich und im Budget fertig wurde». Merkel: «Dann muss Deutschland auch ein bisschen streben.» Ähnlich wie die Kanzlerin, die darauf hinwies, Deutschland wolle bei den Zufahrtsstrecken vorwärtskommen, versprach Italiens Ministerpräsident Matteo Renzi Einsatz einen «Mobilitätskorridor» bis nach Mailand. Auch die historische Dimension machte Renzi klar: «In Zeiten, wo andere Mauern bauen wollen, hat die Schweiz ein Zeichen gesetzt.»

Der Bundespräsident sieht den Gotthard-Tunnel als Instrument für mehr Jobs

«Da entsteht eine zusätzliche Chance»

Blick Herr Bundespräsident, was bedeutet der neue Gotthard-Basistunnel für die Schweiz?

Johann Schneider-Ammann: Es bedeutet einerseits, dass die Verbindungen besser, schneller und somit automatisch auch kostengünstiger sind. Im Tessin sind realwirtschaftliche Tätigkeiten weiter möglich. Produkte, die im Norden verkauft werden sollen, bringt die Bahn. Da entsteht eine zusätzliche Chance. Die Schweizer Wirtschaft wird im Tessin und in der Deutschschweiz profitieren. Andererseits kommt auch die europäische Dimension dazu. Wir helfen mit, dass die europäischen Häfen in Genua und Rotterdam besser verbunden werden. Das sind die grossen Achsen, in denen Warenströme fliessen. Daran kann man nebenbei auch messen, wie es der deutschen Volkswirtschaft geht.

Inwiefern?

Wenn aus Rotterdam und Genua Güter für die deutsche Wirtschaft geliefert werden müssen, dann geht es ihr gut. Und weil wir wissen, dass wir mit unseren Zulieferbetrieben eine gewisse Abhängigkeit von der deutschen Automobilindustrie haben, können wir uns freuen: Denn dann sind unsere Bauteile gefragt. Und dann sind bei uns die Arbeitsplätze gesichert.

Was bedeutet das Bauwerk für Sie?

Als Wirtschaftsminister betrachte ich das

Projekt als ausserordentlich wichtig, denn es eröffnet uns zusätzliche Wertschöpfungsmöglichkeiten. Es geht um mehr Arbeitsplätze. Und die Schweiz leistet hier einen eindrücklichen und solidarischen Beitrag. Welchen persönlichen Bezug haben Sie zum Gotthard?

Ich kenne den Gotthard vor allem vom Militär. Ich habe lange Jahre hier meinen Militärdienst geleistet. Wir mussten und wollten den Gotthard immer verteidigen. So habe ich ihn bei Sonnentagen kennengelernt, aber auch bei meterhohem Schnee. Bei Sturm, als man das Essen für die Mannschaft nicht mehr nachführen konnte. Ich habe ein gutes Verhältnis, aber es war nicht immer so einfach, rein heute den Anschein erweckt.

Aufgezeichnet: Matthias Halbeis



Stolz auf das Werk: Bundespräsident Johann Schneider-Ammann.

Jeder Tunnel ist ein Grund zum Feiern

Bern – Zu einer Tunneleröffnung gehört eine zünftige Feier. Das wussten schon die letzten Baumeister am Gotthard. Als 1882 der Eisenbahntunnel für den Verkehr freigegeben wurde, befanden sich sogar Vertreter des deutschen Kaiserreichs und des italienischen Königs unter der Festgesellschaft. Kein Wunder: Das 15 Kilometer lange Verkehrsmonument sorgte international für Aufsehen. Acht Jahre hatte der Bau der «ersten Röhre» am Gotthard gedauert. Rund 11 000 Arbeiter schufteten für die alpenquerende Eisenbahnverbindung. Mindestens 199 liessen «unter Tag» ihr Leben. Nicht nur ihnen ge-

dachte die Festgemeinde bei der Eröffnung 1882. Auch Louis Favre, der Baumeister des Eisenbahntunnels, war während der Arbeiten verstorben. Bei der ersten grossen Gotthard-Fete fehlte zudem Alfred Escher. Der Pionier und Unternehmer, der die Vision des Tunnels ehegeizig vorangetrieben hatte, hatte sich bereits aus der Öffentlichkeit verabschiedet und verstarb am 6. Dezember 1882 einsam und verbittert in Zürich. Fast 100 Jahre später blickte die Welt erneut ins Herz des Schweizer Alpenmassivs: Am 5. September



Helden der Arbeit: Mineure posieren 1882 vor dem Gotthard-Eisenbahntunnel.

POLITIK & WIRTSCHAFT

Schweizer Konjunktur soll wieder anziehen

Paris – Nach dem Knick wegen des Frankenschocks zeigt sich für die Schweizer Wirtschaft wieder Licht am Ende des Tunnels. Laut den Prognosen der Organisation für wirtschaftliche Zusammenarbeit und Entwicklung (OECD) dürfte das hiesige Bruttoinlandsprodukt (BIP) in diesem Jahr um 1,2 Prozent zulegen. Für 2017 erwartet die OECD gar eine Beschleunigung der Schweizer Wirtschaft auf 1,7 Prozent.

Unrühmlicher Podestplatz für CS-Chef

London – CS-Chef Tidjane Thiam (53) belegt den zweiten Platz – in einem Negativranking. Institutionelle Investoren würden den CEO der Credit Suisse gerne austauschen. Das hat eine eigentlich nicht für die Öffentlichkeit gedachte Umfrage der Analyse-Firma Autonomous Research ergeben. Die Ergebnisse kamen über Insider ans Licht, wie die «Financial Times» berichtet.

Regierung setzt sich über Parlament hinweg

Zürich – Vor einer Woche hat es der Zürcher Kantonsrat abgelehnt, die Einführung des elektronischen Patientendossiers (EPD) mit 4,75 Millionen Franken aus dem Lotteriefonds zu unterstützen. Der Tenor: Da viele private Institutionen von der EPD-Finanzierung profitieren würden, dürften keine gemeinnützigen Lotto-Gelder verwendet werden. Nun hat der Zürcher Regierungsrat reagiert. Er hat gestern mitgeteilt, dass er trotz Ablehnung im Parlament 3,75 Millionen Franken überweisen will. Das Geld nimmt er aus der Staatskasse.

Berner Politiker sagen der Komfortzone Adieu

Bern – Im Juli gastiert die Tour de France in Bern. Bereits jetzt gilt es für die fünfköpfige Berner Stadtregierung um Stapi Alexander Tschäppät (SP), heftig in die Pedalen zu treten. Wie die Stadt Bern mitteilt, wollen die Politiker im Juni allesamt mit dem Velo zur Arbeit fahren. Die Velo-Offensive findet im Rahmen der Aktion «Bike to Work» statt.

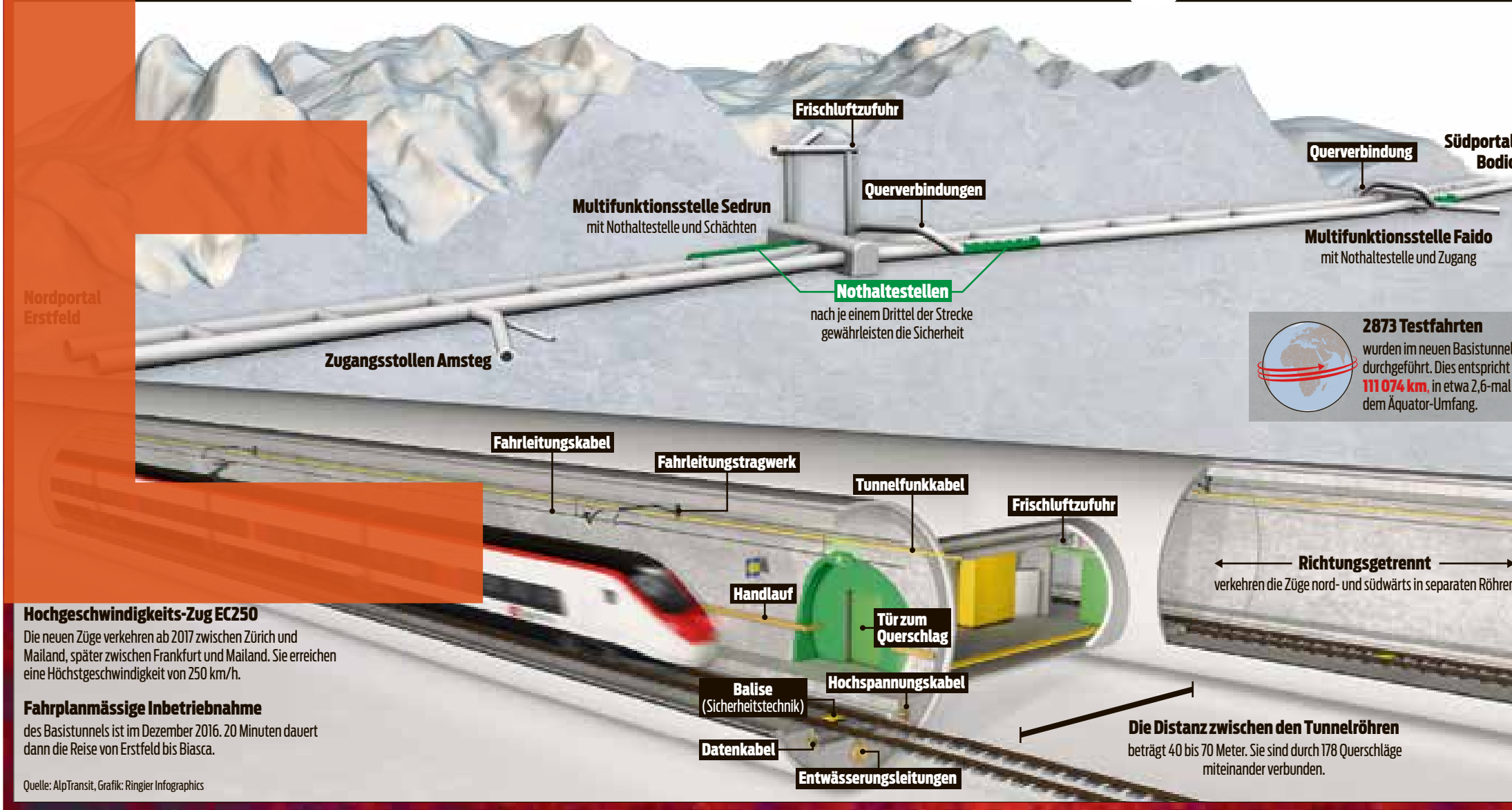
Börse & Devisen

SMI	8185.5 (-0.4%)
DOW JONES	17 806.3 (+0.1%)
EURO/CHF	1.10
USD/CHF	0.99
GOLD	38 448 Fr./kg
ERDÖL	49.63 \$/Fass

1980 wurde der 16,9 Kilometer lange Strassentunnel eröffnet.

Abermals im Beisein von Prominenz aus Politik, Wirtschaft und Gesellschaft. Bevor 1970 die Bohrmaschinen am Gotthard auffahren konnten, mussten die Befürworter des Strassentunnels auf politischer Ebene dicke Bretter bohren. Erst elf Jahre nach der Gründung des Komitees 1954 gab Bundesbern grünes Licht für den Bau der «zweiten Gotthard-Röhre». Weitere zehn Jahre nahmen die Bauarbeiten in Anspruch. Obwohl der Fortschritt die Bohrungsarbeiten erleichterte und die Sicherheit erhöhte, liessen beim Bau des Gotthard-Strassentunnels 19 Mineure ihr Leben.

So funktioniert der 57 km lange Tunnel



Hochgeschwindigkeits-Zug EC250
Die neuen Züge verkehren ab 2017 zwischen Zürich und Mailand, später zwischen Frankfurt und Mailand. Sie erreichen eine Höchstgeschwindigkeit von 250 km/h.

Fahrplanmässige Inbetriebnahme
des Basistunnels ist im Dezember 2016. 20 Minuten dauert dann die Reise von Erstfeld bis Biasca.

Quelle: AlpTransit, Grafik: Ringier Infographics

«Wir folgen dem Schweizer Modell»

In der Downing Street am Wohnsitz des Premiers in London, demonstrieren Menschen gegen den Brexit.

Peter Hossli (Text) und Mark Chilver (Fotos), London

Ungewöhnlich still ist es auf dem Person der Londoner U-Bahn. Menschen starren aufs Handy. Oder ins Leere. Niemand redet. Bis es aus dem Lautsprecher krächzt: «Wir haben ein Problem mit einer Weiche.» Die Züge auf der Jubilee Line seien verspätet. «Es fängt an», sagt ein Passagier, «alles bricht ein.» Er hält eine Zeitung in der Hand. «We're Out», titelt das Blatt. Wir sind draussen. «Wir Briten sind am Arsch», murmelt er.

London am Tag nach dem Brexit. Die Sonne scheint, und doch sind die meisten bedrückt. Eine knappe Mehrheit der Briten hat sich für den Austritt aus der Europäischen

Union entschieden, die meisten Londoner wollten bleiben. **Von Schock sprechen sie im Pub, auf der Strasse, im Café.**

Frauen tragen handgemalte Schilder zu Downing Street Nummer 10. Dort wohnt Premier David Cameron.

«Das hat Cameron uns eingebracht. Und Boris Johnson ist ein Witz.» (Chris Ellis (39))

(49), der am Morgen seinen Rücktritt bekannt gab. «Ich bin Europäerin, nicht Britin», besagt ein Schild. Ein Mann wedelt mit der Europa-Flagge.

Im Red Lion Pub auf der Strasse trinken Beamte Bier. «Wir in London haben keine Ahnung, wie der Rest des Landes tickt», sagt einer. Tief gespalten sei das Land.

«Nicht entlang von Rasse oder Religion, sondern entlang der Klassen.» Für den Brexit hätten sie keinen Job hätten, im Spital lange warten müssten, deren Kinder mit 30 anderen ein Klassenzimmer teilen.

Strahlend geht Craig Mackinlay (49) am Pub vorbei. Er vertritt die Konservativen im Parlament, hat am Jackett einen «Vote Leave»-Pin. «Ich bin einfach glücklich», sagt er. «Endlich sind wir wieder ein normales Land, das mit allen direkt verhandeln

kann.» Mackinlay sagt: «Ich will wie die Schweizer leben, ihr habt keine Handelsverträge mit der Welt als die Briten.»

Anderes das Bild vor der alten Börse Londons. Mit hängenden Köpfen gehen Banker durch die Strasse. «Ich habe heute eine Stange Geld verloren», sagt John (43), der seinen Nachnamen nicht in der Zeitung lesen möchte sie Ingenieurin werden, in Deutschland studieren. «Als wir das Resultat hörten, haben wir nur geflücht.» (Sian Boulby (21))

will. Sein Vermögen sei in Aktien angelegt. Weltweit sind die Börsen eingebrochen. Bis wann wird er die Verluste wettmachen? «Es wird lange dauern, eine Rezession scheint sicher.» Er sorge sich um seine Kinder –

und um Grossbritannien. «Schottland und Nordirland werden sich wohl abspalten wollen.» Beide Länder haben sich klar für einen Verbleib in der EU ausgesprochen.

«Die Union ist tot», sagt sogar Sian Boulby (21). Sie küsst ihren Freund auf der Bond Street, mitten im schicken Einkaufszentrum. Hier jobbt sie ein paar Monate lang in einem Kleiderladen. Danach möchte sie Ingenieurin werden, in Deutschland studieren. «Als wir das Resultat hörten, haben wir nur geflücht.» (Sian Boulby (21))

einem rassistischen Land zur Welt bringen? Worum sie sich besonders sorgt: «Wo sollen die 5,5 Millionen Briten leben, die heute in der EU leben und nun zurückmüssen?» Sie und ihr Freund hätten einen Fluchtplan: «Wir gehen nach Schottland – oder Kanada!»

Für die Buchhalterin Neda Ranie (41) ist das Resultat ein «Albtraum». Sie wickelt für europäische Handelsfirmen Steuern ab. «Jetzt braucht es für jedes Land separate Abkommen.»

Wenig Zeit hat Chris Ellis (39). Der Vermögensverwalter ist auf dem Weg zu ei-

dem Kunden. Scharf kritisiert er die britischen Politiker. «Das hat uns David Cameron eingebracht, er dachte nur an sich selbst, als er das Referendum ansetzte.» Sein Rücktritt sei folgerichtig. Den möglichen Nachfolger Boris Johnson (52) bezeichnet Ellis als «Witz».

Grossbritannien folge jetzt «dem Schweizer Modell», sagt Ellis. «Wir wollen alles aus Europa – ausser Migranten.»

Rassisten seien sie aber nicht. Viele hätten aus reiner Not abgestimmt. Der Entscheid sei demokratisch gefallen und zu respektieren. «Nicht alle der 17 Millionen Brexit-Befürworter sind Idioten!»

«Das Resultat ist ein Albtraum.» (Neda Ranie (41)).

«Ich bin einfach nur glücklich. Ich will wie die Schweizer leben.» (Craig Mackinlay (49))

Brüssel drängt auf schnellen Austritt

Krisensitzung in der EU-Zentrale

Brüssel googeln die Folgen – im Nachhinein

Die Briten googeln wie wild zu den Folgen des Brexit, allerdings erst nach Bekanntwerden des Resultats. Die häufigste Frage laut Google Trends: «Was passiert, wenn wir die EU verlassen?» Überlappung: Die Anzahl britischer Suchanfragen nach «Schweizer Franken» ist heute regelrecht explodiert.

Premier Nummer 13 für die Queen

Sie ist bekannt für ihre Zähigkeit. Mit dem Rücktritt von David Cameron hat die 90-jährige Elisabeth II. (81) schon wieder einen Premierminister im Amt überlebt: Cameron ist bereits der 13. Die Königin bestieg den Thron im Jahr 1952.

In Brüssel hat es einen Fahnenmast zu viel

Die EU-Flagge behält alle Sterne. Sie haben nichts mit der Anzahl Mitgliedsstaaten zu tun. Aber: Vor dem Gebäude der EU-Kommission in Brüssel steht ein Fahnenmast für jedes Land. Kai Diekmann, Chef der deutschen Zeitung «Bild», schreibt: «Ein Mast kommt weg!»

Gibraltar liebäugelt mit Wiedervereinigung

Satte 96 Prozent der Bewohner von Gibraltar stimmen für den Verbleib in der EU. Der Mittelmeer-Felsen gilt als Überseegebiet von Grossbritannien. Doch die Gibraltarer flirteten heftig mit einem Anschluss an Spanien. Kein Wunder, denn zum Einkaufen im Nachbarland müssen die Südeuropäer bald eine EU-Ausgangsgrenze passieren.

Ältere und weniger Gebildete wollten raus

Senioren waren tendenziell EU-kritischer. Und Briten mit kurzer Schulzeit: 66 Prozent jener, die nur bis 16 die Schulbank drückten, wollten raus. 71 Prozent der Uni-Abgänger hingegen wollten bleiben. Grosse Mehrheiten für den Brexit gab es im Süden Englands.

Kein Geld für Spitäler – Versprechen gebrochen

Ein zentrales Versprechen der Brexit-Aktivisten um Nigel Farage wurde bereits gebrochen – nur Stunden nach Bekanntwerden des Resultats. Statt 350 Millionen Pfund pro Woche an die EU zu zahlen, werde man sie ins Gesundheitssystem stecken. «Dafür gibt es keine Garantie», sagte EU-Gegner Farage am Morgen achselzuckend.

Kater Larry blieb cool

Bevor David Cameron aus der Tür von Downing Street Nummer 10 trat, erschien jemand anderer vor der Presse: Larry the Cat, der Regierungskater. Er verkniff sich jeden Kommentar. Der Brexit interessiert ihn entschieden weniger als Brekkies.

Poker um die Macht

Die Erzrivalen David Cameron (49) und Boris Johnson (52) pokerten bei der Brexit-Abstimmung um ihre persönliche Macht. Beide spielten um ihren ganzen Einsatz, beide mit einem Bluff.

Premierminister Cameron benutzte im innerparteilichen Machtspiel der britischen Konservativen die Zukunft seines eigenen Landes, ja des ganzen europäischen Kontinents als Pfand. Johnson hingegen, der ehemalige Bürgermeister von London, hatte mit seiner Unterstützung der Austrittskampagne nichts zu verlieren. Er handelte

mehr aus Opportunismus denn aus echter Überzeugung.

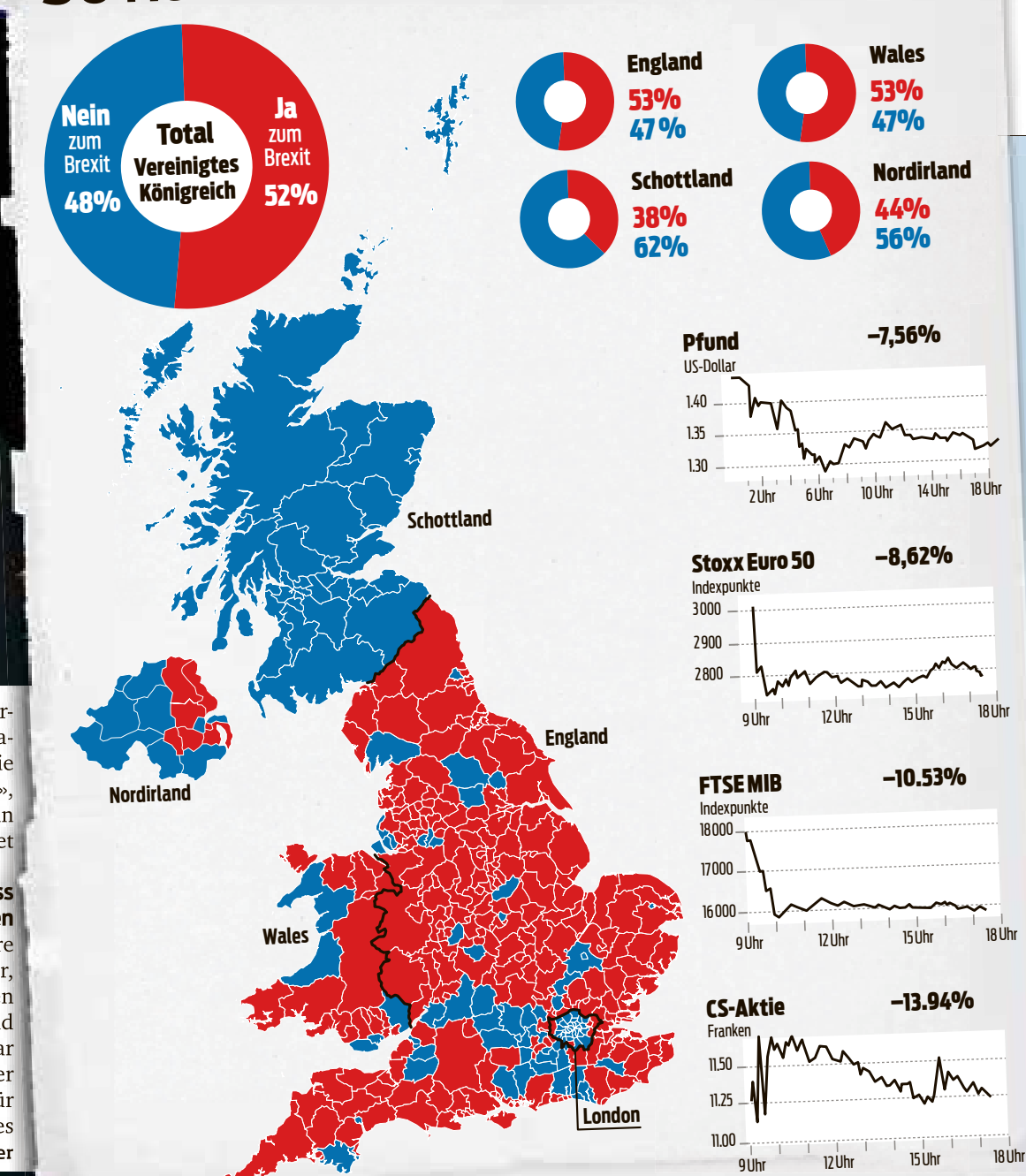
Nun ist klar: Cameron hat sich massiv verzockt. Eine Brexit-Abstimmung erschien ihm im vergangenen Jahr der einzige Weg, den rechten Flügel der Konservativen für die Wahlen zu gewinnen. Doch anstatt die euroskeptischen Parlamentsmitglieder zu beruhigen, verhalf er ihnen zu einer wahren Anti-EU-Euphorie. Jahrelang hatten sie auf diesen Moment gewartet.

Doch Camerons Argumente für die EU waren zu schwach. Drei Monate lang will er noch Premierminister bleiben. Ab

Oktober soll ein anderer übernehmen. «Ich bin nicht der Kapitän, der das Land durch die Verhandlungen steuern wird», sagte er gestern vor der Tür an der Londoner Downing Street Nummer 10.

Vieles deutet darauf hin, dass Boris Johnsons Zeit gekommen ist. Stets hinkte seine Karriere jener von Cameron hinterher, dem früheren Freund an den Elite-Universitäten Eton und Oxford. «The Boris» hat zwar Charisma und den Witz, der Cameron so fehlte. Doch für den Job als Premier reichte es nie. Bis jetzt.

Adrian Meyer



Verlierer des Tages

Das meint Blick

Peter Röllisberger
Chefredaktor
peter.roellisberger@ringier.ch

Schottland und Nordirland und verliert seinen Job.

Was bedeutet der Brexit für die Schweiz? Kommt darauf an, wen man fragt. Aussenminister Didier Burkhalter bleibt optimistisch, dass ihm die EU ein Ohr für die Umsetzung der Masseneinwanderungs-Initiative leiht. François Baur, Economie-suisse-Delegierter in Brüssel, glaubt, dass die EU sehr lange mit sich selbst beschäftigt sein wird. Verhandlungsexperten in Brüssel sprechen von einem Katastrophenszenario, bei dem die jetzt ähnliche Situation der Briten eher Hindernis als Verstärkung sein wird.

Immerhin: Ein paar Ratschläge werden wir dem baldigen Ex-EU-Mitglied Grossbritannien durchaus mit auf den Weg geben können, wenn die Scheidung dereinst vollzogen sein wird. Willkommen im Klub, Little Britain.

Brüssel drängt auf schnellen Austritt

Krisensitzung in der EU-Zentrale

Brüssel googeln die Folgen – im Nachhinein

Die Briten googeln wie wild zu den Folgen des Brexit, allerdings erst nach Bekanntwerden des Resultats. Die häufigste Frage laut Google Trends: «Was passiert, wenn wir die EU verlassen?» Überlappung: Die Anzahl britischer Suchanfragen nach «Schweizer Franken» ist heute regelrecht explodiert.

Premier Nummer 13 für die Queen

Sie ist bekannt für ihre Zähigkeit. Mit dem Rücktritt von David Cameron hat die 90-jährige Elisabeth II. (81) schon wieder einen Premierminister im Amt überlebt: Cameron ist bereits der 13. Die Königin bestieg den Thron im Jahr 1952.

In Brüssel hat es einen Fahnenmast zu viel

Die EU-Flagge behält alle Sterne. Sie haben nichts mit der Anzahl Mitgliedsstaaten zu tun. Aber: Vor dem Gebäude der EU-Kommission in Brüssel steht ein Fahnenmast für jedes Land. Kai Diekmann, Chef der deutschen Zeitung «Bild», schreibt: «Ein Mast kommt weg!»

Gibraltar liebäugelt mit Wiedervereinigung

Satte 96 Prozent der Bewohner von Gibraltar stimmen für den Verbleib in der EU. Der Mittelmeer-Felsen gilt als Überseegebiet von Grossbritannien. Doch die Gibraltarer flirteten heftig mit einem Anschluss an Spanien. Kein Wunder, denn zum Einkaufen im Nachbarland müssen die Südeuropäer bald eine EU-Ausgangsgrenze passieren.

Ältere und weniger Gebildete wollten raus

Senioren waren tendenziell EU-kritischer. Und Briten mit kurzer Schulzeit: 66 Prozent jener, die nur bis 16 die Schulbank drückten, wollten raus. 71 Prozent der Uni-Abgänger hingegen wollten bleiben. Grosse Mehrheiten für den Brexit gab es im Süden Englands.

Kein Geld für Spitäler – Versprechen gebrochen

Ein zentrales Versprechen der Brexit-Aktivisten um Nigel Farage wurde bereits gebrochen – nur Stunden nach Bekanntwerden des Resultats. Statt 350 Millionen Pfund pro Woche an die EU zu zahlen, werde man sie ins Gesundheitssystem stecken. «Dafür gibt es keine Garantie», sagte EU-Gegner Farage am Morgen achselzuckend.

Kater Larry blieb cool

Bevor David Cameron aus der Tür von Downing Street Nummer 10 trat, erschien jemand anderer vor der Presse: Larry the Cat, der Regierungskater. Er verkniff sich jeden Kommentar. Der Brexit interessiert ihn entschieden weniger als Brekkies.

Börse & Devisen

SMI	7747,2 (-3,4%)
DOW JONES	17'399,9 (-3,4%)
EURO/CHF	1.08
USD/CHF	0.97
GOLD	41315 F/kg
ERDÖL	48.69 \$/Fass

Amerika hat Trump gewählt

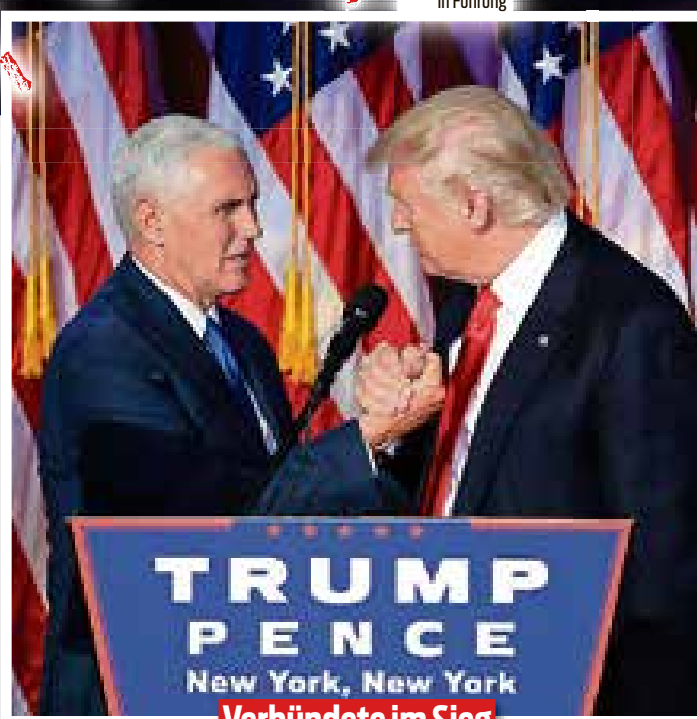
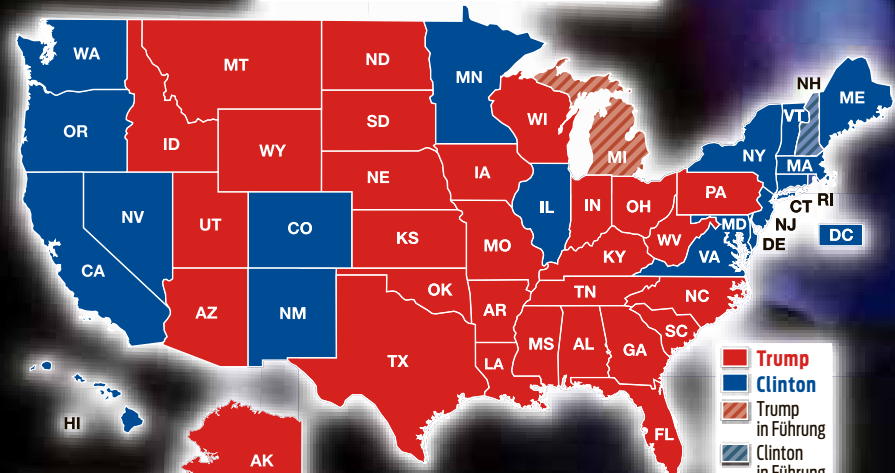
Jetzt herrscht das Ich-Imperium

Trump im Triumph

Laut, obszön, sexistisch – und bald der mächtigste Mann der Welt. Wahlsieger Donald Trump während der Siegesrede in Manhattan. Das absolute Mehr der 270 Wahlmänner übertraf er überraschend deutlich.

Hillary Clinton 228 290 Donald Trump

Absolutes Mehr: 270 Wahlmänner-Stimmen
Total: 538 Wahlmänner-Stimmen



Verbündete im Sieg

Erfolgsmensch Donald Trump hält nicht viel von Nummern 2, als Präsident hat er eine – seinen Vize Mike Pence.

Peter Hossli, New York

Verloren liegt ein Haufen «Hillary for President»-Leibchen auf der 34. Strasse in New York. Adrett gekleidete Menschen strömen daran vorbei, die meisten von ihnen Frauen. Nur noch «five dollar, five dollar» will der Verkäufer für ein T-Shirt.

Ausverkauf in der Wahlnacht. Morgen will das keiner mehr. «Morgen ist Hillary Präsidentin», kreischt eine New Yorkerin. «Yeaaaaah!»

In der Hand hält sie eine der begehrten Karten für die Wahlfeier von Hillary Clinton (69), «für die Siegesfeier», sagt sie. «Das ist historisch.» Miterleben, wie die erste Frau die Wahl ins Weisse Haus annimmt.

Das war Dienstag um 18 Uhr, New York in bester Laune. Tagsüber wählte die Stadt, danach wollte sie eine Siegerin feiern.

Doch New York ist nicht Amerika. **Und Amerika verdirbt New York das Fest. Bereits um 20 Uhr liegt eine gespenstische Ruhe über der sonst so lauten City.** Zwar wuseln viele Menschen durch die Strassenschluchten Manhattans. Aber sie staunen, sie schweigen.

Donald Trump (70) liegt vorn, und zwar genau dort, wo

er gewinnen muss. Dabei gingen die Prognosen von einem frühzeitigen Clinton-Sieg aus.

Zuletzt wird es ein später Triumph von Trump. **Eine Sensation! Ein Tycoon, ein Reality-TV-Star, ein Rüpel mit obszöner Zunge erhält Wohnrecht im Weissen Haus.** Und die Macht einer Weltmacht.

Eine Überraschung? Ja, aber nicht nur.

Trump hatte einen klugen Plan. Er zielte auf den Rostgürtel ab. Auf die alten Industrie-

staaten im Norden. Während viele Republikaner dachten, sie müssten die Latinos umgarnen, um das Weisse Haus zu holen, dachte Trump an Michigan, Ohio und an Pennsylvania. Dort leben viele Menschen. **Sie sind weiss. Bangen um ihren Job. Sind wütend.** Trump versprach ihnen eine Mauer gegen Mexikaner. Er versprach ihnen Einfuhrzölle gegen Chinesen. Simpel, nicht realistisch – aber verführerisch. Trump rechnete: Gewinnt er im Rostgürtel,

gewinnt er das Weisse Haus. «Dass dieser Plan aufgehen könnte, fiel mir im Sommer in Ohio auf. Nie zuvor hätten sich so viele Neuwähler registriert wie dieses Jahr», sagte Stephanie Penrose (44). Seit 15 Jahren leitet sie das Wahlbüro in Warren, einer Stadt, die traditionell demokratisch wählt. «Viele registrieren sich, um im November Trump wählen zu können.» Vor einem Supermarkt in Warren traf ich Sam (41), weiss, kahl, Single. Er arbeitet als Wächter in einer General-Motors-Fabrik, ist Demokrat. Seit 2000 wählte er nie. «Jetzt wähle ich Trump», sagte er. **Als weisser Mann bin ich in der Minderheit, für mich interessiert sich keiner.»**

Einer interessierte sich für Sam: Donald Trump. Denn Sam gehört dieser vermeintlich vergessenen Minderheit an, die den Baulöwen ins Weisse Haus trug. «Trump gibt mir das Gefühl, es höre endlich wieder jemand meine Probleme.»

Für Sam und Millionen anderer Amerikaner ist Trump der Messias, der sie erlöst von der Globalisierung, vom Neoliberalismus, von allem. «Der hat genügend Wut im Bauch, er könnte uns tatsächlich retten.»

Am Parteikonvent in Cleveland und später an Wahlveranstaltungen zeichnete Trump ein düsteres Bild. Sein Amerika zerfällt, verrotten, ist bedroht von inneren und äusseren Feinden. Er allein werde das Land vor dem Untergang bewahren. «Ich mache Amerika sicherer», versprach er. «Ich mache Amerika besser.»

Viel zu einfach klangen solche Botschaften in den klugen Zentren Amerikas, in New York, im Silicon Valley oder in Washington.

Dort blieb unbemerkt, was die Geschichte schon mehrmals zeigte: **Werglaubt, er sei ein Verlierer, ist empfänglich für einen, der sich als Sieger gibt.**

Selbst wenn der Sieger so vulgär ist wie Trump. Oder gerade deswegen. Der 18-jährige Student Enzo Cespedes sagt mir letzte Woche in Miami, er störe sich nicht daran, wenn Trump abschätzig über Frauen rede. **«Trump ist eben ein echter Mann, der seine Männlichkeit nicht versteckt.»** Lachend neben ihm stand seine 18-jährige Freundin.

Mehrmals schien Trump geschlagen. Als er die Eltern eines gefallenen US-Soldaten beschimpfte, weil sie Muslime sind. Als bekannt wurde, dass er



Unser Mann vor Ort: BLICK-Reporter Peter Hossli am Times Square in New York.

20 Jahre lang kaum Steuern zahlte. Als Audio-Aufnahmen auftauchten, die ihn als wüsten Lüstling entblösten. Die Hälfte der amerikanischen Wähler wischte das weg. **Wie kaum jemand versteht Trump die Medien. Stets weiss er, zu wem er spricht. Ständig brachte er sich ins Gespräch. Oft mit unverschämten Kraftausdrücken. Auf einem Kanal, den er völlig losgelöst von den herkömmlichen Medien kontrollierte.** Past 14 Millionen Menschen folgen ihm auf Twitter. Da beschimpfte er Politiker, Länder, Medien. Wie eine Echo-kammer nehmen traditionelle

Heisse, weisse Männer

Trump-Fans sind aus dem Häuschen, als sich der Wahlsieg ihres Idols abzeichnet.

New York ist nicht Amerika

In der Metropole freute man sich auf eine Party, doch die Resultate liessen nichts Gutes erahnen. Big Apple beisst in den sauren Apfel.



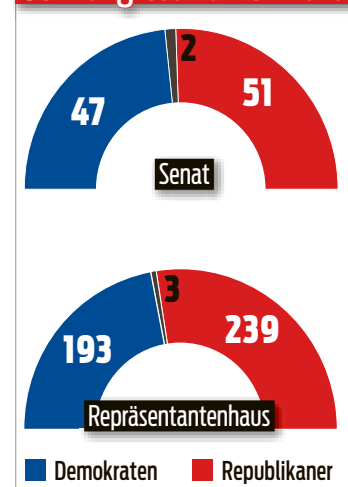
Zwei Finger für ein Halleluja

Ein Trump-Wähler gestikuliert etwa so, wie sein Vorbild spricht.

Verlieren macht sprachlos

Statt des historischen Moments, dass erstmals eine Frau ins Weisse Haus einzieht, erleben Clinton-Anhängerinnen einen Albtraum. Und, Horror, er ist wahr.

US-Kongresswahlen 2016



Medien jeden Pieps von Trump auf, egal, wie dumm und dumpf er ist. **Trump nervte – und das brachte Schlagzeilen, Klicks und Quoten.**

Nicht so Hillary Clinton. Über sie wollte eigentlich niemand etwas schreiben oder sagen. Ihre Botschaft «ich habe viel Erfahrung» begeisterte nicht. **Ihr fehlte, was es braucht, um ins Weisse Haus zu ziehen: Echte Leidenschaft für ein klares Thema.**

Wohl deshalb gingen weit weniger Amerikaner wählen als vor vier Jahren. Womit sich Trumps Triumph ebenfalls erklären lässt.

Es ist zum Heulen

So wie diese Clinton-Anhängerinnen fühlten sich nach Trumps Wahl viele, nicht nur in den USA.



Am Mittwoch früh, um drei Uhr in der Nacht, hält Donald Trump im Hilton Hotel seine Siegesrede. **«Wir haben nicht nur einen Wahlkampf geführt, sondern eine unglaubliche, grossartige Bewegung in Gang gesetzt»,** ruft er. Er bedankt sich bei Konkurrentin Hillary Clinton. Und trifft erneut den Ton und das Publikum, zu dem er redet. Er probt den Staatsmann, verspricht, «Präsident aller Amerikaner» zu sein.

Draussen ertönen «USA, USA, USA!»-Rufe. Einer verkauft «Make America Great Again»-Mützen. Sie kosten 20 Dollar, am Abend zuvor bot er sie für fünf Dollar feil. Die Nachfrage bestimmt den Preis. Am Mittwochmorgen, nach einem unerwarteten Ausgang der Wahlnacht, spricht eine masslos enttäuschte, aber souveräne Hillary Clinton in New York. Draussen regnet es. Die Strassen sind leer.

Trump's Triumph haben die wenigsten für möglich gehalten, und die meisten würden ihn lieber noch immer nicht wahrhaben. Auch BLICK war sich sicher und prophezeite in der Dienstagausgabe mit Blick auf Hillary Clinton: «Frau gewinnt, Frauen verlieren». Nun dürfte

Das meint Blick

Iris Mayer
Chefredaktorin
iris.mayer@ringier.ch

allein der zweite Teil dieses Satzes in Erfüllung gehen.

Barack Obama zog vor acht Jahren ins Weisse Haus ein, weil er die Hoffnung verkörperte. Trump zieht ins Weisse Haus ein, weil er Misstrauen und Wut verkörpert. Er hat sich die Ängste der einfachen Menschen nicht nur zunutze gemacht, er hat sie auch entfesselt und geschürt. Er hat das Land tief gespalten, gegen Minderheiten gehetzt, im Einwanderungsland Stimmung gegen Ausländer gemacht, immer wieder die Apokalypse heraufbeschworen. Jetzt ist sie da – in Gestalt eines zornigen Populisten, der Amerikas Ver-

bündete in aller Welt auf eine harte Probe stellen wird.

WAHL SPLITTER

Simpsons sahen Trump-Wahl voraus

Los Angeles – Die Macher der Simpsons haben es schon vor 16 Jahren gewusst. Im Jahr 2000 wurde die Folge «Barts Blick in die Zukunft» ausgestrahlt. In der Folge ist Trump Präsident in den USA. Seine Amtszeit ist gerade zu Ende – und er hat Amerika in den Ruin getrieben.

Merkel gratuliert

Berlin – Die deutsche Bundeskanzlerin Angela Merkel gratulierte gestern dem neuen US-Präsidenten. Es sei ein besonderer Wahlkampf gewesen. Mit schwer erträglicher Konfrontation, so Merkel. Sie biete Trump eine enge Zusammenarbeit an, wenn er die «gemeinsamen Werte» achte.

Sohn schläft bei Siegesrede fast ein

New York – Als Trump seine Siegesrede hielt, wäre sein Sohn Barron (10) wahrscheinlich lieber im Bett gelegen. Der Bub konnte die Augen kaum offen halten, unterdrückte ein Gähnen. Kein Wunder: Es war drei Uhr morgens, und die Rede seines Vaters dauerte lange. Das Video des Jungen löste auf Twitter einen Hype aus.

Trump ändert seinen Twitter-Account

New York – Nach der Wahl änderte Trump seine Angaben auf Twitter. Im Profilfeld des Accounts steht nun «designierter» Präsident der Vereinigten Staaten von Amerika.

liebe BLICK-Leser, Sie haben entschieden: Seit gestern 18 Uhr steht fest: Sexy Vanessa (26) aus Bludenz (A) ist unser Star des Jahres 2015!

Die Bürokauffrau liess mit 14,2 Prozent alle Konkurrentinnen hinter sich – und ergatterte den Titel. Die Österreicherin (1,70, 52 Kilo, Löwe) hat seit drei Jahren einen Freund.

Als sie von ihrem Sieg erfuhr, war sie hellauf begeistert: «Ich habe überhaupt nicht damit gerechnet. Die Konkurrenz war so gross. So viele hübsche Mädchen», sagt Vanessa zu BLICK. «Ich habe noch nie irgendetwas gewonnen. Das werde ich mein Leben lang nicht vergessen.»

Die hübsche Österreicherin kann sich gleich doppelt freuen. Denn sie bekommt zwei sensationelle Preise: **Schon bald wird ein nagelneuer Fiat 500 von der Auto Center Wetzikon AG vor ihrer Tür stehen.**

Ausserdem darf sie mit dem BLICK-Team für eine Woche auf die Kapverden. Dort winkt ein tolles Fotoshooting. Für mich geht mit der Reise ein Traum in Erfüllung. Ich freue mich wahnsinnig, dabei sein zu dürfen. Die Fotos werden sicher

Vanessa ist unser Star des Jahres!

ungäublich schön werden», sagt Vanessa. Mit auf die Kapverden darf auch Eva (44) aus Oensingen SO. Mit 13,3 Prozent landete sie auf dem zweiten Platz. «Ich freue mich sehr, dass ich die Zweite geworden bin. Und ich danke allen, die mich

gewählt haben», sagt Eva. «Ich war noch nie auf den Kapverden, habe aber schon viel von ihnen gehört. Die Natur dort soll sehr schön sein.»

Auch Ramona (24) aus Siebnen SZ hat die Reise gewonnen. Sie schaffte es mit 12,2 Prozent

auf den dritten Platz: «Ich hätte niemals mit einer so guten Platzierung gerechnet. Ich freue mich riesig. Vor allem auf das Fotoshooting am Strand.» In wenigen Wochen geht's los. Schon Ende Novembersitzen die drei Girls im Flieger.

2. Platz
Eva (44)
13,3% für die Dolmetscherin aus Oensingen SO.

3. Platz
Ramona (24)
12,2% für die Floristin und Raumpflegerin aus Siebnen SZ.

4. Platz
Jessica (31)
11,5% für die Lageristin aus Rütli ZH.

5. Platz
Lia (29)
10,8% für die Sekretärin aus Buttapietra (I).

6. Platz
Kouloud (20)
8,8% für die Barfrau aus Monselice (I).

1. Platz
mit 14,2%! Vanessa (26)
Bürokauffrau aus Bludenz (A).

Eine Woche Kapverden und ein Fiat 500

Gewonnen! Der Star des Jahres heisst Vanessa. Nicht nur sie kann sich sehen lassen, sondern auch ihr Gewinn: Sie fliegt mit der zweit- und der drittplatzierten Eva und Ramona für eine Woche auf die Kapverden, ein afrikanischer Inselstaat im Atlantik. Auf die drei Girls warten Sonne, Strand, Meer. **Und natürlich ein professionelles Fotoshooting in einer traumhaften Kulisse.** Zudem ist der Star des Jahres bald stolze Besitzerin eines Fiat 500, gesponsert von der Auto Center Wetzikon AG (www.200acw.ch). Der Wagen hat einen Marktwert von 10 500 Franken.



Vanessa, der gehört dir: Ein flottes Fiat 500!

Foto: Shane Wilkinson, Alfonso Smith

Blick Sport

Die Tageszeitung für die Schweiz | Montag, 30. Januar

Nie war er uns so nahe

Mensch, Roger!

Das meint Blick
Stefan Meier
Ressort-Leiter
stefan.meier@ringier.ch

Roger Federer schreibt mit seinem 18. Grand-Slam-Titel das wahrscheinlich schönste Kapitel der Schweizer Sportgeschichte. Der Triumph gegen Angstgegner Rafael Nadal im Final der Australian Open – und das bei seinem Comeback nach halbjähriger Abwesenheit. Dieses Märchen sucht seinesgleichen.

Die Schweiz erhält dank dem 35-Jährigen einen neuen Nationalfeiertag. Der Status des Baselbieters ist an diesem 29.1.2017 noch viel gewaltiger, als er es zur Blütezeit seiner Karriere war.

Noch nie haben wir so sehr gelitten mit Roger Federer. Uns so sehr gefreut. So sehr gezittert. Denn Roger ist menschlicher geworden. Einer von uns. Er ist für die Schweiz nicht mehr dieser Ausserirdische, der er einst zu sein schien.

Damals, als Federer fast jeden Match für sich entschied, war er zu gross für die Schweiz. Nicht greifbar. Ja, er wurde verehrt von den vielen Fans. Aber oftmals wurde sein Schaffen nicht angemessen gewürdigt. Anders ist es nicht zu erklären, dass er 2005 von Töff-Pilot Tom Lüthi als Schweizer Sportler des Jahres geschlagen wurde – trotz zwei Grand-Slam-Titeln.

Die Wahrnehmung des besten Tennisspielers aller Zeiten hat sich hierzulande in den letzten Jahren stark verändert. Die teilweise harten Niederlagen haben

ihn greifbarer gemacht. Die Tränen menschlicher. Seine Wandlung vom Tennis-Wunderkind zum vierfachen Familienvater haben wir hautnah miterlebt.

Klar, Federer lässt nur sehr wenige Einblicke in sein Privatleben zu. Doch umso mehr Wirkung hat es auf uns, wenn wir den Weltstar als liebenden Vater und Familienmenschen erleben. Dank dieser Momente fühlen wir uns Federer näher als je zuvor.

Endgültig hat die Verletzung vor einem Jahr Federer für uns menschlich gemacht. Spätestens seit diesem Moment ist Federer nicht mehr der Unzerstörbare. Er ist ein Mensch mit Schwächen. Er musste Rückschläge verdauen. Wir bangen und haderten mit ihm. Und viele rechneten nicht mehr mit ihm.

Das sensationelle Comeback jetzt trifft uns aus diesen Gründen mitten ins Herz. Roger Federer hat uns auf einer ganz anderen Ebene berührt, als es vor zehn Jahren der Fall war. Wir identifizieren uns stärker mit ihm. Und mit Verzücken stellen wir fest, dass Federer für uns zwar menschlicher geworden ist, seine Leistungen aber wieder ausserirdisch sind.

Diese Kombination könnte dafür sorgen, dass Roger Federers «zweite Karriere» für die Schweizer Fans noch viel schöner wird, als seine Laufbahn vor der Verletzung. Niemand kann voraussagen, ob sein 18. Major-Sieg der letzte war oder ob noch weitere folgen. Doch mit niemand anderem macht das Leiden so viel Spass wie mit Roger Federer.



Einer von uns

Noch nie haben wir so sehr gelitten mit Federer und uns so sehr gefreut – er ist greifbarer geworden.

Der Weg zum 18. Titel in 7 BLICK-Schlagzeilen



Sieger Roger «Wir feiern wie die Rockstars!»

Blick Roger Federer, was sagen Sie zum 18. Grand-Slam-Titel? Roger Federer: Das klingt unwirklich. Als ich zweimal mit Satzvorsprung führte, ging es mir erstmals durch den Kopf. Ich sah stets die Chance, zu gewinnen. Deshalb spielte ich am Schluss auch mein bestes Tennis. Dieser Titel schmeckt definitiv sehr süss!

Wie erlebten Sie den Matchball? Es war etwas seltsam, dass er erst mit einer Challenge entschieden wurde. Aber als ich mein Team und Mirka sah, wie sie durchdrehten und aufsprangen, habe ich es realisiert, es war unglaublich! Für Ivan Ljubicic war es der erste Major-Final – als Spieler – und als Coach. Er war nervöser als ich – ihn musste ich beruhigen.

Wir werden zusammen mit 20, 30, 40 Leuten feiern wie die Rockstars!

Sie sagten bei der Siegerehrung: Vielleicht bis nächstes Jahr... Ich wollte damit nicht andeuten, dass ich aufhöre! Aber du weisst nie genau, wann dein letzter Grand Slam sein wird – viel leicht erhalte ich mich ja wieder. So meinte ich das.

Auf was sind Sie besonders stolz? Dass ich das nach fast fünf Jahren nochmal geschafft habe. Es fühlt sich ähnlich an.

«Die Pause hat geholfen, mentale Frische zu bekommen.»

Roger Federer

Die Fans, die Medien – niemand glaubte mir. War die sechsmonatige Pause ein Schlüssel zum Erfolg? Sie hat mir geholfen, Distanz zu schaffen, eine körperliche, aber auch mentale Frische zu bekommen. Zum ersten Mal habe ich selbst nicht daran geglaubt, den Titel holen zu können. Ich wollte nur ein gutes Comeback. Genau diese Unbekümmertheit hat mir hier wohl geholfen. Das ist ein Märchen.

Cécile Klotzbach, Melbourne



Freunde und Gegner – Rafa und Roger nach dem Match.

Verlierer Nadal

«Roger spielte super aggressiv»

Blick Wie fühlen Sie sich körperlich? Rafael Nadal: Etwas müde natürlich. Aber gut. Vielleicht hat mir am Schluss ein kleines bisschen Geschwindigkeit in meinen Beinen gefehlt.

Und die Emotionen? Auch gut. Ich denke, das war ein grosses Match. Ich genoss es, Teil davon zu sein. Ich habe mit jedem Ball für die Trophäe gekämpft, hatte meine Chancen im fünften Satz. Aber dann spielte er super aggressiv, schlug unglaublich schnelle Winner, nahm die Bälle früh.

Ich hatte kaum Chancen zu spielen, wie ich wollte.

Wo steht dieser Match im Vergleich mit den anderen Duellen? Ich weiss nur, dass es ein guter Match und – nach einigen Jahren Pause – ein spezieller Final für uns und die Fans war. Aber ihn in eine Rangliste einordnen kann ich nicht.

Was bedeutet Ihre Leistung für Ihre Karriere? Die Qualität war hoch – das sind gute Neuigkeiten. Mein einziges Ziel ist, so weiterzumachen. Ich glaube, mein Körper ist parat für ein grossartiges Jahr. Es können gute Dinge geschehen. Vielleicht jetzt auf Sand, wo ich mich besser von Matches erhole und noch solider von der Grundlinie bin. Ich glaube daran, weitere grosse Titel zu gewinnen.

Hat das Rennen um die Major-Titel Sie beide belastet? Am Ende des Tages ist es ein weiterer, wichtiger Titel. Und es waren zwei wichtige Wochen für mich, auch wenn sie nicht so endeten, wie ich mir das wünschte. Da ist der Gewinner, hier der Verlierer. Heute kann ich ihm nur gratulieren – und mit guten Gefühlen nach Hause reisen.

Cécile Klotzbach, Melbourne

Die Ungewissheit nach einem halben Jahr Verletzungspause ist der Gewissheit gewichen: Roger Federer kann Wunder vollbringen.

Cécile Klotzbach

Es war nur schon ein Wunder, dass Roger Federer den Final erreicht hat. Sechs Monate lang war er weg von Turnieren. Kurierete sich aus, trainierte dann hart.

Noch im Dezember wusste er nicht, ob er für die Australian Open überhaupt parat sein würde. «Wenn ich sah, mit wie viel Leidenschaft er darauf hin arbeitete, dachte ich: Alles ist möglich», sagt Coach Severin Lüthi.

Federer trat an – ohne Matchpraxis, ohne Vergleiche, ohne dieses Vertrauen, das ihm nur Siege geben können. Nun, sie kamen, diese Siege. Nach dem Sechsten steht der 35-Jährige – müde und gezeichnet von sechs harten Matches – vor einer Monster-Hürde: Rafael Nadal. Vor dem «Angstgegner», der von 34 Duellen



Gratulationen aus aller Welt

Mirka Federer ist eine der ersten, die Roger zum 18. Grand-Slam-Triumph gratulieren darf. Nachdem sie zunächst auf der Tribüne mitfiebert, mitleidet und am Ende mitjubeln kann, fällt sie ihrem Roger in den Katakomben um den Hals – und drückt ihm einen wohlverdienten Siegeskuss auf.

schon 23, neun an Major-Turnieren, gewann.

Wie Roger diese Aufgabe meistert, ist ein weiteres Wunder. Aggressiv wie nie zwingt er den zähen Spanier in die Defensive. Zu keinem Zeitpunkt ist er entmutigt, nicht als er zweimal einen Satz-Vorsprung abgibt, nicht einmal als Nadal 3:1 führt und in dem Satz neun Breakbälle abwehrt.

Nach Rogers letzter Vorhand fordert Rafa die Challenge. Sekunden danach ist das Wunder vollbracht. Rogers Jubel ist verhalten, steigert sich, als er sein Team, seine Frau Mirka und die 15000 Fans für ihn vor Freude schreien hört. Seine Siegesrede ist von Respekt für Nadal geprägt. Erst beim anschliessenden Siegeszug mit seinem 18. Grand-Slam-Pokal, begreift er es allmählich.

Er führt von den Fans in der Rod Laver Arena zu seinem Team, wo er sich Umarmungen und Kü-

sunden danach ist das Wunder vollbracht. Rogers Jubel ist verhalten, steigert sich, als er sein Team, seine Frau Mirka und die 15000 Fans für ihn vor Freude schreien hört. Seine Siegesrede ist von Respekt für Nadal geprägt. Erst beim anschliessenden Siegeszug mit seinem 18. Grand-Slam-Pokal, begreift er es allmählich. Er führt von den Fans in der Rod Laver Arena zu seinem Team, wo er sich Umarmungen und Kü-

se abholt, dann zum zweiten vollen Stadion, wo nochmal rund 10 000 Fans vor Grossbildschirmen gefiebert haben. Dann folgt der Interview-Marathon.

Mit seinen Töchtern habe er schon telefoniert, sagt er. «Sie waren total happy und wollten aufbleiben, bis ich nach Hause komme. Wenn sie doch schon schlafen, wecke ich sie auf!» Nun, Myla und Charlene werden bestimmt schon geschlafen haben, denn Papa wollte «den Meilenstein in meiner Karriere» gestern noch feiern wie ein Rockstar.

Wie ein Weltwunder, an das Coach Lüthi stets geglaubt hat. «Ich wusste, er hat noch mindestens einen Grand-Slam-Titel in sich», Federer selbst glaubte das auch, erklärt aber, wie schwierig es in den letzten vier Jahren gewesen sei, die Menschen davon zu überzeugen. Lüthi: «Ich erinnere mich, wie er schon 2008 fast abgeschrieben wurde, als er am Pfeifferschen Drüsenfieber litt.» Dieser Sieg werde sicher dazu beitragen, dass Roger noch länger spielen will.

Ab jetzt wundert uns bei ihm gar nichts mehr!



Phänomenal

Roger Federer hat mit seinem 18. Grand-Slam-Titel etwas erreicht, was ihm viele nicht mehr zugetraut haben.

Seine 18 Grand-Slam-Siege

1 Wimbledon 2003 Federer – Philippoussis 7:6, 6:2, 7:6.	2 Australian Open 2004 Federer – Safin 7:6, 6:4, 6:2.
3 Wimbledon 2004 Federer – Roddick 4:6, 7:5, 7:6, 6:4.	4 US Open 2004 Federer – Hewitt 6:0, 7:6, 6:0.
5 Wimbledon 2005 Federer – Roddick 6:2, 7:6, 6:4.	6 US Open 2005 Federer – Agassi 6:3, 2:6, 7:6, 6:0.
7 Australian Open 2006 Federer – Baghdatis 5:7, 7:5, 6:0, 6:2.	8 Wimbledon 2006 Federer – Nadal 6:0, 7:6, 6:0, 6:3.
9 US Open 2006 Federer – Roddick 6:2, 4:6, 7:5, 6:1.	10 Australian Open 2007 Federer – Gonzalez 7:6, 6:4, 6:4.
11 Wimbledon 2007 Federer – Nadal 7:6, 4:6, 7:6, 2:6, 6:2.	12 US Open 2007 Federer – Djokovic 7:6, 7:6, 6:4.
13 US Open 2008 Federer – Murray 6:2, 7:5, 6:2.	14 French Open 2009 Federer – Söderling 6:1, 7:6 und 6:4.
15 Wimbledon 2009 Federer – Roddick 5:7, 7:6, 7:6, 3:6, 16:14.	16 Australian Open 2010 Federer – Murray 6:3, 6:4, 7:6.
17 Wimbledon 2012 Federer – Murray 4:6, 7:5, 6:3, 6:4.	18 Australian Open 2017 Federer – Nadal 6:4, 3:6, 6:1, 3:6, 6:3.

Leider hat Xhaka keine Nerven aus Granit

Unser tragischer Held

Ausgerechnet Granit Xhaka, der eine starke EM spielt, verschießt den entscheidenden Penalty. «Einer muss den Fehler machen», sagt der Mittelfeld-Boss cool.

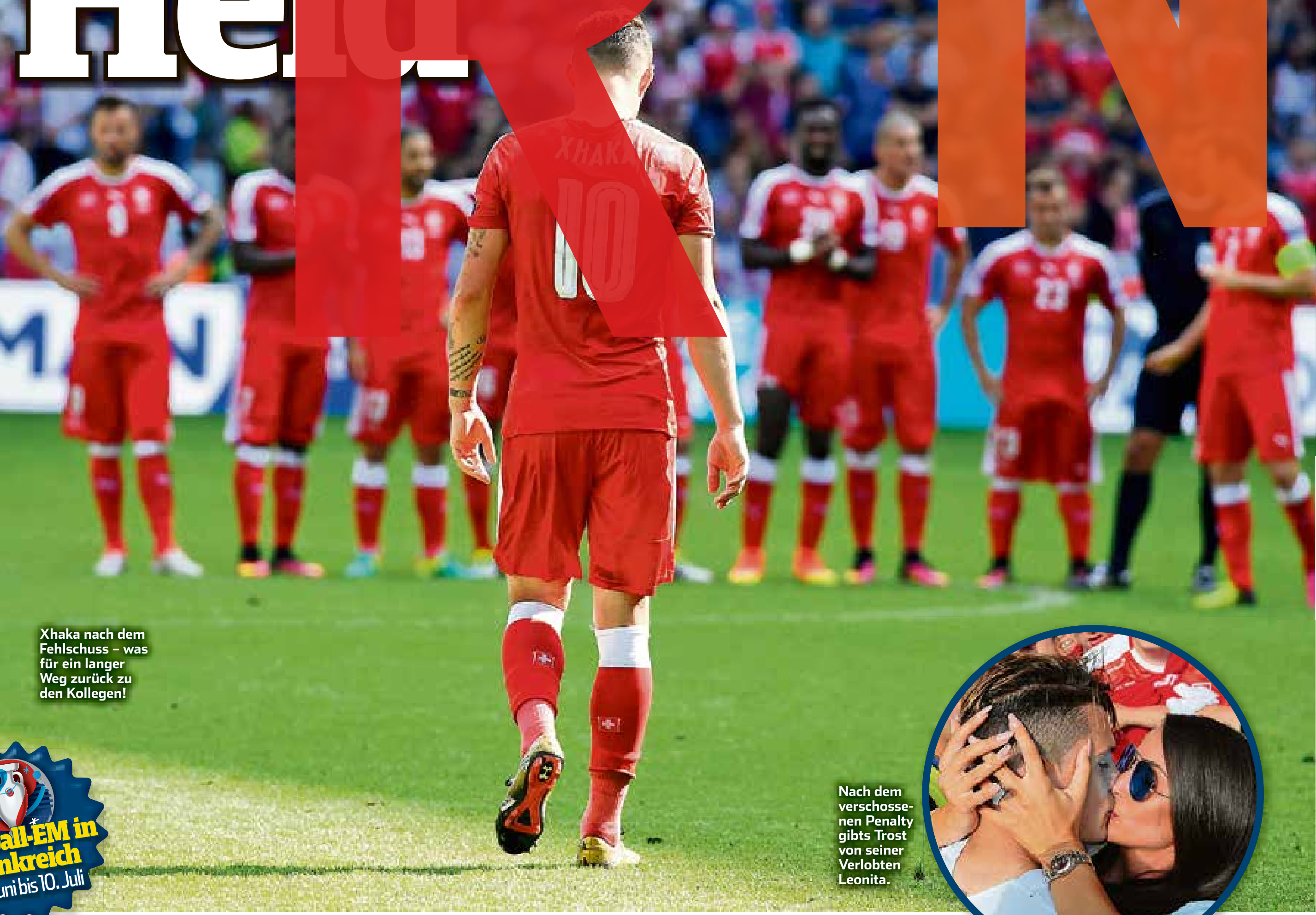
VON ALAIN KUNZ, MAX KERN (TEXT) UND TOTO MARTI (FOTOS) AUS SAINT-ETIENNE

Stephan Lichtsteiner versenkt ihn, den schwierigen ersten Penalty. «Das war klar, dass der Captain da die Verantwortung übernimmt», wird der Luzerner später sagen. Die 12 000 Schweizer Fans hatten den Atem gehalten. Ein Verteidiger? Doch es geht gut. Und als nächster kommt ja **Granit Xhaka, dieser begnadete Fussballer – was kann da schiefgehen?**

Alles! Xhaka läuft an. Trifft den Ball nicht voll. Und der Fracas, der EM-Ball für die K.-o.-Runde, zischt am Tor vorbei. Klar, nicht hauchdünn. Jeder Schweizer ist elektrisiert. Im Stadion. Vor den Fernsehern zu Hause. Und doch: Es ist ja erst der zweite Penalty. Nichts ist entschieden. Das werden auch die Spieler sagen, dass sie das gedacht haben. **Erst der zweite. Noch alles möglich.**

Doch es soll nicht sein. Die Polen schiessen zu gut. Alle fünf Schützen treffen. Lewandowski, Milik, Glik, Kuba – und zum Schluss Krychowiak. Fünf Namen, die uns in die Hölle schiessen. Yann Sommer ist beim einen oder anderen dran. Mehr aber auch nicht. Und so ist dieser zweite Penalty der verfluchte.

Andertthalb Stunden später. Xhaka, der mit dem 40-Millionen-Transfer zu Arsenal einen neuen



Xhaka nach dem Fehlschuss – was für ein langer Weg zurück zu den Kollegen!



Schweizer-Rekord aufgestellt hat, stellt sich den Fragen. Er **wirkt nicht geknickt, kommt nicht gebeugt daher.** Er ist klar, schaut den Leuten in die Augen – souverän. Auch wenn er natürlich sehr traurig sei. Weniger wegen ihm, sondern für die Mannschaft.

«Nach dem zugegebenermassen sehr schlechten Start hatten wir dieses Spiel ab der 45. Minute doch im Griff. Und am Ende kommt nicht die Mannschaft weiter, die es verdient hätte.»

Und der Penalty, bei dem man das Gefühl hatte, es schwingt eine

gewisse Nonchalance mit? «Ich bin erst 23. **Ich bin ein junger Mensch, der einen Fehler gemacht hat.** Einer musste ja den Fehler machen. Aber das macht mich nur stärker!» Er habe den Ball links schiessen wollen, ja, sagt er, nur habe er den Ball sehr,

sehr schlecht getroffen. Die Brillanten in den Ohrfläppchen glitzern wie Xhakas Augen, als er dann loslegt: «Ich kann euch eines versprechen: Ich schiesse auch den nächsten Penalty. Und wenn ich den verschiesse, schiesse ich

wieder. Bis ich ihn reintue!» Ausgeschieden zwar, aber nicht ohne das Selbstvertrauen eingebüsst zu haben. Warum auch? **«Wir haben ein super Turnier gespielt»**, sagt Xhaka. «Wir waren zweimal im Rück-



Nach dem verschossenen Penalty gibts Trost von seiner Verlobten Leonita.

Schweiz – Polen

St-Etienne, 38 812 Fans
SR: Clattenburg (Engl.)



Tore: 39. Blaszczykowski (Grosicki) 0:1, 82. Shaqiri (Derdiyok) 1:1.
Penaltyschiessen: Lichtsteiner 1:0, Lewandowski 1:1, Xhaka verschießt, Milik 1:2, Shaqiri 2:2, Glik 2:3, Schär 3:3, Blaszczykowski 3:4, Rodriguez 4:4, Krychowiak 4:5.
Bemerkungen: 78. Lattenschuss Seferovic.
Einwechslungen: **Schweiz:** Embolo (58. für Dzemaili), Derdiyok (70. für Mehmedi), Fernandes (77. für Behrami). **Polen:** Jodlowiec (101. für Maczynski), Peszko (104. für Grosicki). **Gelbe Karte:** 55. Schär, 58. Jedrzejczyk, 111. Pazdan, 117. Djourelou (alle Foul).

	Sommer	
Lichtsteiner	Schär	Djourelou Rodriguez
Behrami	Xhaka	
Shaqiri	Dzemaili	Mehmedi
	Seferovic	
Lewandowski	Milik	
Grosicki	Blaszczykowski	
Maczynski	Krychowiak	
Jedrzejczyk	Pazdan	Glik Piszczek
	Fabianski	

stand, sind zweimal zurückgekommen. Und wir reisen ohne Niederlage nach Hause. Dieses Team verdient einen Riesen-Respekt. Wir haben in den letzten beiden Jahren enorme Fortschritte gemacht.»

Xhaka und seine Nantikumpels landen heute um 13 Uhr in Kloten.

Die Schweizer müssen sich dennoch gewisse Vorwürfe machen. Zum Beispiel, weshalb sie eine derart passive und matte erste Halbzeit spielten. Oder warum sie die platten Polen nach dem Ausgleich durch Shaqiris Wundertor (82.) in der Verlängerung nicht zu überrollen versuchen. Sie sind doch besser. **Spilaterisch. Vor allem physisch.** Derdiyok hat eine Topchance. Swansea-Keeper Fabianski kratzt den Kopfball mit einem unfassbaren Reflex. Danach hat der Kasimpasa-Söldner noch eine Topchance. Auch der geht nicht rein. So braucht es die Kurzentscheidung. Und in der sind die Schweizer entweder miserabel wie an der WM 2006, als gegen die Ukraine alle Elfmeterschützen versagen. Oder glücklos, wie 2016, als alle treffen. Ausser einem: Granit Xhaka. ●

Kommentar

Felix Bingesser
Sportchef
felix.bingesser@nieder.ch



Der Geh-heim-favorit

Was für ein heroischer Kampf, was für ein Drama, was für ein bitteres Ende! Aus einem Geheimfavoriten Schweiz ist ein Geh-heim-favorit geworden. Natürlich: Man kann jetzt die Sinnfrage stellen. Man kann über Gerechtigkeit und Ungerechtigkeit reden.

Man kann ins Feld führen, dass die Schweiz nach einem nervösen Beginn immer besser wurde. Und ab der 60. Minute gegen platte Polen gross aufgespielt hat.

Hätte, wäre, würde. Man kann im Konjunktiv reden. Es ändert nichts am bitteren Verdikt.

Vielleicht haben die abgezockten Polen schon in der Verlängerung darauf spekuliert, dass sie über fünf ausgezeichnete Elfmeterschützen verfügen. Ihr Poker ist aufgegangen.

Ein Ausscheiden im Achtelfinal wäre vor dem Turnier als leise Enttäuschung gewertet worden.

Rückblickend aber fällt das Zeugnis für Mannschaft und Trainer weitgehend positiv aus. Die Schweiz hat sich als Einheit präsentiert, sie hat sich stetig gesteigert, hat konstruktiven Fussball gespielt und uns Erlebnisse beschert. Sie hat kein überragendes, aber ein gutes Turnier gespielt.

Kaufen können wir uns nichts davon. Am Ende bleibt die Ernüchterung. Man hat die Chance verpasst, ein Sommermärchen zu schreiben. Man fährt erhobenen Hauptes heim. Hat aber keine Grenzen verschoben.

Dass ist nicht nur Pech. Es ist auch eine Frage der Qualität. So ketzerisch es tönen mag: Vielleicht sind wir einfach ein klassischer Achtelfinalist.

Die ganz grosse Kür hat man verpasst. Jetzt folgen wieder Pflichtaufgaben. In der bald beginnenden WM-Qualifikation. Dort warten Portugal und Ungarn. Und die sind nicht schlechter als Polen.

Zu hoffen ist, dass diese Generation mit Leistungsträgern wie Sommer, Schär, Rodriguez, Xhaka, Shaqiri und Embolo auf dieser grossen Bühne nochmals eine Chance erhält. ●

Nino Schurters Triumphfahrt

Gold-Kuss zum Schluss!

Nino Schurter gewinnt zum Abschluss der Olympischen Spiele in Rio de Janeiro Gold. Er schreibt damit auch ein Kapitel Schweizer Sportgeschichte.

Simon Häring (Text) und Sven Hutter (Fotos)

Das Adrenalin pumpt durch den Körper, der Puls ist auf 180. Aus wenigen Metern prallt ohrenbetäubender Lärm von links und rechts auf ihn ein. Die Beine sind schwer, das Gesicht verdeckt. Nur noch wenige Meter fehlen Nino Schurter zur Erfüllung seines Traums: **Nach Bronze 2008 und Silber 2012 gewinnt der Mountainbiker in Rio de Janeiro Olympia-Gold.**

Ab der vorletzten Runde ist es eine Triumphfahrt. Titelverteidiger Jaroslav Kulhavy (31) hat im Ziel 50 Sekunden Rückstand. **«Ab da haben mich die Glücksgefühle getragen.** Da flog ich nur noch ins Ziel, meine Beine spürte ich nicht mehr», sagt der Bündner. Schon zu Beginn des Rennens hängt er den Tschechen immer wieder ab. So stark fühlt er sich.

Weit weg ist der Montag, der 13. August 2012. Es ist der Tag nach dem Olympia-Rennen in London, wo Schurter Silber gewonnen hatte. Damals eine riesige Enttäuschung. **«Nino hat alles mit mir gesagt, das Material, seine Ernährung, das Training»,** sagt Thomas Frischknecht (46), Chef von Schurters Team und 1996 selber Silber-Gewinner in Atlanta.

Erstmals seit vier Jahren wechselt er sein Bike. Er liess sich Blut entnehmen und verzichtet seit zwei Jahren fast gänzlich auf Glutten, Laktose und Eier. Alles für Gold. **«Für mich ist ein Traum in Erfüllung gegangen.** Heute weiss ich, dass es damals Silber sein musste, damit ich bereit war, noch einmal an allen Details zu arbeiten», sagt Schurter.

Verbissen wirkte er nie, fokussiert schon. Vor vier Jahren hatte er das Rennen zu sehr kontrollieren wollen. Obwohl

er auch diesmal immer präsent ist, zeigt er mehr Ruhe. Vor dem Start küsst er seine Halskette. Sie erinnert ihn an die zwei wichtigsten Menschen in seinem Leben: **die zehn Monate alte Tochter Lisa Sophie und seine Frau Nina.**

Vorbei ist seine Karriere nicht. **«Ich hoffe, dass ich in vier Jahren auch in Tokio noch einmal am Start sein kann.»** In der Nacht auf heute führte er die Schweizer Delegation bei der Abschlussfeier ins Maracana-Stadion. **Eine verdiente Ehre.** Nino Schurter ist nun einer von nur zwölf Schweizer Olympioniken, die in ihrer Karriere einen kompletten Medalliensatz gewonnen haben.



Überlegen
Schurter flog am schnellsten über die Bike-Strecke.

Das meint Blick
Stefan Meier
Ressortleiter
stefan.meier@ringier.ch

Schweizer Sport für Zukunft gerüstet

Die Schweizer Bilanz in Rio lässt sich sehen. Drei Goldmedaillen, zweimal Silber, zweimal Bronze. Das Ziel von fünf Medaillen wird klar übertroffen, und Nino Schurter sorgt mit seinem Husernritt für den perfekten Schlusspunkt. Danke für die goldenen Tage von Rio!

Das tolle Ergebnis ist nicht selbstverständlich. Federer, Wawrinka, Bencic, Küng. Einige Hochkaräter mussten verletzt passen. Dass die Delegation trotzdem so reüssiert, ist nicht hoch genug einzuschätzen. Wichtig ist, sich auf den Lorbeeren nicht auszuruhen.

Besonders schön ist aber, dass der Schweizer Sport für die Zukunft gerüstet ist. Auch wenn einige unserer Trümpfe von Rio in vier Jahren nicht mehr stechen werden. Cancellara, die Ruderer, Spirig und Hingis werden in Tokio 2020 aller Voraussicht nach fehlen.

Die Lücke, die sie hinterlassen, ist gross. Doch Sorgen muss man sich nicht machen. Das zeigen auch die 18 Diplome, die unsere Delegation in Brasilien gesammelt hat (gegenüber

«Bencic, Küng, Neff – die Stars werden uns in Zukunft nicht ausgehen»

sechs in London). Fast ein Viertel der Rio-Fahrer hat den Wettkampf in den Top 8 beendet – eine starke Quote. Eine starke Basis.

Und auch die Stars gehen uns für die Zukunft nicht aus. Schurter und Giulia Steingruber werden auch in Tokio wieder nach den Medaillen greifen. Jolanda Neff ist zuzutrauen, dass sie bis dahin stabil genug ist für ihren Gold-Traum. Stefan Küng und Belinda Bencic ebenso, wenn die Gesundheit mitmacht.

Dazu kommen hoffnungsvolle Talente in der Leichtathletik und eine junge Turn-Truppe, die einfach Spass macht. Wer weiss, wo sie in vier Jahren stehen wird?

Sonst ist ja vielleicht wieder eine Wundertüte zur Stelle. Wie in Rio Heidi Diethelm Gerber, die mit ihrer Bronze die Delegation für den tollen Gold-Lauf anstachelte.

Fabian Cancellara vergoldet sich in Rio für ewig

Ziel erreicht
Das zweite Olympia-Gold für Zeitfahr-Maschine Fabian Cancellara.

Danke Fäbu, du bist der Sparta-KUSS

Es ist ein Märchen. Nein, viel mehr! 8 Jahre nach dem Peking-Sieg, nach 16 Profijahren und mit 35 schliesst Cancellara in Rio seine Karriere mit dem grössten Triumph ab.

Carl Schönenberger aus Rio

Da setzt er sich neben dem Ziel in den Stuhl für den Leader – und legt sich gleich bequem hin. Nur kurz dauerts, bis ihm jemand eine Kokosnuss mit einem Trinkhalm hinstellt. «Ich will meine vierten Olympischen Spiele jede Minute richtig geniessen», hat Fabian Cancellara vor Tagen gesagt. Prompt tut er es. Voran gegangen sind die verrücktesten 72 Minuten und 15,42 Sekunden seines ganzen Lebens.

Cancellara einsame Klasse

Da kommt der «alte Mann» aus Ittigen bei Bern nochmals zu Olympia nach Brasilien und fährt die aktuelle Weltelite um Chris Froome und Tom Dumoulin 55 Kilometer lang in Grund und Boden. Das geschlagene Duo würdigt ihn: **«Fabian wahr viel stärker als wir», lobt Froome.** «48 Sekunden Vorsprung holt man nicht nur in einer oder zwei Kurven heraus.»

Und plötzlich wird wahr, was Fäbu zwei Tage vor Olympia-Beginn zu BLICK gesagt hat: «Ich würde die Schweizer Fahne bei der Schlussfeier gerne ins Maracana-Stadion tragen. Wenn man mich dafür anfragt, fliege ich für den 21. August sogar noch einmal aus der Schweiz nach Rio. Aber Swiss Olympic will dafür doch nur einen Olympiasieger.»

Fabian, Du bist das jetzt – zum zweiten Mal. Du musst unsere Fahne tragen!

Sicher, der Spartakus, wie ihn seine Lieblingsfans in Flandern nennen, zeigt super starke Beine. **Aber noch viel höher einzuschätzen ist die Leistung von Fabians Kopf.** Mit Zeitfahr-Gold und Strassen-Silber in Peking war er ja schon 2008 auf dem Olymp angelangt. Vier Jahre später der Frust in London, als ihn nur ein Sturz um den Sieg bringt. Und jetzt in Rio das. Fabian, Du bist der Sparta-Kuss! Grandioser gehts nicht.

Doch diese Kopfarbeit hat im letzten Jahr ein bisschen Anschubhilfe gebraucht. «Da stand seine Zukunft auf der Kippe. **Er war an einem Punkt, wo er sich fragte, ob er den ganzen harten Weg noch einmal gehen will,** sagt Leistungssport-Chef Thomas Peter von Swiss Cycling nach Fabians Coup. «Wir haben ihn in vielen Gesprächen über-

zeugt, bis Rio weiterzumachen. Vor Rio ist Fabian einfach ein grossartiger Champion gewesen. Jetzt ist er ein Held. Nicht nur im Radsport, nicht nur in der Schweiz. Fabian ist seit gestern eine Legende für ewig.»

Endlich Zeit für die Familie

Auch Fabians Trainer Luca Guercilena strahlt. «Es gibt nichts Schöneres, als eine so lange Be-

ziehung mit einer Olympia-Medaille abzuschliessen. **Ich bin für die Rio-Vorbereitung wohl mehr Kilometer vor Fabian auf dem Scooter gefahren,** als ich in meinem Leben je zu Fuss gegangen bin.»

Fabians Krönung – das Ergebnis von jahrelanger knallharter Arbeit. Jetzt hat er den Lohn: Endlich viel Zeit für seine Frau Stefanie und für seine zehn- und vierjährigen Töchter. Sie haben jetzt ihren Gold-Papa mehr für sich.

Mein Fäbu – Seite 15

Fotos: Getty Images, Keystone, Reuters

Gold-Fahrt
Fabian Cancellara fährt in Rio auch in den Steigungen bärenstark.

Unsere Goldhamster

- **Georges Miez** (Turnen, 1928/1936): 4 Gold, 3 Silber, 1 Bronze
- **Konrad Stäheli** (Schieszen, 1900): 3 Gold, 1 Bronze
- **Eugen Mack** (Turnen, 1928): 2 Gold, 4 Silber, 2 Bronze
- **Hermann Hänggi** (Turnen, 1928): 2 Gold, 1 Silber, 1 Bronze
- **Fabian Cancellara** (Rad, 2008/2016): 2 Gold, 1 Silber
- **Emil Kellenberger** (Schieszen, 1900): 2 Gold, 1 Silber
- **Hans Walter** (Rudern, 1920/1924): 2 Gold, 1 Silber
- **August Güttinger** (Turnen, 1924/1928): 2 Gold, 2 Bronze
- **Louis-Marcel Richardet** (Schieszen, 1900): 2 Gold
- **Konrad Röderer** (Schieszen, 1900): 2 Gold



Georges Miez

HOT SHOTS

Aus für TV-Show von Joko und Klaas



Man kennt sie beruflich fast nur im Doppelpack: die deutschen Moderatoren **Joko Winterscheidt**

(37) und **Klaas Heufer-Umlauf** (33, r.). Nun wollen sie kürzertreten, zumindest was eine ihrer Shows betrifft. Die Moderatoren haben darum gebeten, dass die Sendung «Joko gegen Klaas – Das Duell um die Welt» eingestellt wird. Der Produktionsaufwand sei schlicht zu gross: Die beiden waren für die Show oft wochenlang unterwegs.

Kim und Kanye wohnen getrennt

Nach seinem Nervenzusammenbruch hilft **Kim Kardashian** (36, Bild) ihrem Mann



Kanye West (39), wieder auf die Beine zu kommen. Mittlerweile konnte der Rapper die Klinik verlassen. Doch ganz gesund sei er noch nicht. Deshalb habe Kim entschieden, es sei für die Familie besser, dass sie noch nicht wieder zusammen wohnen. West erhält nun in einer separaten Wohnung ambulante medizinische Behandlung.

Leutenegger verrät sein Erfolgsrezept



Er ist bereits zum 20. Mal in Folge in der «Bilanz»-Liste der 300 reichsten Schweizer aufgeführt. Im SonntagsBlick verrät Unternehmer **Häsi Leutenegger** (76, Bild) sein Erfolgsrezept. Er sei eben anders als die anderen, so der Bauernsohn aus dem Thurgau. Seine Montage- und Temporärfirma mit über tausend Beschäftigten habe er ohne Kredite aufgebaut. Ausserdem lasse er sich nie einladen, «weil ich nicht gerne Danke sage».

Mehr Stars
Blick.ch

Die BLICK-Girls geniessen unbeschwerte Stunden auf den Kapverden

Fitness am Meer

Sal (Kapverden) – Die Girls haben Traumkörper. Trotzdem achten sie auch auf den Kapverden auf ihre Figur. Pole-Dance-Instruktorin **Ramona** (24) zeigt dem Star des Jahres, **Vanessa** (26), am Strand Fitnessübungen. «Wir haben eher ein leichtes Training gemacht. Es ist aber sehr wichtig, aktiv zu bleiben», sagt die drittplatzierte Ramona. Vanessa hat das Training am Strand sichtlich Spass gemacht. «**Es war aber sehr anstrengend. Ich habe einen Muskelkater**», sagt der Star des Jahres. Auch wenn man es kaum glaubt: «Ich mache sonst nie Sport.»

Ramona (l.) und Vanessa halten sich am Strand fit.

Video auf blick.ch

Blick People



Feierte mit seinen Fans: Trauffer nach der Übergabe der Platin-Auszeichnung.

Doppel-Platin für den Alpenrainer

Der hats Trauffer!

Tino Büschlen (Text) und Thomas Meier (Fotos)

Er wusste nichts davon: Bei seinem Auftritt am letzten Freitag im Solothurner Kofmehl wurde Hitparadenstürmer **Trauffer** (37) mit Doppel-Platin überrascht. Damit konnte der Berner Oberländer sein Album «Heiterefahne» inklusive der kürzlich erschienenen Gletscher-Edition über 60 000 Mal verkaufen.

«Es ist einfach unfassbar! Nur noch krass, was für eine Welle ich mit meinem

Volks-Jazzpunk-Ländler-Heavy-Metal lostrete», sagt der Musiker ganz euphorisiert. Und die Verkaufszahlen sind wirklich rekordverdächtig. **Nach nur vier Tagen holte Trauffer mit seiner neusten CD Gold** für 15 000 verkaufte Einheiten, nach 14 Wochen war es Platin. Nun konnte er diese

Auszeichnung verdoppeln. Im Moment seines bisher grössten Erfolges **vergass der Musiker und Unternehmernicht, wem er den zu verdanken hat: «Meinen Fans. Ich kann ihnen für ihre Treue nicht genug danken. Und**

ohne meine Crew, die Band und das Management wäre das alles nicht möglich. Ihr seid alle grossartig!», schrie er

ins Publikum. Der Brienzer Trauffer ist **auch live der Schweizer Pop-Überflieger des Jahres**. Mehr als 55 000 Fans werden ihm am Ende seiner grossen Tournee zugejubelt haben. «Heiterefahne» noch mal!



Sänger Trauffer mit Band bei seinem Auftritt im Club Kofmehl in Solothurn.

Kleine Familie ganz gross

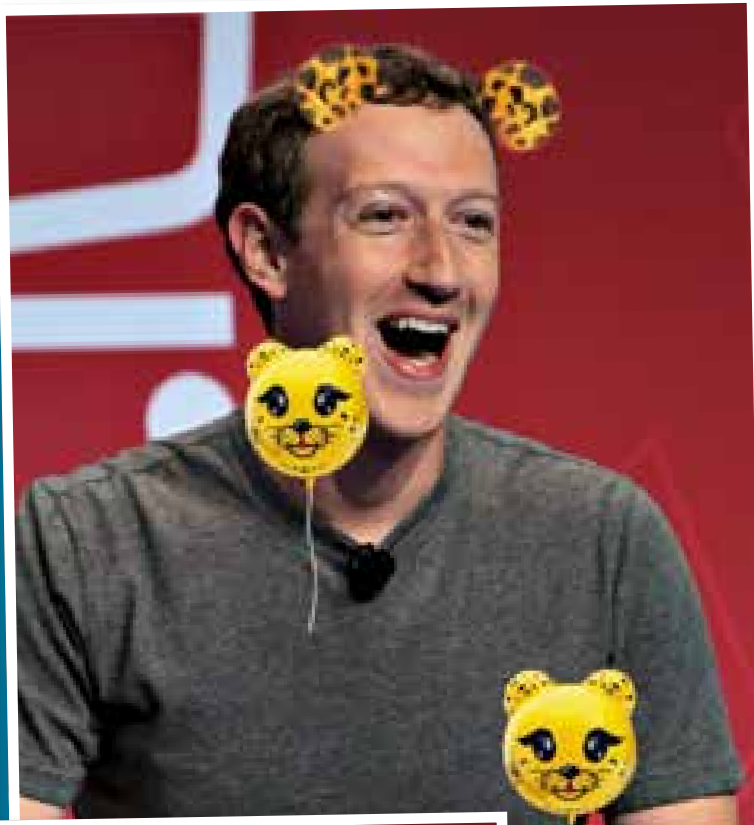


Stand-up-Paddeln stählt die Muskeln: Boxer Wladimir Klitschko.



Patsch, schon landen die Händchen von Kaya in Papa Wladimirs Gesicht. Mama Hayden Panettiere staunt über so viel Schlagfertigkeit.

Miami (USA) – Man sieht sie nur ganz selten zusammen – und das hat nichts mit dem Grössenunterschied von 43 Zentimetern zu tun. Boxer **Wladimir Klitschko** (40) und Schauspielerin **Hayden Panettiere** (27) geniessen ihr Leben am liebsten abgeschieden zu dritt mit Töchterchen **Kaya** (bald 2). Am Strand in Miami zeigte sich die kleine Familie nun wieder öffentlich. Es ist ein Zeichen, auf das die Fans gewartet haben. **Panettiere litt lange unter postnatalen Depressionen** und musste deshalb zuletzt im Mai in Therapie. Nun scheint der Hollywood-Star die Krankheit überwunden zu haben.


Marc Walder zur Lage der Verlage

Mark Zuckerberg

 Achtung Bildmontage!
 Facebook-Chef in natura und mit typischen Snapchat-Filtern.


Schnappschuss in die Zukunft

Ist Journalismus heute noch ein gesichertes Geschäftsmodell? So wie es viele Jahrzehnte der Fall war?

Marc Walder, CEO Ringier AG

Ausgehend von dieser für ein Medienunternehmen zentralen Frage, einige Fakten, die uns herausfordern wie nie etwas zuvor.

Die Erosion bei den gedruckten Zeitungen und Zeitschriften hält an. Kurz und knapp: Weniger Leser. Weniger

Werbung. Hier auf eine Wende zu hoffen, wäre fatal.

Auf den digitalen, journalistischen Plattformen wiederum sind die Spielregeln neu – und kompliziert. Hier ein Auszug:

Die Reichweite für unsere Inhalte liefern – mehr und mehr – Facebook, Instagram, Snapchat, Twitter, Google, Youtube (bei den Videos).

► Snapchat, eine der am schnellsten wachsenden Social-Media-Plattformen, bietet den Verlagen keinen Umsatz-Anteil an der Werbung mehr an, sondern nur noch eine Flatfee.

► Kurzvideos sind die bei weitem schnellstwachsende Inventar-Form. Zudem forciert z.B. Facebook bereits Longform-Video-Formate.

► Klassische Werbung ist in der digitalen Welt ausgereizt. Ein dramatischer Wechsel zu datengetriebener Werbung findet statt – und zu aufwendigen Spezialformen wie Content Marketing und Content Commerce. Alles Tailor-made, also.

► Vom gesamten Kuchen an digitaler Werbung gehen weltweit bereits über 70 Prozent direkt zu Google, Facebook und Youtube.

► Bots – Computerprogramme – ersetzen Menschen und auch Journalisten. Im US-Wahlkampf sind über 30 Prozent der Pro-Trump-Tweets von Bots hergestellt worden, für den Leser nicht erkennbar.

► Grosse Unternehmen wie Mercedes oder Red Bull bauen ihre eigenen (!) Medienfirmen, um ihre Nachrichten direkt zu den Menschen zu bringen.

► Facebook testet bereits «Conversation Topics». Ein Programm, das den Usern vor-

schlägt – aufgrund derer Vorlieben –, worüber sie chatten könnten.

Was heisst das für Medienunternehmen?

Erstens: Ein Unternehmen ohne Kultur des konstanten Dazulernens wird gnadenlos abgehängt.

Zweitens: Der gescheite – und korrekte (!) – Umgang mit Daten wird zentral.

Drittens: Eine zu grosse wirtschaftliche Abhängigkeit von Journalismus ist lebensgefährlich.

Deshalb diversifiziert sich Ringier seit acht Jahren und investiert konsequent in transaktionsbasierte digitale Geschäfte.

Transformation und Digitalisierung zahlen sich aus

➔ **Seiten 28-31**

Vorwort

Liebe Leserinnen, liebe Leser

Was war letztes Jahr wichtig? Was nicht? Und zwar in doppeltem Sinne: **Was war wichtig für die Schweiz? Was war wichtig für Ringier?**

Der thailändische Künstler Rirkrit Tiravanija kocht und formuliert, inszeniert und kommuniziert. So geschehen auch mit dem Auftrag, den Jahresbericht von Ringier für das Jahr 2016 zu gestalten: **Rirkrit forderte uns heraus.** Erstens wollte er vom Ringier Team wissen: Was waren die wichtigsten Storys im *Blick* vom letzten Jahr? Zweitens gab er die Form vor: Schreibt den Jahresbericht in *Blick*-Form. Drittens bedruckte er die «alten» Storys mit Denk-Sätzen. Viertens hütete er ein Geheimnis. Nur wer den beiliegenden Bestellcoupon benutzt, wird das Mysterium lüften.

Kurz, es war eine lustvolle Zeit: Die Nase im Archiv, die Hand am Layout, das Auge auf den neusten *Blick* – den Jahres-*Blick*. Wir bedanken uns bei allen Beteiligten inner- und ausserhalb des Hauses. Bernhard Weissberg als Koordinator (und alter Boulevard-Hase) führte das Team durch die verschiedenen Aufgaben, unterstützt vom Chefredaktor des Ringier Unternehmensmagazins DOMO, Alejandro Velert, und dem Leiter der Bildredaktion der *Schweizer Illustrierten*, Ulli Glantz. Rahel Blättler und Christina Ruf hielten Kontakt mit dem Künstler und dessen Team. Zuni Halpern machte die umfassende Handarbeit im Layout. Michael Passen sorgte dafür, dass der Jahresbericht am Schluss seine Druckform und zu den Lesern fand. Und, und, und!

Und natürlich einen grossen Dank an Rirkrit Tiravanija in Thailand und Jan Pfeiffer in Berlin, die mit uns intensiv (virtuell) kommunizierten! **Wir wünschen viel Lesevergnügen!**

Best selling headlines

Page 51

Stars! Stars! Stars!

Letzte



Publisher Michael Ringier

Ideas will prevail

René Magritte, the Belgian surrealist, took things further than any of his contemporaries.

Magritte categorically refused to be considered an "artist", describing himself instead as a "thinking person". Rirkrit Tiravanija, who provided the key ideas and the design used in this annual report, also has no interest in the world of art. "Communication is all that counts", he declares, a view with obvious appeal to a media enterprise like Ringier.

The most important thing in art is the idea, as the art market has also long recognised. Every time a picture achieves a new record price at auction, it is not merely the painting which is being honoured. The work always also represents a new idea, an alteration of what has gone before, a new way of seeing the world and thus a step into uncertainty. After all, art is born in the mind, not in the ability to execute. While this may be self-evident to many artists, it is something companies often have to spend a long time learning.

Never has Ringier engaged in so much deliberation and invested so much in uncertain outcomes than in the last few years. Ever since it was founded 184 years ago, the company has been living with new technologies,

some of which it even helped to develop. Yet this evolution was always linear. That meant that even when buying the most expensive printing press or post press equipment everyone knew that the resulting end product would still be the same. Moreover, all those involved also realised that an equally costly new investment would be needed in 20 years time – except that it would be faster and more flexible and produce better colours.

Digital technology does not work like that. It changes people's habits, and thus consumer preferences. Ultimately, it questions the validity of the original product. That in turn places a question mark over the company as a whole. With US investment guru Warren Buffett having recently concluded that of the 1,300 US newspapers currently still in existence only 3, yes three, can look to a relatively secure future, even the most traditional newspaper publisher should be hearing the alarm bells ringing – assuming they are audible to those already under water.

When the market undergoes a sea change, companies also need to re-orientate themselves completely. Here, too, Rirkrit Tira-

vanija points the way forward. As he puts it, "I am interested in what becomes possible when people bring their ideas together."

It is precisely those ideas that created Google, Uber and Facebook. And it is only through them that we can ensure our continued existence. It must be said, however, that it is considerably easier to establish a new company than to redesign an established organisation from the bottom up.

The result of our efforts is certainly striking. A firm which had full ownership of most of its businesses has now become a holding company with 97 equity participations, with Blick as practically the only subsidiary in which it owns a 100 percent stake. Yet without the knowledge and market power of our partners such as Springer, Tamedia, the Swiss Broadcasting Corporation, Swisscom or the insurer DieMobiliar, we would not be able to master these new challenges. For some years now, our company has been part of the sharing economy.

We are engaged on a journey which is long, arduous, challenging and costly. Yet those who, like artists, can find inspiration in challenge and are able to relish change will also have plenty of fun. Besides, as our continuously rising EBITDA results show, we must be doing something right. That does not make us artists, of

course. But the inspiration and heightened awareness with which artists confront us will remain with us on our journey.

There is however one respect in which I differ significantly from the views expressed by Rirkrit, and this relates to a statement he made in an interview with an arts magazine. "I am not interested in leaving things be-

Preface

What were the key events of 2016? What was less important? What was important for Switzerland? And for Ringier? As an artist, Rirkrit Tiravanija cooks, formulates ideas, presents and communicates. By taking that same approach to designing Ringier's 2016 annual report, Rirkrit certainly challenged us. His first question to the Ringier team was "What were the main stories in Blick last year?" Next, he asked that the annual report be written in Blick form. Then, he printed thought-provoking sentences across the "old" Blick articles. Finally, he had a secret up his sleeve. To solve that mystery, simply complete and return the attached order coupon. In short, we had an enjoyable time – with one hand in the archives, one on the layout and our eyes on the latest Blick Year Book. We are grateful to all those in-

hind, I want to leave ideas behind." While Ringier is full of ideas, it is also a marvellous thing, in which each generation has so far invested as much effort as possible to ensure that they could hand it on to the next. Thanks to its capacity for permanent change, Ringier, as far as its current shareholders are concerned, is very much on track.

volved in producing this report, both inside and outside Ringier. Bernhard Weissberg, a seasoned tabloid journalist, co-ordinated the project, leading the team through their various tasks, supported by Alejandro Velert, editor in chief of DOMO, Ringier's in-house magazine, and the photographic editor Ulli Glantz. Rahel Blättler and Christina Ruf maintained contact with the artist and his team. Zuni Halpern made the numerous manual adjustments required to finalise the layout. Michael Passen supervised the printing process which produced the report you are now reading. And, and, and! And, of course, a big thank you goes to Rirkrit Tiravanija in Thailand and Jan Pfeiffer in Berlin, who were in constant – virtual – contact with us! We wish you an enjoyable read!

Verleger Michael Ringier ist überzeugt

Gewinnen werden Ideen!

So weit wie René Magritte, der belgische Surrealist, ging zu seiner Zeit kein anderer Kunstschaffender.

Michael Ringier, Verleger

Magritte lehnte die Bezeichnung «Künstler» kategorisch ab und gab als Berufsbezeichnung «Denker Mensch» an. Auch Rirkrit Tiravanija, der Ideengeber und Gestalter dieses Geschäftsberichts, hat null Interesse an der Kunstwelt. «Es geht ausschliesslich um Kommunikation», lautet sein Bekenntnis, das eine breite Brücke zu einem Medienhaus wie Ringier schlägt. In der Kunst zählt vor allem die Idee. Auch der Kunstmarkt honoriert das schon seit langem. Hinter jedem neuen Rekordpreis eines Bildes steckt nicht einfach Malerei. Sondern immer auch eine neue Idee, eine Veränderung des Bisherigen, ein Massstab für eine neue Sehgewohnheit und damit ein Schritt ins Ungewisse. Denn Kunst kommt von Kopf und nicht von Können. Was für viele Künstler als Selbstverständlichkeit daherkommt, müssen Unternehmen oft mühsam erst lernen.

Noch nie wurde bei Ringier so viel nachgedacht und so viel ins Ungewisse investiert wie in den letzten Jahren. Mit neuen Technologien lebt das Unter-

nehmen seit seiner Gründung vor 184 Jahren. Es hat sie zum Teil sogar mitentwickelt. Doch diese Entwicklungen liefen immer linear. So wusste man selbst bei der Beschaffung der teuersten Druckmaschine oder Weiterverarbeitungsanlage, dass das hergestellte Produkt immer das-

Wenn sich der Markt total verändert, muss sich ein Unternehmen ebenfalls komplett neu aufstellen. Auch hier zeigt uns Rirkrit Tiravanija den richtigen Weg. «Mich interessieren die Möglichkeiten, die entstehen, wenn Menschen ihre Ideen zusammenbringen.» Nur so sind Google, Uber oder Facebook entstanden. Und nur so können wir unser Weiterbestehen sichern. Wobei es wesentlich einfacher ist, eine neue Firma zu gründen, als ein traditionelles Unternehmen komplett umzu-krempeln.

Das Ergebnis ist allerdings frappant. Aus einer Firma, bei der uns die meisten Aktivitäten zu 100 Prozent gehörten, ist eine Holding Company mit 97 Beteiligungen geworden, in der uns praktisch nur noch der Blick exklusiv gehört. Aber ohne das Wissen und die Marktmacht unserer Partner wie Axel Springer, Tamedia, SRG, Swisscom oder DieMobiliar sind die neuen Herausforderungen nicht zu schaffen. Die Struktur unserer Firma ist seit Jahren in der Sharing Economy angekommen.

Wir sind auf einem langen, anstrengenden, anspruchsvollen und teuren Weg. Wer sich wie ein Künstler auch an Her-

schen Zeitungen gerade mal 3 (!) eine relativ gesicherte Zukunft haben werden, sollten auch beim letzten traditionellen Zeitungsverleger die Alarmglocken schrillen – was für einige unter Wasser schon schwer zu hören ist.

ausforderungen reiben kann und Veränderung als etwas Lustvolles ansieht, hat aber auch eine Menge Spass. Und dass uns dabei einiges wohl auch gelungen ist, zeigt eine EBITDA-Kurve, die weiterhin nach oben zeigt. In einem allerdings unter-scheide ich mich wesentlich von Rirkrit Tiravanijas Überzeugung,

lange nicht. Aber die Inspiration und die Intensivierung der Wahrnehmung, mit der die Künstler uns konfrontieren, werden uns auch weiterhin begleiten. In einem allerdings unter-scheide ich mich wesentlich von Rirkrit Tiravanijas Überzeugung,

die er in einem Interview mit einem Kunstmagazin folgendermassen umrissen hat: «Ich bin nicht daran interessiert, Dinge zu hinterlassen, mich interessiert es, Ideen zu hinterlassen.» Die Firma Ringier ist zwar auch voller Ideen, aber auch ein wunder-

bares Ding, für das bisher jede Generation den grösstmöglichen Einsatz geleistet hat, um es weiterzugeben. Dank der Fähigkeit zur ständigen Veränderung ist das Ringier-Ding aus Sicht der heutigen Aktionäre voll auf Kurs.

Michael Ringier, éditeur

Les idées et les objets

Dans le monde de l'art, personne n'est allé aussi loin en son temps que René Magritte, surréaliste belge qui rejeta catégoriquement l'appellation d'«artiste» pour se décrire comme un «homme pensant».

Celui qui a eu l'idée de ce rapport annuel et l'a conçu, Rirkrit Tiravanija, n'a lui non plus aucun intérêt pour le monde de l'art. «Ils s'agit exclusivement de communication»: telle est sa position, qui ne peut que séduire une entreprise de médias comme Ringier. Dans l'art, c'est d'abord l'idée qui compte. Le marché le sait depuis longtemps. Car ce n'est pas simplement de la peinture qui se cache derrière la vente record d'un tableau. C'est toujours aussi une idée neuve, une torsion de ce qui existe, un étalon pour une nouvelle façon de voir les choses et, partant, un pas dans l'inconnu. Car l'art vient de la tête, et non du savoir-faire. Ce qui est une évidence pour de nombreux artistes, les entreprises doivent souvent en faire le pénible apprentissage.

Jamais on n'avait tant réfléchi et tant investi dans l'inconnu chez Ringier qu'au cours de ces dernières années. L'entreprise vit avec les nouvelles technologies depuis sa fondation, il y a 184 ans. Elle a même contribué à les développer. Mais ces évolutions ont toujours été linéaires. Ainsi, même lors de l'achat de la presse ou de la rotative la plus onéreuse, on savait que le produit fabriqué resterait le même. Comme on était conscient qu'il faudrait réinvestir autant dans vingt ans pour une machine plus rapide, plus colorée et plus flexible.

La technologie numérique a d'autres effets. Elle transforme les habitudes de tout un chacun, et donc aussi des consommateurs, et remet en fin de compte le produit classique en question. Après que le gourou américain de la finance Warren Buffett a déclaré il y a peu que, sur les 1300 journaux américains restants, seuls trois (!) avaient un avenir relativement assuré, la sonnette d'alarme devrait retentir aussi chez le dernier éditeur de presse traditionnel. Difficile à entendre pour ceux qui sont déjà sous l'eau.

Lorsqu'un marché se transforme radicalement, les entreprises aussi doivent se réinventer complètement. Là encore, Rirkrit Tiravanija nous montre la voie à suivre. «Ce qui m'intéresse, ce sont les possibilités

qui naissent lorsque des individus mettent leurs idées en commun.» Google, Uber ou Facebook ne sont-ils pas nés ainsi? Et n'est-ce pas aussi la seule façon pour nous d'assurer notre survie? Notons qu'il serait beaucoup plus simple de fonder une nouvelle société que de transformer de fond en comble une entreprise aux traditions ancrées.

Du reste, le résultat est frappant. L'entreprise dont nous possédions toutes les parts pour la majorité des activités est devenue une holding constituée de 97 participations, dans laquelle seul le Blick ou presque nous appartient encore totalement. Mais sans le savoir-faire et la position sur le marché de nos partenaires comme Springer, Tamedia, la SSR, Swisscom ou La Mobilière, il serait impossible de relever les nouveaux défis. La structure de notre entreprise a depuis des années épousé le modèle d'une «économie collaborative».

Nous sommes sur un long chemin, ardu, exigeant et cher. Si, comme un artiste, on est capable de se frotter aux défis et d'envisager le changement comme quelque chose d'amusant, on peut y prendre du plaisir. Notre courbe d'EBITDA, qui continue à pointer vers le haut, montre que nous avons déjà remporté certains succès. Certes, nous ne sommes pas encore des artistes. Mais l'inspira-

tion et l'intensité de la perception auxquelles ceux-ci nous confrontent continueront à nous accompagner. Il y a une conviction que je ne partage pas avec Rirkrit Tiravanija, c'est celle qu'il a confiée à un magazine d'art: «Cela ne m'intéresse pas de laisser derrière moi des objets. Ce qui m'intéresse, c'est de laisser des

Préambule

Que faut-il retenir de l'année dernière? Et que peut-on oublier? La question est double: qu'est-ce qui a été important pour la Suisse? Et qu'est-ce qui a compté pour Ringier? En tant qu'artiste, Rirkrit Tiravanija cuisine et formule, met en scène et communique. Mandaté pour concevoir le rapport annuel de Ringier pour l'année 2016, il nous a lancé un défi. Premièrement, en demandant à l'équipe de Ringier: «S'il fallait ne retenir que quelques articles du Blick de l'année passée, lesquels seraient-ce?» Deuxièmement, en déterminant la forme: «Rédigez le rapport annuel de telle manière qu'il ait l'apparence du Blick.» Troisièmement, en imprimant des phrases sur les (anciens) sujets, pour faire réfléchir. Quatrièmement, en gardant un secret. Qui ne sera percé que par ceux qui utiliseront le bon de commande ci-joint. Bref, ce fut amusant: le nez dans les archives, la main sur la mise en

idées.» L'entreprise Ringier est sans conteste pleine d'idées, mais c'est aussi un objet formidable dans lequel chaque génération jusqu'à la nôtre s'est investie de manière à pouvoir le transmettre. Grâce à sa capacité à se transformer sans cesse, l'objet Ringier est, d'après ses actionnaires actuels, en très bonne voie.

pages, l'œil sur le dernier Blick, le «Blick de l'année». Nous remercions tous ceux qui y ont participé au sein de l'entreprise et en dehors. Bernhard Weissberg, coordinateur (et fin connaisseur de la presse de boulevard), a guidé l'équipe dans ses travaux multiples, soutenu en cela par Alejandro Velert, rédacteur en chef du magazine de l'entreprise Ringier, DOMO, et par Ulli Glantz, chef image. Rahel Blättler et Christina Ruf ont fait le lien avec l'artiste et son équipe. Zuni Halpern était responsable de toutes les tâches manuelles variées requises par le layout. Michael Passen a veillé à ce que le rapport annuel trouve sa forme imprimée et le chemin des lecteurs. Et nous en oublions... Et un grand merci, naturellement, à Rirkrit Tiravanija, en Thaïlande, et à Jan Pfeiffer, à Berlin, qui ont communiqué intensément (virtuellement) avec nous! Nous vous souhaitons une agréable lecture!

Transformation und Digitalisierung zahlen sich aus

Marc Walder, CEO Ringier AG

11 Prozent mehr Umsatz und ein um 13 Prozent höheres EBITDA: 2016 ist die Ringier Gruppe gewachsen. Während das Geschäft mit Zeitungen, Zeitschriften und Druckereien unter Druck bleibt, wachsen die digitalen Aktivitäten weiter. **62 Prozent unseres EBITDA sind mittlerweile digital.**

2016 hat sich die Ringier Gruppe konsequent weitertransformiert, sowohl in der Schweiz wie auch in den weiteren 15 Ländern. Investitionen in digitale, transaktionsbasierte Geschäfte und starke Allianzen bleiben der rote Faden der eingeschlagenen Strategie.

Ein wichtiges Ereignis des Geschäftsjahres 2016 war in der Schweiz **der Start unserer Vermarktungsorganisation Admeira**, die aus einer unternehmerischen Initiative von Ringier, SRG und Swisscom entstanden ist. Admeira verbindet neueste Technologien mit weitreichenden Daten- und Vermarktungskompetenzen.

Damit werden **einzigartige Perspektiven und innovative Werbeformen** für die Schweizer Werbewirtschaft geschaffen. Über 80 starke Medienmarken aus den Bereichen Print, Digital und Broadcast gehören dem Portfolio von Admeira an.

Wir erreichen 95 Prozent der Schweizer Bevölkerung und bedienen 97 der Top-100-Werbetreibenden der Schweiz. **Mit Admeira**

gestalten wir den radikalen Wandel auf dem Werbemarkt aktiv mit.

Ebenfalls 2016 gestartet ist unser Schweizer Joint Venture mit Axel Springer: **Ringier Axel Springer Schweiz**. 3,1 Millionen Netto-Leser erreichen wir neu mit unseren Publikationen *Schweizer Illustrierte*, *Bilanz*, *Handelszeitung*, *Le Temps*, *L'illustré*, *Beobachter*, *LandLiebe*, *Style*, *Tele*, *TV-Star*, *TV8* usw. Woche für Woche.

bleiben wir in der Schweiz. Die Blick-Gruppe erzielte 2016 digitale Meilensteine: **Der Werbeumsatz von Blick.ch übertrifft erstmals den Werbeumsatz des gedruckten Blick**. Die tägliche Nutzerschaft von *Blick.ch* wiederum war erstmals grösser als die Anzahl Leser pro Tag des gedruckten *Blick*. Und die 2014 initiierte Video-Offensive zahlte sich weiter aus: Mit rund **340 Millionen** erzielten **Videoaufrufen** im Jahr 2016 konnten die jährlichen Abrufzahlen seit dem Start mittlerweile mehr als verfünffacht werden. Im Bereich Virtual Reality leistet Ringier Pionierarbeit: Von den weltweit zwölf meistgesehenen VR-Videos auf Youtube stammen 2016 zwei aus dem *Blick-Newsroom*.

Einen neuen starken strategischen Partner erhielt im vergangenen Jahr die von Ringier konsolidierte Scout24 Schweiz AG. **Mit der traditionsreichen Schweizer Versicherungsgesellschaft Die Mobiliar als neuer Mitaktionärin** wurde eine gemeinsame strategische Roadmap entwickelt. Scout24 Schweiz steigerte ihre Profitabilität wie die JobCloud AG auf bereits hohem Niveau auch 2016.

Auch in Osteuropa führten wir 2016 die digitale Transformation unserer Aktivitäten weiter. Zum einen akquirierten wir in **Rumänien das grösste Immobilienportal des Landes, Imobiliare.ro**. Zum anderen lancierte unser Joint Venture Ringier Axel Springer Media AG 2016 das paneuropäische digitale Millennium-Portal *Noizz* in Polen, Serbien und der Slowakei.

Noizz erreicht monatlich insgesamt bereits über 7,5 Millionen Nutzer.

Einen grossen Schritt taten wir 2016 in Afrika: Mit der Gründung der **Ringier One Africa Media**, einem Joint Venture zwischen Ringier und One Africa Media, bildet Ringier nun die grösste Classifieds-Gruppe des afrikanischen Kontinents. In Asien etablierten wir in Myanmar unser im Dezember 2015 lanciertes Newsportal *Duwun*. 2016 erfolgreich im Nutzer- und Werbemarkt und übernahmen gleich die Marktführerschaft.

DigitalZurich wird digitalswitzerland

Ab sofort national: Die 2015 von Ringier CEO Marc Walder ins Leben gerufene Standortinitiative DigitalZurich2025 wurde 2016 zu einer nationalen Initiative – **aus DigitalZurich2025 wurde digitalswitzerland**. Ziel der Initiative ist die Positionierung der Schweiz als führender digitaler Standort in Europa. Aufgrund der enormen Resonanz wurde ein Jahr nach der Gründung entschieden,

die vielseitigen Aktivitäten über die Region Zürich hinaus national auszurichten. Unter dem neuen Namen digitalswitzerland wird die Schweiz als Zentrum für digitale Innovation positioniert. Heute gehören **über 60 Unternehmen und Institutionen** aus Bildung und Verwaltung dieser Standortinitiative an.

Mehr dazu: [digitalswitzerland.com](#)

La transformation et la numérisation portent leurs fruits

Avec une hausse de 11 % du chiffre d'affaires et de 13 % de l'EBITDA, 2016 a été une année de croissance pour le groupe Ringier. Tandis que les activités relatives aux journaux, aux magazines et à l'imprimerie restent sous pression, le **secteur numérique** continue de progresser. **Il représente aujourd'hui 62 % de notre EBITDA.**

En 2016, le groupe Ringier a continué de se transformer à vive allure, tant en Suisse que dans les quinze autres pays où il est présent. **Les investissements dans les activités numériques basées sur les transactions et les**

alliances fortes restent les fils rouges de la stratégie fixée.

Un des événements majeurs de l'exercice 2016 a été, en Suisse, **le lancement de notre régie publicitaire Admeira**, née d'une initiative entrepreneuriale de Ringier, la SSR et Swisscom. Admeira associe les technologies les plus récentes à des compétences extrêmement étendues en matière de données et de commercialisation. Elle offre des perspectives extraordinaires et des formes publicitaires inédites au secteur suisse de la publicité. Plus de 80 marques médiatiques fortes des domaines de l'imprimé, du numérique et de la diffu-

sion font partie du portefeuille d'Admeira. Nous atteignons 95 % de la population suisse et servons 97 des 100 plus gros annonceurs de Suisse. **Avec Admeira, nous contribuons activement à la transformation radicale du marché de la publicité.**

2016 a également marqué le début de notre coentreprise suisse avec Axel Springer, **Ringier Axel Springer Suisse**. Nous atteignons chaque semaine aujourd'hui 3,1 millions de lecteurs avec nos publications, notamment *Schweizer Illustrierte*, *Bilanz*, *Handelszeitung*, *Le Temps*, *L'illustré*, *Beobachter*, *LandLiebe*, *Style*, *Tele*, *TV-Star*, *TV8*, etc.

Commençons par la Suisse. Le groupe Blick a franchi des étapes numériques importantes en 2016: les revenus publicitaires de *Blick.ch* ont dépassé

« **Avec Admeira, nous contribuons à la transformation du marché de la publicité.** »
Marc Walder

pour la première fois ceux du *Blick* imprimé. Les utilisateurs quotidiens de *Blick.ch* ont aussi pour la première fois été plus

nombreux que les lecteurs quotidiens du *Blick* sur papier. Et **l'offensive vidéo** lancée en 2014 a continué de payer: **avec près de 340 millions de visionnages** en 2016, nous avons réussi à plus que quintupler nos chiffres de consultation annuels depuis le début. Dans le domaine de la réalité virtuelle, Ringier effectue un travail de pionnier: sur les douze vidéos de réalité virtuelle les plus vues dans le monde (!) sur Youtube, deux étaient issues de la newstream du *Blick* en 2016.

L'entreprise Scout24 Suisse SA consolidée par Ringier s'est dotée d'un nouveau partenaire stratégique de taille l'an dernier.



CEO Marc Walder an der Ringier Managementkonferenz 2016 in Zürich.

Avec la société d'assurances chevronnée La Mobilière en tant que nouveau coactionnaire, nous avons développé un

plan de route stratégique commun. Scout24 Suisse SA, tout comme JobCloud SA, a vu sa rentabilité, déjà bonne aupara-

vant, continuer d'augmenter en 2016.

En Europe de l'Est aussi, nous avons poursuivi la numérisation

de nos activités l'an dernier. D'une part, **nous avons acquis, en Roumanie, le plus grand site immobilier du pays, Imobiliare.ro**. D'autre part, notre coentreprise Ringier Axel Springer Media SA a lancé le portail numérique paneuropéen à destination de la génération Y, *Noizz*, en Pologne, en Serbie et en Slovaquie. **Noizz atteint chaque mois déjà plus de 7,5 millions d'utilisateurs au total.**

En 2016, nous avons franchi une étape importante en Afrique: avec la fondation de **Ringier One Africa Media**, une coentreprise de Ringier et de One Africa Media, Ringier forme à présent le plus grand groupe de petites annonces du continent africain. En Asie, nous avons réussi à ancrer avec succès notre portail d'information *Duwun*, lancé en décembre 2015, sur le marché des utilisateurs et des annonceurs, nous plaçant du même coup en position de leader.

DigitalZurich est devenue digitalswitzerland

Une envergure nationale: **DigitalZurich2025**, initiative locale lancée en 2015 par le CEO de Ringier, Marc Walder, est devenue nationale en 2016. Son nouveau nom: **digitalswitzerland**. Le but de cette initiative est de positionner la Suisse en tant que place numérique leader en Europe. Au vu de l'immense succès rencontré, il a été décidé, un an après la création de l'initiative, d'étendre ses riches activités au-delà de Zurich, dans tout le pays. L'objectif de digitalswitzerland est de faire de la Suisse un centre d'innovation numérique. Aujourd'hui, **plus de 60 entreprises et institutions dans les domaines de la formation et de l'administration** en font partie. Pour en savoir plus: [digitalswitzerland.com](#)

Commentaire

Marc Walder
CEO Ringier SA

Les nouvelles règles du jeu

Le journalisme est-il encore viable, comme cela a été le cas pendant plusieurs décennies? Partant de cette question – cruciale pour une entreprise de médias –, notons plusieurs faits qui sont pour nous autant de défis plus importants que jamais à relever.

L'érosion dans le domaine des journaux et des magazines imprimés se poursuit. En résumé, il y a moins de lecteurs et moins de publicité. Espérer un revirement à ce niveau-là serait fatal.

Sur les plateformes numériques de journalisme, les règles du jeu sont nouvelles et compliquées. En voici quelques éléments:

► De plus en plus, ce sont Facebook, Instagram, Snapchat, Twitter, Google et Youtube (pour les vidéos) qui permettent à nos contenus de circuler.

► Snapchat, un des réseaux sociaux à la croissance la plus rapide, ne garantit désormais plus aux éditeurs une participation au chiffre d'affaires publicitaire, mais seulement un forfait.

► Les vidéos courtes sont la forme d'inventaire enregistrant de loin la plus forte croissance. Facebook, par exemple, accèlère déjà les formats vidéo longs.

► La publicité classique a été épuisée dans le monde numérique. Un transfert colossal vers la publicité basée sur les données a lieu, et vers des formes spéciales et sophistiquées comme le marketing de contenu et le commerce de

contenu. Aujourd'hui, tout est fait sur mesure.

► Plus de 70%(1) des recettes publicitaires numériques globales tombent déjà directement dans l'escarcelle de Google, de Facebook et de Youtube.

► Les bots, des programmes informatiques, remplacent les humains, y compris les journalistes. Lors de l'élection présidentielle américaine, plus de 30% des tweets pro-Trump ont été produits par des bots, sans que les lecteurs puissent le détecter.

► De grandes entreprises comme Mercedes ou Red Bull mettent sur pied leurs propres (!) entreprises de médias pour porter leur message directement aux clients.

► Facebook teste d'ores et déjà les «conversation topics», un programme qui propose aux utilisateurs des sujets de tchat en fonction de leurs préférences.

Qu'est-ce que cela signifie pour une entreprise de médias?

Un: une entreprise sans culture d'apprentissage permanent sera mise sur la touche sans pitié.

Deux: la gestion intelligente – et correcte (!) – des données devient centrale.

Et trois: une trop grande dépendance financière au journalisme met notre existence en péril.

C'est la raison pour laquelle Ringier se diversifie depuis huit ans et investit de manière systématique dans des activités numériques basées sur les transactions.

Comment

Marc Walder
CEO Ringier AG

Waiting would be a fatal mistake

Does a journalism-based business model still maintain the same viability it has enjoyed for decades? For a media company, this question is crucial. These facts illustrate the unprecedented challenges we face:

Print newspaper and magazine circulation continues to contract. That means fewer readers and less advertising. Waiting for that to change would be a fatal mistake.

What is more, the rules of engagement for digital journalistic platforms are new, and complex. Here are just some of them:

► The reach our content achieves now increasingly depends on Facebook, Instagram, Snapchat, Twitter, Google and Youtube (for videos).

► Snapchat, one of the fastest-growing social media platforms, no longer pays publishing houses a share of advertising revenue. All they get now is a flat fee.

► Short videos are the fastest-growing content format by far. Furthermore, many platforms, notably Facebook, are already pushing long-form video formats.

► In the digital world, conventional advertising has had its day. A dramatic switch to data-driven advertising is under way, with increasing emphasis

on specialised, costlier approaches such as content marketing and content commerce. All this is tailor-made.

► Today, over 70 % (!) of all worldwide digital advertising revenues already go to Google, Facebook and Youtube.

► Bots – online robots – are replacing people, and that includes journalists. During the US elections, unbeknownst to their readers, over 30 % of the pro-Trump tweets were generated by bots.

► Major companies such as Mercedes or Red Bull are developing their own (!) media companies, to deliver their news to the public directly.

► Facebook is already testing a new "Conversation Topics" feature. Based on users' preferences, it will suggest topics to chat about with their friends.

What does all this mean for a media company?
First, companies with no culture of constant new learning will simply be left in the dust.

Second, smart, and correct, use of data will become critical.

Third, excessive economic dependence on journalism is lethal.

That is why Ringier has been diversifying for the last eight years, systematically investing in transaction-based digital businesses.

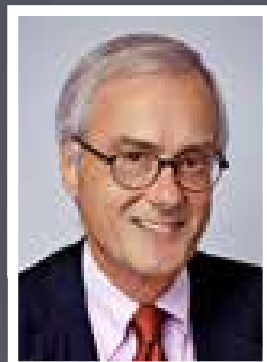
Fotos: Gian Marco Castelberg, Thomas Buchwalder

Organisation

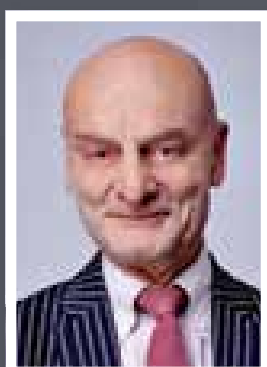
Proprietors

Annette Ringier, Evelyn Lingg-Ringier, Michael Ringier

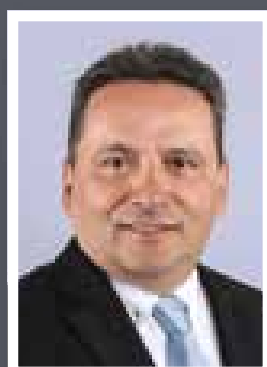
Board of Directors



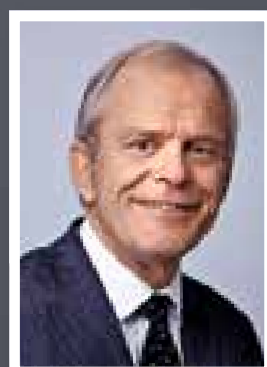
Michael Ringier
Chairman



Dr. Uli Sigg
Deputy Chairman



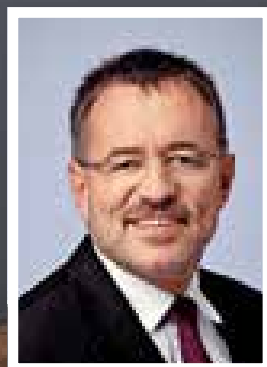
Claudio Cisullo
Member of the Board



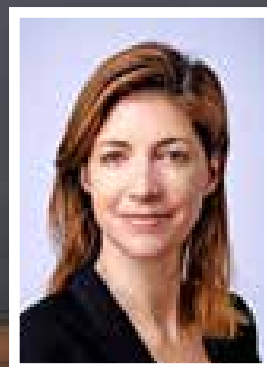
Jan O. Frøshaug
Member of the Board



Felix Oberholzer-Gee
Member of the Board



Martin Werfeli
Member of the Board



Dr. Christiane zu Salm
Member of the Board

Ringier CEO Marc Walder

Transformation and digitalisation are paying off

Marc Walder, CEO Ringier AG

With sales up 11% and EBITDA advancing 13%, 2016 was a year of growth at Ringier. While newspapers, magazines and printing remained under pres-

sure, our digital activities expanded further. **62% of Group EBITDA now comes from our digital businesses.**

The Ringier Group systematically pursued its transformation strategy in 2016, both in Switzerland and its 15 other markets.

As before, these initiatives were focused on investing in **transaction-based digital businesses and forging powerful new alliances.**

A key milestone for our Swiss business in 2016 **was the launch of our Admeira marketing organi-**

sation, which is the product of an entrepreneurial concept developed by Ringier, SRG (the Swiss Broadcasting Corporation) and Swisscom. Admeira combines state-of-the-art technologies with extensive expertise in data management and

marketing. The innovative formats Admeira can offer its clients have opened up unparalleled new opportunities for Swiss advertisers. Admeira's media portfolio comprises over 80 major print, digital and broadcast brands. Admeira reaches 95% of Switzerland's population and its client list includes 97 of the country's top 100 advertisers. **Through Admeira, we are playing an active role in shaping the radical changes sweeping through the advertising market.**

2016 also saw the launch of **Ringier Axel Springer Switzerland**, Ringier's Swiss joint venture with Axel Springer. Every week, the new company's publications – which include *Schweizer Illustrierte*, *Bilanz*, *Handelszeitung*, *Le Temps*, *L'illustré*, *Beobachter*, *LandLiebe*, *Style*, *Tele*, *TV-Star* and *TV8* – now reach a net 3.1 million readers.

Let us keep the focus on Switzerland. The *Blick* Group achieved several digital milestones in 2016. **For the first time ever, advertising revenue from *Blick.ch* exceeded that of the *Blick* print edition.** Also, more

people visited *Blick.ch* every day than read the printed *Blick* newspaper – another first. The video campaign initiated in 2014 also continued to pay off, attracting some **340 million streamings in 2016**, more than five times the number generated in its first year of operation. Moreover, Ringier also played a pioneering role in the field of virtual reality in 2016 – with two of the twelve most watched virtual-reality Youtube

« **More people now visit *Blick.ch* every day than read the *Blick* newspaper.** »

Marc Walder

videos worldwide (!) being produced by the *Blick* newsroom.

In 2016, Scout24 Schweiz AG, which is consolidated in Ringier's accounts, joined forces with a new and powerful strategic partner. **The new co-investor is DieMobilier, Switzerland's oldest private insurer.** Ringier and DieMobilier have now developed a joint strategic roadmap for the

Foto: Gian Marco Castelletti, Thomas Buchwalder

Group Executive Board

Sie machen Ringier



Marc Walder
CEO Ringier AG

Annabella Bassler
CFO Ringier AG

Thomas Kaiser
CEO Ringier Digital

Alexander Theobald
COO Ringier Switzerland

Xiaoqun Clever
Chief Technology and Data Officer Ringier AG

Robin Lingg
CEO Ringier Africa & Asia



DigitalZurich is now digital-switzerland

Nationwide as of now: In 2016, the DigitalZurich2025 initiative, originally launched by Ringier CEO Marc Walder in 2015, assumed a nationwide dimension. **DigitalZurich2025 became digitalswitzerland.** The initiative aims to establish Switzerland as Europe's leading digital hub. Given the hugely enthusiastic response it generated, one year after its launch the decision was made to spread the multiplicity of activities resulting from the initiative beyond the Zurich region to cover the whole of Switzerland. The new digitalswitzerland initiative will position Switzerland as a **centre for digital innovation**. More than 60 organisations and institutions from the fields of education and government have now joined the initiative. For more information, visit digitalswitzerland.com

Ringier CFO Annabella Bassler

«Das digitale EBITDA steigt und steigt»

Annabella Bassler, CFO Ringier AG

Dank der konsequenten Fortführung der Digital-Strategie konnte der digitale EBITDA-Anteil der Ringier Gruppe 2016 erneut gesteigert werden: 62 Prozent werden bereits mit digitalen Geschäftsmodellen erwirtschaftet. Einen massgeblichen Anteil an diesem Wachstum trägt – neben den in den Vorjahren getätigten Akquisitionen – die Transformation der Publishing-Modelle bei.

2016 liegt das EBITDA der Ringier Gruppe bei 108,3 Millionen Franken

Diese positive Entwicklung gegenüber dem Vorjahr um 12,7 Prozent verdanken wir den weiterhin wachsenden digitalen Marktplätzen. Auch das neu gegründete Zeitschriften-Joint-Venture mit Axel Springer Schweiz trug zur Steigerung bei. Die EBITDA-Marge liegt mit

10,3 Prozent auf der gewünschten Zielhöhe.

Der konsolidierte Jahresumsatz beträgt 1049,2 Millionen Franken. Der digitale Anteil am Umsatz beträgt mittlerweile 38,4 Prozent. Gegenüber Vorjahr liegt der Umsatz um 10,9 Prozent höher. Dies resultiert hauptsächlich aus der Vollkonsolidierung des Schweizer Zeitschriften-Portfolios.

Mit dem Zukauf von Imobiliare.ro, dem führenden rumänischen Immobilienportal, konnte Ringier in Osteuropa im wichtigen Bereich der digitalen Marktplätze einen bedeutenden Zugang verzeichnen. Mit dieser Akquisition stärkt Ringier in Rumänien sein digitales Portfolio und folgt der globalen Unternehmensstrategie: konsequenter Ausbau der digitalen Geschäftsbereiche.

Der Bereich Publishing, also Zeitungen, Zeitschriften und Druckereien, kämpft weiter mit

sinkenden Werbeerlösen. Die Druckereien können dem massiven Konkurrenzdruck trotz des Umsatzrückgangs von 11,5 Prozent dank Kosten- und Optimierungsmassnahmen erfolgreich standhalten.

Mit den beiden im Geschäftsjahr 2016 gegründeten Joint Ventures Admeira und Ringier Axel Springer Schweiz wird der Bereich Publishing für die Zukunft neu positioniert. Die Einrichtung einer zentralen Vermarktungsorganisation in der Schweiz wirkt dem Einfluss der Global Player Facebook und Google auf dem Werbemarkt entgegen.

Die Kooperation mit Axel Springer Schweiz eröffnet neue Chancen zur Weiterentwicklung und Digitalisierung des traditionellen Zeitschriftengeschäfts. Der dabei erzielte Anstieg der Zeitschriften- und Zeitungserlöse beträgt konsolidierungsbedingt 25,1 Prozent. Die digitalen Content-Marken verzeichnen

2016 ein markantes Umsatzwachstum und zeigen, dass sich die Investitionen in digitale Inhalte – beispielsweise Videos oder Content Commerce – auszahlen.

In der Sparte Entertainment Schweiz sind Ticketcorner und Energy die stärksten Marken, die auch unter finanziellen Gesichtspunkten überzeugen können. Ringier Entertainment demonstriert mit Radiostationen, TV-Shows, Events und Ticketing die Vorteile eines breit diversifizierten Produkt-Portfolios, das alle Nutzergruppen ansprechen kann.

Die digitalen Classifieds-Portale konnten ihren Erfolg weiter fortsetzen. In der Schweiz haben sich Scout24 und JobCloud zu wichtigen Erfolgstreibern der Ringier Gruppe entwickelt. Die Erfolgsstory von Ringier Digital im Jahr 2016 wurde aber auch durch transaktionsstarke eCommerce-Aktivitäten und

Ringier Digital Ventures weitergeführt und ausgebaut.

Auch in Asien wurde die digitale Transformation erfreulich umgesetzt und weiterentwickelt. Vietnam und Myanmar verzeichnen einen Anstieg der Erlöse sowie User auf den Marketplaces und Content Sites.

In Afrika wiederum verfolgen wir weiterhin den Expansionskurs in den Bereichen Classifieds, Content und Digital Marketing. Folgend der Devise «Team up with the best», planen wir mit One Africa Media die Gründung der grössten Classifieds-Gruppe in Afrika.

Das umsatzbedingte EBITDA-Wachstum zeigt, dass wir auf dem richtigen Kurs sind. Auch wenn die Abschreibungen aus den vielen in den letzten Jahren getätigten Akquisitionen den Gewinn der Gruppe weiterhin schmälern, verzeichnen wir dieses Jahr eine Verdoppelung des Gewinns auf 22,8 Millionen Franken.

Effizienz: Top!

Der digitale Transformationsprozess hat das Geschäftsjahr 2016 dominiert und wird auch 2017 Haupttreiber der Aktivitäten der Ringier Gruppe darstellen. Transformation bedeutet nicht nur Akquisition und Innovation, sondern auch stetige Effizienzsteigerung. Die Ringier Gruppe nutzt Synergien auf Umsatz und Kostenseite. Dies spiegelt sich nicht nur in reduzierten Kostenstrukturen wider, sondern auch in Topline-Cases, die durch Kollaborationen unserer Gesellschaften entstehen. So schaffen wir es, im nationalen und internationalen Wettbewerb Erfolge zu erzielen.

Even more efficient

Digital transformation was the dominant theme for Ringier in 2016 and will remain the principal factor driving our activities in 2017. Transformation is not only focused on acquisitions and innovation, however. Continuous improvements in efficiency are equally important. Wherever possible, Ringier uses synergies to increase revenue and reduce costs. The benefits of this approach can be seen not only in the leaner cost structures resulting from collaboration between Ringier Group companies but also in the top-line growth they are achieving. That is what keeps us competitive, both nationally and internationally.

Ringier CFO Annabella Bassler

«Our digital EBITDA keeps increasing»

By continuing to implement its digitalisation strategy, the Ringier Group further raised the proportion of its overall EBITDA generated from digital sources. In 2016, these activities accounted for 62% of Group EBITDA, a new record. While the digital businesses acquired in prior years played their part in this growth, the digitalisation of the Group's publishing activities also made a significant contribution.

In 2016, the Ringier Group's EBITDA rose 12.7% to CHF 108.3 million. This positive performance is largely attributable to the continuing growth of our digital marketplaces. Ringier's newly created magazine joint venture Ringier Axel Springer Switzerland also helped to raise Group EBITDA. The resulting EBITDA margin of 10.3% achieved in 2016 is within our target range.

Group revenue for 2016 came in at CHF 1,049.2 million, the digital share of which has now reached 38.4%. The 2016 revenue result was thus 10.9% up on the figure for 2015, principally due to the fact that the Swiss magazine portfolio was

fully consolidated in the Group's accounts.

In Eastern Europe, Ringier's purchase of Imobiliare.ro, Romania's leading real-estate portal, represented a significant addition to the Group's key digital marketplaces portfolio. Besides strengthening Ringier's position in the Romanian digital arena, the transaction is congruent with the Group's global strategy of systematically developing its digital businesses.

For Publishing – which encompasses newspapers, magazines and printing plants – diminishing advertising revenue remains a challenge. Despite an 11.5% fall in turnover, Ringier's printing plants successfully held their own in a fiercely competitive market, thanks to their initiatives to reduce costs and increase efficiency.

The two new joint ventures launched in 2016, Admeira and Ringier Axel Springer Switzerland, will enable the Publishing business to reposition itself for the future. As a centralised marketing organisation, Admeira is helping to counter the influence exerted on the Swiss advertising market by the two global players Facebook and Google.

The collaboration with Axel Springer Switzerland provides Ringier with new opportunities for the ongoing development of Ringier Digital and digitalisation of its established magazine business. Consolidation of the new joint venture in Ringier's accounts raised newspaper and magazine revenue by 25.1% compared to 2015. The significant increase in sales achieved by the Group's digital content brands in 2016 shows that the investments Ringier has made in such areas as videos and content commerce are paying off.

Ticketcorner and Energy, the best-known brands in the Entertainment Switzerland portfolio, both achieved convincing financial results in 2016. Ringier Entertainment's radio stations, TV shows, events and ticketing activities clearly demonstrate the advantages of offering a broadly diversified range of products appealing to all user groups.

Ringier's digital classified-advertising portals continued to perform well in 2016. In Switzerland, Scout24 and JobCloud established themselves as substantial contributors to the Group's overall performance.

The impressive transaction volumes achieved by Ringier Digital's e-shops and the ongoing development of Ringier Digital Ventures also played their part in the continuing success and expansion achieved by Ringier Digital in 2016.

Asia, too, saw a continuation of the digital transformation strategy, with pleasing results. Ringier's businesses in Vietnam and Myanmar increased sales and attracted new users to their online marketplaces and content sites.

In Africa, we continued to expand our activities in classified advertising, content and digital marketing. True to our strategy of teaming up with the best, we are now working with One Africa Media to establish the largest classified-advertising group on that continent.

The sales-driven EBITDA growth we achieved in 2016 demonstrates that we are on the right track. Even though the depreciation on the numerous acquisitions made in recent years remains a burden on Group net earnings, we nevertheless doubled our after-tax profit in 2016, to CHF 22.8 million.



Aufwärts!
CFO Annabella Bassler zeigt sich mit dem Jahresergebnis zufrieden.

1049,2 Mio.
Umsatz

108,3 Mio.
EBITDA

22,8 Mio.
Gewinn

Foto: Thomas Buchwalder

WESENTLICHE
BETEILIGUNGEN
PARTICIPATIONS
IMPORTANTES
MAJOR
PARTICIPATIONS

Beteiligungsquote, Stand 31.12.2016

Schweiz	
Gesellschaften	Anteil
Ringier AG, Zollikon	100%
Geschenkklee.ch GmbH, Zürich	100%
MSF Moon and Stars Festivals SA, Locarno	100%
Ringier Africa AG, Zollikon	100%
Ringier Digital AG, Flumatt	100%
Ringier Digital Ventures AG, Adligenswil	100%
Ringier Print Adligenswil AG, Adligenswil	100%
DeinDeal AG, Zürich	87%
JRP Ringier Kunstverlag AG, Zürich	80%
Swissprinters AG, Zollikon	70%
Energy Schweiz Holding AG, Zürich	65%
Ringier Axel Springer Schweiz AG, Zürich	50%
cash zweipius ag, Zürich	50%
Infront Ringier Sports & Entertainment Switzerland AG, Zug	50%
JobCloud AG, Zürich	50%
Ringier Axel Springer Media AG, Zürich	50%
Scout24 Schweiz AG, Flumatt	50%
The Classical Company AG, Zürich	50%
Ticketcorner AG, Rümlang	50%
Le Temps SA, Genf	46%
ZR Media SA, Locarno	45%
Sat.1 (Schweiz) AG, Küssnacht	40%
Admeira AG, Bern	33%

Frankreich	
Ringier France SA, Paris	100%

Rumänien	
S.C. Ringier Romania s.r.l., Bukarest	100%
Ejobs Group S.A., Bukarest	100%
Realmedia Network SA, Timisoara	87%
S.C. Editura Bauer Ringier s.r.l., Bukarest	50%

Slowakei	
Ringier Axel Springer Slovakia a.s., Bratislava	45%

Serbien	
Ringier Axel Springer d.o.o., Belgrad	50%
APM Print d.o.o., Belgrad	50%

Ungarn	
BIKK Kft., Budapest	50%
Profession.hu Kft., Budapest	50%
Ringier Axel Springer Magyarországi Kft., Budapest	50%
AS-Nyomda Nyomdaipari Kft., Kétszakmet	50%

Polen	
Ringier Axel Springer Polska Sp. z o.o., Warschau	50%
Media Impact Polska Sp. z o.o., Warschau	44%
Onet SA, Krakau	38%
DreamLab Onet.pl sp. z o.o., Krakau	38%
Onet Marketing Sp. z o.o., Krakau	38%
Opineo Sp. z o.o., Breslau	38%
Skapiec.pl Sp. z o.o., Breslau	38%

Afrika	
Ringier Ghana Ltd., Accra	100%
Ringier Kenya Ltd., Nairobi	100%
Ringier Media Nigeria Ltd., Lagos	100%
Ringier Sénégal SA, Dakar	100%
EverythingDar.com Ltd., Dar es Salaam	62%
Kengasa Limited, Lagos	60%

Asien	
Ringier Pacific Ltd., Hong Kong	100%
Asia Inflight Ltd., Hong Kong	100%
Ringier China Co. Ltd., Shanghai	100%
Ringier Vietnam Co. Ltd., Ho Chi Minh	99%
Nhat Viet Group Co. Ltd., Ho Chi Minh	50%
Information Matrix Co. Ltd., Yangon	40%

MITARBEITER 2016	
Asien & Afrika	697
Osteuropa	3474
Schweiz	3129
Total	7250

The Ringier Universe 2016



Ringier CFO Annabella Bassler

«L'EBITDA digital grimpe, grimpe...»

Grâce à la poursuite systématique de la stratégie numérique, la part du numérique à l'EBITDA du groupe Ringier a connu une nouvelle progression en 2016: 62 % des revenus sont déjà réalisés au moyen des modèles commerciaux numériques. Cette progression est en grande partie due, outre les acquisitions réalisées les années précédentes, à la transformation des modèles de publication.

En 2016, l'EBITDA du groupe Ringier s'élève à près de CHF 108,3 millions. Cette évolution, qui représente une croissance de 12,7 % en glissement annuel, est due aux marchés en ligne, dont l'essor ne se dément pas. La nouvelle coentreprise de maga-

zines avec Axel Springer Suisse a elle aussi contribué à cette hausse. La marge d'EBITDA, qui s'élève à 10,3 %, se situe au niveau souhaité.

Le chiffre d'affaires annuel consolidé s'élève à CHF 1049,2 millions. La part des activités numériques au chiffre d'affaires atteint aujourd'hui 38,4%. Le chiffre d'affaires a augmenté de 10,9% par rapport à l'année précédente. Cela est principalement dû à la consolidation intégrale du portefeuille des magazines suisses.

Avec l'achat d'immobiliare.ro, le portail roumain leader en matière d'immobilier, Ringier a réussi à se faire une belle place dans l'important secteur des marchés en ligne en Europe de l'Est. Par cette acquisition, Ringier

étouffe son portefeuille numérique en Roumanie et poursuit la stratégie globale de l'entreprise, une extension systématique des secteurs d'activités numériques.

Le département de l'édition, qui englobe les journaux, les magazines et les imprimeries, continue à faire face à une baisse des recettes publicitaires. Malgré un recul du chiffre d'affaires de 11,5 %, les imprimeries parviennent à résister à l'énorme pression concurrentielle grâce à des mesures de réduction des coûts et d'optimisation.

Avec les deux coentreprises fondées pendant l'exercice 2016, Admeira et Ringier Axel Springer Suisse, le département de l'édition a été reposi-

tionné pour l'avenir. La création d'une régie centralisée en Suisse permet de lutter contre la montée en puissance des global players que sont Facebook et Google sur le marché de la publicité.

hausse des recettes liées aux journaux et aux magazines s'élève, en raison de la consolidation, à 25,1 %. Les marques de contenus numériques enregistrent une nette hausse de leur chiffre d'affaires en 2016, montrant que les investissements réalisés dans les contenus numériques, par exemple les vidéos ou le commerce de contenu, portent leurs fruits.

Dans le secteur du divertissement, en Suisse, Ticketcorner et Energy sont les marques les plus fortes, convaincantes également du point de vue financier. Avec des stations de radio, des shows télévisés, des événements et la billetterie, Ringier Entertainment démontre les avantages d'un portefeuille de produits très largement

Toujours plus efficient

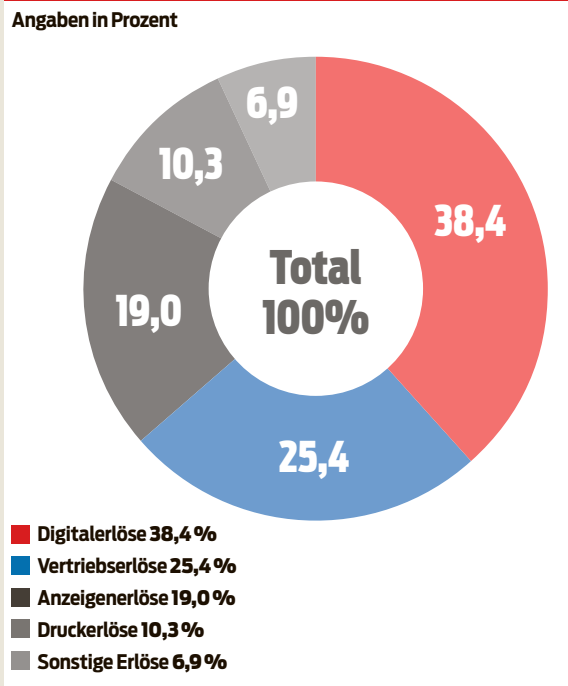
Le processus de transformation numérique a dominé l'exercice 2016 et sera en 2017 également le principal moteur des activités du groupe Ringier. Transformer ne signifie pas seulement acquérir et innover, mais aussi augmenter constamment son efficacité. Le groupe Ringier tire profit des synergies

du côté du chiffre d'affaires et des coûts. Cela se reflète d'une part dans les structures de coûts, réduites, et d'autre part dans les revenus résultant de la collaboration de nos sociétés. Nous obtenons ainsi de beaux succès vis-à-vis de la concurrence nationale et internationale.

Zusammensetzung der Erlöse

Répartition du chiffre d'affaires par recettes

Sales by Revenue Type



Digitalerlöse 38,4 %

Vertriebsserlöse 25,4 %

Anzeigenerlöse 19,0 %

Druckerlöse 10,3 %

Sonstige Erlöse 6,9 %

Erfolgsrechnung

Compte de pertes et profits

Profit and Loss Account

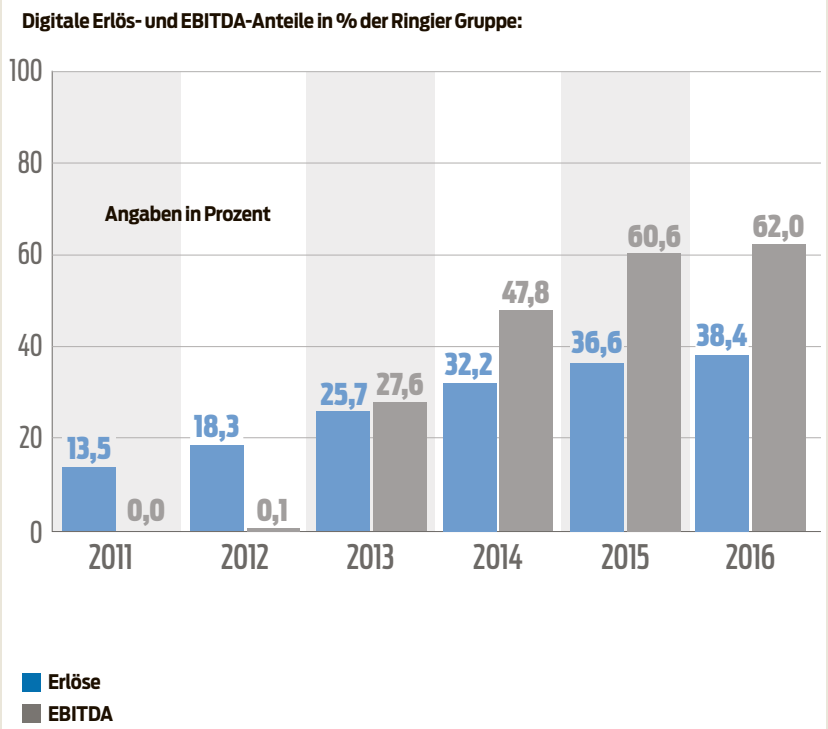
	2014	2015	2016
	Mio. CHF	Mio. CHF	Mio. CHF
Umsatz Total	988,5	946,0	1049,2
Digitalerlöse	316,9	346,0	403,0
Vertriebsserlöse	245,5	213,2	266,7
Anzeigenerlöse	213,9	195,8	199,7
Druckerlöse	135,2	122,8	108,6
Sonstige Erlöse	77,0	68,2	71,2
Aufwendungen Total	967,1	934,7	1026,4
Personal	334,7	323,5	364,0
Löhne und Gehälter	268,5	259,6	292,8
Sozialleistungen	54,2	51,2	59,2
Personalnebenkosten	12,0	12,7	12,0
Fremdleistungen und Handelswaren	238,8	205,4	234,1
Fremdleistungen	80,0	69,5	96,9
Papier und Farbe	90,1	68,2	62,1
Handelswaren und übriges Material	65,5	66,4	70,8
Sonstiger Aufwand	3,2	1,3	4,3
Marketing, Logistik, Redaktion und Verlag	232,4	225,6	244,0
Marketing	107,3	97,4	109,0
Logistik	71,5	73,3	77,3
Redaktion und Verlag	53,6	54,9	57,7
Allgemeiner Aufwand	49,4	98,9	92,4
Abschreibungen	111,8	81,3	91,9
Gewinn nach Steuern	21,4	11,3	22,8
EBITDA	82,3	96,1	108,3

Digitale Anteile im Zeitverlauf

Activités numériques au fil du temps

Digital Share of Group Revenue and EBITDA

Die digitalen Anteile machen im Jahr 2016 38,4 % der Erlöse und 62,0 % des EBITDA der Ringier Gruppe aus.



Erlöse

EBITDA

**PORTFOLIO
PUBLISHING
SCHWEIZ**

Ringier	
Schweiz	Verbreitete Auflage 2016
Blick	143 499
Blick am Abend	270 984
SonntagsBlick	175 648
SonntagsBlick Magazin	175 648
DOMO	10 000
Il caffè	55 889

RASCH	
Schweiz	Verbreitete Auflage 2016
Beobachter	282 822
Bilanz	41 931
Bolero DE	37 436
Bolero FR	15 236
Bolero Men DE	Exemplare (dt.) 60 000
Bolero Men FR	Exemplare (frz.) 65 000
GlücksPost	148 408
Handelszeitung	38 272
L'Hebdo	34 309
L'Illustré	66 692
Le Temps	32 266
Montres Passion DE	50 000
Montres Passion FR	53 000
PME Magazine	17 285
Schweizer Bank	4 003
Schweizer Illustrierte	168 963
Schweizer LandLiebe	210 920
Schweizer Versicherung	6 628
Style	153 593
Tele	118 795
TV2	12 330
TV8	61 239
TV-Star	75 507
TVvier	24 455
tvtäglich	Exemplare (dt.) 495 385
TV Land&Lüt	Exemplare (dt.) 18 000

Mobile Apps	
Beobachter	
Bilanz	
Blick	
Blick am Abend	
Blick Sport	
Blick VR	
Bolero	
GaotMillau Guide Schweiz	
GlücksPost	
Handelszeitung	
Le Temps	
L'Hebdo	
L'Hebdo HD	
L'Illustré	
PME Magazine	
Schweizer Illustrierte	
Schweizer LandLiebe	
SI Style	
SonntagsBlick	

Tele	
Zappin Tele	
TV8	
Il caffè	
finanzen.ch Börse & Aktien	
Websites	
blick.ch	
blickamabend.ch	
beobachter.ch	
bilanz.ch	
boleromagazin.ch	
cash.ch	
finanzen.ch	
glueckspost.ch	
guider.ch	
handelszeitung.ch	
hebdo.ch	
illustre.ch	
landliebe.ch	
letemps.ch	
pme.ch	
schweizerbank.ch	
schweizer-illustrierte.ch	
schweizerversicherung.ch	
style-magazin.ch	
tele.ch	
tv2.ch	
tv8.ch	
tvstar.ch	
tvtaeglich.ch	
tvvier.ch	
landundluet.ch	
cafe.ch	
online-kiosk.ch	
ePapers / Magazines	
Blick	
SonntagsBlick	
Blick am Abend	
Bolero	
Schweizer LandLiebe	
GlücksPost	
Schweizer Illustrierte	
Publishing Services	
Admeira	
Ringier RS	
JRP Ringier Kunstverlag AG	
Ringier Print Adligenswil AG	
Swissprinters AG	
SMD AG	

Alexander Theobald, COO Ringier Switzerland

Digital users rule!

Blick Alexander Theobald, as head of the Blick Group, what did you find most exciting about 2016? **Alexander Theobald:** Last year, we sold more advertising on *Blick.ch* than in the daily *Blick* newspaper. Our digital channels also had more users than our printed newspapers had readers. **Crossing those two major thresholds in 2016** shows just how rapidly the transformation from print to digital is progressing at *Blick*. Second, for the first time in *Blick's* and our newsroom's history, we now have one editor in chief for all *Blick* titles, Christian Dorer. **Does this digital success mean that the end of the newspaper is nigh?** Not the end, no. I myself believe that **there will always be a print edition of *Blick*** and I am convinced that a digital platform can only benefit from having a print edition. However, it is a fact that ever more readers are turning to our digital offering and that our advertisers are following them. **When will business leaders and politicians prefer to be interviewed online rather than in print?** We generally conduct inter-

views for the *Blick* brand. The resulting copy is then presented in the manner which **best suits the needs of those using our various channels**. That usually means that the content is more informal for *Blick am Abend*, more condensed for *blick.ch*, punchier for the daily *Blick* and pre-

« Advertising is following users into the digital channels. »
Alexander Theobald

sented in greater depth for *SonntagsBlick*. **As head of the newsroom, what goals is Christian Dorer expected to achieve?** We want there to be even closer collaboration in the newsroom and I am convinced that, with a commanding figure like Dorer in charge, we will be able get even better performance out of our various channels. Of course, we expect every editor to stand up



**BLICK.CH
TOP 10**

**Die meistgelesenen
Stories 2016 auf Blick.ch**

- Bomben am Flughafen Brüssel**
Liveticker: Er ist nicht der «Mann mit Hut»
- US-Wahlen**
So gehts in den USA nach Donald Trumps Sieg weiter
- Liveticker**
Terror-Anschlag in Nizza
- Schweizer Luftwaffe**
Alle News zum F/A-18 Crash
- Anschlag in Berlin**
Liveticker: Anis Amri in Mailand erschossen!
- Nach Putschversuch**
Erdogan löst Präsidentengarde auf
- Mysteriöse Facebook-Posts nach Amoklauf**
Polizei ermittelt gegen Trittbrettfahrer
- Vorsicht nach Public Viewing**
Gewitter, Blitz und Hagel in Zürich und Ostschweiz erwartet!
- Egypt-Air-Flug 804 ins Mittelmeer gestürzt**
Militär zeigt erstmals Trümmerteile
- Die Bestie von Rapperswil**
Er missbrauchte den jüngsten Sohn – dann tötete er alle!

Blick.ch⁺



Fayçal Cheffou (Bild links) wurde verhaftet, weil man ihn für den Mann mit dem Hut hielt. Erst zwei Wochen später wird mit Mohamed Abrini der richtige Terrorist geschnappt.

Fayçal Cheffou (at left) was arrested because he was suspected of being «the man in the hat». Two weeks passed before the real terrorist, Mohamed Abrini, was apprehended.

Fayçal Cheffou (à gauche sur la photo) a été arrêté parce qu'on l'avait pris pour «l'homme au chapeau». Deux semaines plus tard, le vrai terroriste était épinglé en la personne de Mohamed Abrini.

Alexander Theobald, COO Ringier Schweiz

«Mehr digitale Nutzer!»

Blick Alexander Theobald, was hat Sie letztes Jahr als Leiter der Blick-Gruppe am meisten bewegt? **Alexander Theobald:** Wir haben hier auf *Blick.ch* mehr eingenommen als im *Tages-Blick*. Und wir hatten mehr Nutzer auf digitalen Kanälen als bei den gedruckten Zeitungen. Der Wechsel vom Print in die digitalen Kanäle geht beim *Blick* also sehr rasch voran, und **wir haben 2016 dabei zwei wichtige Schwellen überschritten**. Zweitens haben wir erstmals in der Geschichte des *Blick* und des Newsrooms mit Christian Dorer einen einzigen Chefredaktor für alle Titel. **Bedeutet der Erfolg von Digital, dass das Ende der Zeitung eingetauscht ist?** Nicht das Ende. Ich persönlich glaube, dass es **immer eine gedruckte Zeitung geben wird**, und ich bin überzeugt, dass es für eine digitale Plattform nur hilfreich sein kann, wenn sie eine gedruckte Ausgabe hat. Fakt ist aber auch, dass die Leser unsere Marke immer stärker digital nutzen und die Werbewirtschaft den Nutzern dorthin folgt. **Wann werden denn Wirtschafts-**



« Die Werbewirtschaft folgt den Nutzern auf die digitalen Kanäle. »
Alexander Theobald

führer und Politiker lieber online ein Interview geben als im Print? Wir machen üblicherweise Interviews für die Marke *Blick*. Das Resultat wird dann **optimal nach den verschiedenen Bedürfnissen der Nutzer** der verschiedenen Kanäle aufbereitet. So entstehen generell die Inhalte je nach Kanal: lockerer für den *Blick am Abend*, schneller für *Blick.ch*, kräftiger für den *Tages-Blick* und tiefergründiger für den *Sonntags-Blick*.

Alexander Theobald, COO Ringier Suisse

Blick.ch bat Blick

Blick Alexander Theobald, **en tant que responsable du groupe Blick, que retenez-vous en particulier de l'an dernier?** **Alexander Theobald:** Nous avons engrangé davantage de recettes publicitaires pour *Blick.ch* que pour le *Blick*. Et nous avons enregistré plus d'utilisateurs sur les canaux numériques que pour les journaux imprimés. **Deux seuils importants ont donc été franchis**, ce qui montre que le transfert de l'imprimé au numérique avance très vite au *Blick*. Par ailleurs, pour la première fois dans l'histoire du *Blick* et de la newsroom, nous avons désormais un seul rédacteur en chef pour tous les titres, en la personne de Christian Dorer. **Est-ce que le succès du numérique annonce la fin du journal?** Pas la fin. **Je crois personnellement qu'il existera toujours un journal imprimé**, et je suis persuadé que l'existence d'une édition papier ne peut être que positive pour une plateforme web. Cependant, on ne peut pas nier le

fait que les lecteurs utilisent nos marques de plus en plus par le biais numérique, et que les annonceurs les suivent. **Quand les décideurs économiques et politiques préféreront-ils donner une interview pour Internet plutôt que pour un journal imprimé?** Nous faisons des interviews pour la marque *Blick*. Le résultat est ensuite **préparé de manière optimale en fonction des besoins des utilisateurs** des différents canaux. Ainsi, en général, les contenus sont adaptés à chaque support: ils sont plus décontractés pour le *Blick am Abend*, plus rapides pour *Blick.ch*, plus vigoureux pour le quotidien et plus fouillés pour le *Sonntags-Blick*. **Quels sont les objectifs du nouveau chef de la newsroom?** Nous voulons renforcer encore la collaboration au sein de la newsroom, et je suis persuadé qu'avec une personnalité aussi forte que celle de Christian Dorer, nous parviendrons encore mieux à jouer sur les différents

canaux. Chaque responsable doit se battre pour son titre, mais sous la houlette conciliante de Christian Dorer, l'intérêt général ne sera jamais perdu de vue. **Cela signifie-t-il que la newsroom ne fonctionnait pas bien jusqu'à présent?** Pas du tout. La newsroom est un organisme vivant, nous allons changer les choses à un rythme semestriel, car nous sommes toujours à la recherche de nouvelles compétences. Un exemple: nous avons porté l'an dernier notre équipe vidéo à 27 personnes, ce qui représente plus de 10% de l'effectif total. Le profil du journaliste se transforme en permanence, et avec lui les compétences dont nous avons besoin. **Comment intégrez-vous les collaborateurs plus âgés et moins portés sur le numérique?** Voilà des années que nous embauchons nos collaborateurs en fonction de leurs affinités avec le numérique. **Nous leur offrons en outre la possibilité de continuer à**

se former. Nous mettons aussi sur pied de nouveaux centres de compétence, comme l'unité de la rédaction, qui crée des sujets multimédias. **La révolution numérique touche toutes les branches, celle des médias n'est donc pas la seule. Mais elle est concernée en plus par le problème des fake news, ou «faits alternatifs», d'après le terme utili-**

« L'existence d'une édition papier est positive pour une plateforme web. »
Alexander Theobald

sé par une conseillère du président Trump. Comment les journalistes, qui sont continuellement mis en cause, peuvent-ils encore être crédibles? C'est très simple: par un travail propre, **de la fiabilité et de la transparence**, c'est primordial. Les fake news ont toujours existé. Et pour notre marque en particulier, nous devons veiller à l'exactitude des faits avec le plus grand soin! **Comment cette position respectable s'accommode-t-elle de la publicité dite «native», qui fait miroiter du contenu à l'utilisateur, alors qu'il s'agit de publicité?** La publicité native est chez nous **clairement désignée comme telle**. De plus, l'utilisateur est majeur, et il considère aussi cela comme du contenu divertissant, attrayant. Si nous présentons du vin, par exemple, et que l'utilisateur peut en commander directement, c'est facile et pratique pour lui. **A titre personnel, quel a été le moment fort de 2016?** **L'application de réalité virtuelle** que nous avons développée. Ce projet me plaît énormément!

Druckereien laufen gut

Alexander Theobald, wie laufen in dieser sich immer stärker digitalisierenden Welt die zwei Druckereien in Zofingen und Adligenswil? **Alexander Theobald:** Die Druckereien schlagen sich gut. Wir gewinnen neue Kunden hinzu. Swissprinters ist die Schweizer Zeitschriftendruckerei, damit sind wir hochzufrieden. **Und die Zeitungsdruckerei im Luzernischen?** Auch hier arbeiten wir rentabel. Ausblickend muss man sagen, dass die Konsolidierung weiter voranschreiten wird. **Was steckt eigentlich hinter Ringier Business Services?** Wir möchten das Tages-Transaktions-Geschäft verschiedener administrativer Bereiche, also zum Beispiel die Buchhaltung oder gewisse IT-Leistungen, zusammenfassen, optimieren und diese Dienstleistungen anderen

zum Beispiel Neuen vorstellen und der Nutzer ihn gleich bestellen kann, dann ist das für ihn einfach und praktisch. **Was war denn ihr ganz persönli-**

cher Höhepunkt im Jahr 2016? Unsere Virtual Reality App, die wir letztes Jahr entwickelt haben. Dieses Projekt gefällt mir ganz besonders!

Ringier Axel Springer Schweiz

RASCH unterwegs

Kräfte bündeln, um noch besser zu werden. Das war das Ziel, das sich die zwei Verlage Ringier und Axel Springer Schweiz setzten, als sie ihre Zusammenarbeit beschlossen. Nun erscheinen 22 Haupttitel, Zeitschriften und Zeitungen, unter einem Dach. Und erreichen so 3,1 Millionen Nettoleser pro Woche. In den digitalen Kanälen sind es **4,1 Millionen User pro Monat!**

Am 1. Januar 2016 bekamen so 570 Mitarbeitende von Ringier und Axel Springer Schweiz einen neuen Arbeitgeber: RASCH, das Kürzel für das 50:50-Joint-Venture Ringier Axel Springer Schweiz. «Vorbild dafür war die langjährige Kooperation der beiden Verlagshäuser in vier Ländern Osteuropas», sagt Ralph Büchi, Delegierter des Verwaltungsrates RASCH.

Vier Ziele haben sich die neu Verbündeten gesetzt:

► **Die Bündelung der Angebote auf dem Nutzer- und dem Werbekannal. Denn auch hier gelte: Size matters.**

► **Die gemeinsame Entwicklung digitaler Angebote auf einer modularen Plattform: Efficiency.**

► **Das Teilen von Know-how und Erfahrungen der beiden international aufgestellten Mutterkonzerne: Best practice.**

► **Das Schaffen von Gewinnen durch die Vermeidung von Doppelstrukturen: Synergy.**

Der vierte Punkt war am schnellsten zu realisieren: Sämtliche operative Servicebereiche wie IT, Personaladministration, Rechnungswesen, Kommunikation und das Kundenkontaktcenter konnten in den ersten Monaten von 2016 bei Ringier zusammengelegt werden. Das geschah problemlos und führte zu **substanziellen Kosteneinsparungen** bei der neuen Gesellschaft. RASCH bedeute eben rasch – wie rasch handeln.

Es ist allerdings ein Unterschied, ob man komplett neu beginnen kann oder aber zwei bestehende Einheiten zusammenlegt, wie hier geschehen. Einen Hauch von «komplett neu» kann RASCH trotzdem bieten: Nach den Vorbereitungsarbeiten von 2016 wird die neue Firma im Frühling 2017 in den **Medienpark in Zürich-Altstetten** einziehen. «Die Planung der neuen Räumlichkeiten gab uns die Chance, das Unternehmen, seine Abläufe und die interne Kommunikation neu zu «erfinden», sagt der Delegierte des Verwaltungsrates Ralph Büchi: «Wir werden für alle Redaktionen integrierte Newsrooms bauen, **alles im Medienpark ist auf Kollaboration ausgerichtet.**» Die offene Arbeitswelt sei so geschaffen, dass es eine Vielzahl informeller Begegnungsflächen gebe.

Unter das gleiche Dach ziehen wird der Partner Admeira, der für die Werbevermarktung des gesamten RASCH-Portfolios zuständig ist: «Das stellt eine noch engere Verzahnung der Aktivitäten sicher», sagt Büchi. Zudem seien **gemeinsame Kun-**

stenerungen am neuen Standort fest eingeplant.

Mit dem ersten Geschäftsjahr ist Ralph Büchi sehr zufrieden. Die **Schweizer Illustrierte-Familie glänzte mit einer rekordhohen Anzahl von Extra-Magazinen.** Die *LandLiebe* stösst weiterhin auf heisse Liebe bei der Leserschaft. Stabil blieben die TV-Zeitschriften. Der *Beobachter* lancierte *Guider* (siehe Box). Andere Publikationen wurden fit gemacht für die Zukunft, so zum Beispiel die *Bilanz*, die auf 2017 **neu gestaltet** und auf einen monatlichen Erscheinungsrhythmus umgestellt wurde. Bei *Le Temps*, der Tageszeitung der Romandie, bauten die RASCH-Leute das digitale Angebot aus und bereiteten **die neue Weekend-Bellage T** vor.

Ähnlich soll es dieses Jahr weitergehen. Eine Serie von neuen digitalen Angeboten beim *Beobachter*, beim Wirtschaftsnetz (*Handelszeitung.ch*, *Bilanz.ch*, *Finanzen.ch*), bei *Gault Millau* und im People & Fashion-Segment **sind in der Pipeline.** *Handelszeitung* und *Le Temps* planen 15 gemeinsame Print-Beilagen. Und auf der Vermarktungsseite ist man laut Büchi an **zahlreichen innovativen Sponsoring- und Marketing-Konzepten für Print und Online.**

Eine traurige Nachricht brachte 2017: Das Nachrichtenmagazin *L'Hebdo* musste eingestellt werden. Es gebe keine stabile wirtschaftliche Basis mehr, sagt Ralph Büchi. Aber das Ende berge immer auch einen Anfang. Hier gelte: **«Reculer pour mieux sauter!»**

So geht Entscheiden heute Vom Beobachter zum Guider

Wie «beamt» man eine traditionelle und äusserst vertrauenswürdige Marke wie den *Beobachter* in die mobile und digitale Medienwelt von heute? Das fragten sich die Macher bei Ringier Axel Springer Schweiz (RASCH) und erfanden den *Guider*, **den digitalen Führer durch alle Lebenslagen.** Ob Fragen zum Arbeitsrecht, zu Wohnen, Konsum, Finanzen, Steuern, Familie oder Sozialversicherungen – das *Guider*-Team mit über 30 Juristen und Fachexperten **gibt fundierte Antworten rund um die Uhr.** So trifft man die richtigen Entscheidungen. *Guider* gibt es

im Abonnement mit oder ohne Zeitschrift oder als Einzelberatung. Ein halbes Jahr nach dem Launch hat sich die neue Plattform bereits **erfolgreich im Markt etabliert**, und die Stärken des *Beobachter*, der grössten abonnierten Zeitschrift der Schweiz, sind nun einfach und digital abrufbar. Ralph Büchi hatte dabei noch ein ganz anderes, äusserst erfreuliches Erlebnis: «Ich freute, wie eng und engagiert die Kooperation mit anderen Medien von RASCH und Ringier bei der Vermarktung des neuen *Beobachter*-Angebots war!»



Pour prendre les bonnes décisions Du Beobachter à Guider

Comment transpose-t-on une marque traditionnelle et aussi fondée sur la confiance que le *Beobachter* dans le monde mobile et numérique d'aujourd'hui? C'est ce que se sont demandé les têtes pensantes de Ringier Axel Springer Suisse (RASCH). Résultat de leurs réflexions: *Guider*, un guide numérique pour toutes les situations de la vie. Que l'on ait des questions sur le droit du travail, l'habitat, la consommation, les finances, les impôts, la famille ou les assurances sociales, *Guider* fournit des réponses fondées, 24 h/24, grâce à son équipe de plus de 30 juristes et experts. Ainsi, on est certain de prendre les bonnes décisions!

RASCH on the fast track

Join forces, to become even better. That was the goal Ringier Switzerland and Axel Springer Switzerland set themselves when they decided on their publishing joint venture. As a result, 22 main magazine and newspaper titles are now published under one roof. Their weekly net print readership is 3.1 million and their digital channels reach 4.1 million users every month!

On January 1, 2016, 570 staff at Ringier and Axel Springer Switzerland were assigned to a new employer, RASCH, the initials of the new 50:50 joint venture Ringier Axel Springer Schweiz. "The structure is based on the long-standing cooperation between our two publishing houses in four Eastern European countries", as Ralph Büchi, RASCH's Board Delegate, explains.

The new allies have set themselves four objectives:

► **To combine their offerings to both users and advertisers – because size matters.**

► **To work together to develop digital offerings on a modular platform – for efficiency.**

► **To share the know how and expertise of the two international parent companies – for best practice.**

► **To create benefits by avoiding duplication – for synergy.**

The fourth goal was achieved first. In the early months of 2016, all operational service ar-

eas such as IT, HR administration, finance, communication and the customer contact centre were successfully brought together at Ringier. This was a smooth process which helped the new company to achieve substantial cost savings. In German, RASCH means fast, and the new company certainly lived up to its name.

There is however a difference between being able to start from scratch and combining two existing businesses, as was the case here. In one respect, however, RASCH has been able to start from scratch. With the preparations carried out in 2016 complete, in the spring of 2017 RASCH will move to new offices in the Media Park in Zurich Altstetten.

"Planning the new offices gave us the opportunity of 're-inventing' the company, its processes and its internal communication. There will be integrated newsrooms for all the editorial teams. Everything in the Media Park will be focused on collaboration", as Board Delegate Ralph Büchi explains, adding that the open office architecture has been designed to provide a host of informal meeting spaces.

The building will also provide new offices for Admeira, which has an exclusive mandate for selling advertising across the entire RASCH portfolio. "This will ensure even closer links between these two activities", says Büchi, adding that joint client events at the new offices will be a firm agenda item.

Ralph Büchi is very happy

with the results the joint venture has achieved in its first year. The *Schweizer Illustrierte* titles performed well, publishing a record number of special editions. *LandLiebe* continued to enjoy an enthusiastic readership. Sales of TV magazines remained steady. The *Beobachter* launched its new digital "Guider" service (see box). Other titles were brought up to date, among them *Bilanz*, which adopted a new design for 2017 and now appears monthly. *Le Temps*, the French-language daily newspaper, expanded its digital offering and prepared for the launch of T, its new weekend supplement, in early 2017.

Equally exciting developments are planned for 2017. A series of new digital offerings are in the pipeline for the *Beobachter*, *Handelszeitung.ch*,

Bilanz.ch and *finanzen.ch*, *Gault Millau* and in the celebrity and fashion segment. *Handelszeitung* and *Le Temps* have 15 joint print supplements planned for 2017. As far as advertisers are concerned, Büchi explains that a whole range of sponsoring and marketing concepts are in development, both for the print editions and the online platforms.

The new year 2017 began with a tinge of sadness, as publication of *L'Hebdo*, the joint venture's weekly French-language news magazine title, had to be discontinued. While the magazine was no longer economically viable, says Büchi, every end has the seeds of a new beginning, as exemplified by the phrase "Reculer pour mieux sauter!"

Beobachter's Guider Decision-making goes digital

How do you "beam" a traditional, highly trusted brand like the *Beobachter* into today's mobile, digital media world? That was the question facing the creative teams at Ringier Axel Springer Switzerland (RASCH). Their answer was *Guider*, a digital guide to all life's issues. Whether the questions relate to employment law, accommodation, consumer rights, finance, tax, family matters or social security, the *Guider* team comprising over 30 lawyers and specialised experts can provide reliable answers around the clock. That helps people make the right decisions.

Users can subscribe to *Guider*, with or without the magazine, or opt for a one-off fee. Six months into mission, the new platform has successfully established itself in the market. The traditional strengths of the *Beobachter*, which boasts Switzerland's largest magazine subscriber base, are now readily available online. For RASCH's Ralph Büchi, the launch provided a very different, but equally pleasing experience. "I was delighted to see the commitment and energy the other RASCH and Ringier media put into marketing the new *Beobachter* offering!"

RASCH fonce!

plateforme modulaire: un pas vers plus d'efficience.

► **Le partage de savoir-faire et d'expérience des deux entreprises mères actives sur le plan international: les bonnes pratiques mises en commun.**

► **La génération de plus de marge grâce à l'élimination de structures redondantes, par le développement de synergies.**

préparation de 2016, la nouvelle entreprise déménagera au Medienpark d'Altstetten au printemps 2017. «La planification des nouveaux locaux nous a donné l'opportunité de «réinventer» l'entreprise, ses processus et la communication interne, explique Ralph Büchi. Nous allons construire des newsrooms intégrés pour toutes les rédactions; au Medienpark, tout est axé sur la collaboration.» Les open spaces sont conçus de manière à offrir un grand nombre de lieux de rencontre informels.

Le partenaire Admeira, responsable de la commercialisation publicitaire de l'ensemble du portefeuille de RASCH, emménagera à la même adresse: «Cela permet d'assurer une interconnexion encore plus étroite des activités», souligne le délégué du conseil d'administration. En outre, des événements communs destinés aux clients sont prévus sur le nouveau site.

Ralph Büchi se déclare très satisfait du premier exercice. Le groupe de la *Schweizer Illustrierte* s'est distingué par un nombre record de magazines supplémentaires. *LandLiebe* jouit toujours d'un grand succès auprès des lecteurs. Les magazines TV restent stables. Le *Beobachter* a lancé *Guider* (voir encadré).

D'autres publications ont été repositionnées pour l'avenir; c'est le cas notamment de *Bilanz*, qui a lancé une nouvelle formule et revient à un rythme de parution mensuel en 2017. Quant au quotidien romand *Le Temps*, il a étendu son offre numérique et lancé un nouveau supplément weekend, baptisé T.

Il est prévu de poursuivre sur cette lancée cette année. Une série de nouvelles offres numériques est dans le pipeline pour le réseau de sites économiques (*Handelszeitung.ch*, *Bilanz.ch*), pour *Gault Millau* et dans le segment people et mode. La *Handelszeitung* et *Le Temps* prévoient quinze suppléments conjoints. Du côté de la commercialisation, Ralph Büchi annonce qu'on travaille à de nombreux concepts de sponsoring et de marketing innovants pour la presse imprimée et en ligne.

Un bémol a cependant marqué cette nouvelle année, avec la suppression du newsmagazine *L'Hebdo*, qui ne jouissait plus, comme l'indiquait Ralph Büchi, d'une base financière stable. Mais toute fin est également synonyme de nouveau commencement ou, comme le dit le proverbe, il faut parfois savoir reculer pour mieux sauter!

Ringier Afrika



Volle Kraft voraus!

Foto: Dominik Baumann

Afrika sprüht vor Unternehmertum. Und mittendrin ist Ringier mit seinen Aktivitäten – und neu auch starken Partnern.

Robin Lingg, CEO Ringier Africa & Asia

Erstes Beispiel: Das Joint Venture ROAM (Ringier One Africa Media), das Ringier mit Tiger Global Management und Seek auf die Beine stellt. ROAM erreicht mit seinen Kleinanzeigenportalen für Auto, Immobilien und

Jobs auf einen Schlag neun Länder in Sub-Sahara-Afrika.

Beispiel 2: Zusammen mit Silvertree Internet Holdings gründete Ringier Africa die Ringier Africa Deals Group. Das neue Gemeinschaftsunternehmen erwarb in Nigeria das führende Schnäppchen- und Service-Portal *DealDey**. Nigeria ist der potenziell grösste eCom-

merce-Markt südlich der Sahara. Unter dem Dach von Ringier Africa Digital Publishing (RADP) erreicht die Medienmarke *Pulse* über 25 Millionen User in Westafrika und wird entsprechend erfolgreich vermarktet. Die Expansion nach Ostafrika erfolgte im Januar 2017. Und eine Partnerschaft von RADP mit den international renommierten Titeln «Men's Health», «Women's Health» und «Business Insider» ermöglichte einer breiten Leserschaft den digitalen Zugang zu diesen Magazinen.

Vier Länder – Senegal, Ghana, Nigeria und Kenia – bedient Ringier Digital Marketing

(RDM). Das Unternehmen hilft sowohl Gross- wie Klein-Unternehmen bei ihrem Marketing-Auftritt in der digitalen Welt. Weltmarken vertrauen genauso auf RDM wie viele kleine und grosse lokale «Champions». Die Bilanz für 2016 ist eindrücklich: Der Umsatz in Afrika stieg dank organischem Wachstum um 108 Prozent, und die neuen Partnerschaften werden das Wachstum von Ringier auf diesem spannenden, vor Energie vibrierenden Kontinent in den kommenden Jahren weiter beschleunigen.

*DealDey wurde zu Beginn 2017 ganz an den Partner Silvertree verkauft.

A plein régime

L'Afrique est en ébullition entrepreneuriale. Ringier y est bien implantée, avec de nouveaux partenaires de taille.

Exemple N° 1: la coentreprise ROAM (Ringier One Africa Media), que Ringier a fondée avec Tiger Global Management et Seek. Avec ses sites de petites annonces dans les domaines de l'automobile, de l'immobilier et de l'emploi, ROAM atteint neuf pays d'Afrique subsaharienne. Exemple N° 2: Ringier Afrique a créé le Ringier Africa Deals Group avec Silvertree Internet Holdings. Au Nigeria, la nouvelle coentreprise a acquis DealDey, le portail leader en matière de bonnes affaires et de services*. Ce pays est d'ailleurs celui qui présente le plus de potentiel pour le commerce en ligne au sud du Sahara. Chapeauté par Ringier Africa

Digital Publishing (RADP), le portail d'information *Pulse* touche plus de 25 millions d'utilisateurs en Afrique de l'Ouest et connaît un développement commercial prometteur. L'expansion en Afrique de l'Est a débuté en janvier 2017. Et un partenariat de RADP avec les titres renommés que sont «Men's Health», «Women's Health» et «Business Insider» a permis d'ouvrir à un large lectorat l'accès à la version numérique de ces magazines. Ringier Digital Marketing (RDM) fournit ses services dans quatre pays: le Sénégal, le Ghana, le Nigeria et le Kenya. RDM aide les petites et les grandes entreprises à numériser leurs opérations de marketing. Dans son

portefeuille, elle compte des marques internationales tout comme de nombreux acteurs de l'économie locale, petits ou grands. L'année 2016 s'est achevée sur un bilan très réjouissant: grâce à la croissance organique, le chiffre d'affaires a progressé de...108%! L'objectif est de poursuivre la conquête de nouveaux partenariats afin d'accélérer la croissance de Ringier dans les années à venir sur ce continent à la fois passionnant et vibrant d'énergie. *La totalité des parts de DealDey ont été vendues au partenaire Silvertree au début de 2017.



When Tigers ROAM Africa

Africa is brimming with entrepreneurial energy. Ringier and its businesses are actively involved – and they now have strong partners at their side.

Example one is the new Ringier One Africa Media (ROAM) joint venture. Ringier is establishing with Tiger Global Management and Seek. With its existing classified-advertising portals for cars, real-estate and jobs, ROAM will have instant access to nine national markets in Sub-Saharan Africa. The results achieved in 2016 are impressive. Through organic growth alone, Ringier Africa increased its revenue by 108 percent. In the years to come, the new partnerships will enable the company to accelerate its expansion in this exciting, highly energetic continent even further.

*Ringier sold its stake in DealDey to its joint-venture partner Silvertree in early 2017.

PORTFOLIO AFRIKA

Websites & Apps	
Ringier Africa Digital Publishing	
pulse.ng & pulse.ng App	(Nigeria)
pulse.com.gh & pulse.com.gh App	(Ghana)
Ringier Digital Marketing	
rdmafrica.com (Africa)	
Ringier Africa e-commerce	
dealdrey.com & dealdrey.com App (Nigeria)	
tsu.com.gh (Ghana)	
rupu.co.ke (Kenya)	
Ringier Africa Classifieds	
expat-dakar.com & expat-dakar.com App (Senegal)	
mamalonson.sn (Senegal)	
zoomtanzania.com (Tanzania)	
piigame.co.ke (Kenya)	

Ringier Digital Marketing (RDM) serves four markets – Senegal, Ghana, Nigeria and

Ringier Asia – Pacific



Vietnams Familienplaner

Beim Griff zum Bordmagazin in China oder bei der Wahl des Hochzeitskleides in Vietnam – Ringier Asien spricht immer ein Wörtchen mit.

Robin Lingg, CEO Ringier Africa & Asia

Damit ist das Unternehmen in Vietnam möglicherweise schuld an dem einen oder anderen Sprössling mehr! Die grössten Hochzeitsmessen, die informativsten Content-Plattformen, das grösste Netzwerk von Dienstleistern: Gerüchte sagen, dass dank dem Marry-Network mindestens 11 000 Bräute ihren schönsten Tag im Leben noch schöner ver-

brachten und dabei durchaus die Lust auf Nachwuchs ebenfalls stieg. Jedenfalls lässt Ringier das Brautpaar auch nach der Hochzeit nicht allein: Das Netzwerk liefert auch Tipps und Tricks, wie man die Rolle als frischgebackene Eltern am besten meistert. Mittlerweile erreichen die Produkte von Ringier in Vietnam 47 Millionen Leser und Kunden. Der Umsatz stieg um 68,9 Prozent zum Vorjahr. Auch dank dem Erfolg von ELLE: Der Brand

hat sich schliesslich zum wichtigsten Leuchtturm in Sachen Mode, Beauty und Dekoration im Land entwickelt, inklusive der ELLE Fashion Journey mit abschliessender zweitägiger Fashion-Show in Ho Chi Minh City. Dabei hilft Ringier Asia mit innovativen digitalen Angeboten der Luxus-Industrie, sich ihren Kunden optimal zu präsentieren. Und schliesslich ist auch das Kleinanzeigenportal MBND ideal positioniert, um eine wichtige Rolle im wachsenden Immobilien-Markt Vietnams zu spielen. Spannend ist die Entwicklung in Myanmar, wo sich gerade ein unglaubliches Potenzial und damit eine grosse Chance eröffnet. Duwun.com.mm hat sich zum Marktleader für Unterhaltungs-Journalismus aufgeschwungen und erreicht mittlerweile bereits 30 Prozent der Bevölkerung. Doch zurück nach China: Das

Bordmagazin, das Ringier für die Civil Aviation Administration of China produziert, erreicht inzwischen 7,5 Millionen Leser monatlich! Die englischsprachigen Titel von Ringier China fokussieren sich ganz auf das Geschäft in Shanghai. Dort erreicht die Gruppe mit ihren Lifestyle- und Familien-Produkten über 80 Prozent des Marktes – und ist damit führend! War es ein einfaches Jahr in China? Nein, das war es für niemanden. Im Jahr des Affen – der nach chinesischem Horoskop agil, intuitiv und vorausschauend agiert – hat Ringier China Beharrlichkeit bewiesen. Die Teams trotzen dank ständiger Modernisierung und Digitalisierung der Business-Modelle erfolgreich den schwierigen Marktbedingungen und sind strukturell gut für die Zukunft aufgestellt.

Boom du mariage au Viêtnam

Pour un moment de détente dans un avion chinois ou le choix d'une robe de mariée au Viêtnam, Ringier Asie se met en quatre pour servir ses clients.

Au Viêtnam, Ringier a sans doute joué un rôle dans la naissance de pas mal de bébés grâce à Marry, une compagnie qui organise les plus grands salons consacrés au mariage, alimente une plateforme en ligne proposant toutes les informations utiles et dispose du plus vaste réseau de boutiques spécialisées. Grâce à Marry, 11 000 mariées ont pu faire du plus beau jour de leur vie une véritable journée de rêve. On raconte même que leur envie de faire des enfants aurait pris l'ascenseur. Mieux, Ringier ne laisse pas tomber les jeunes mariés après leur

union: le réseau prend le relais et leur donne toutes sortes de trucs et astuces pour remplir au mieux leur nouveau rôle de jeunes parents. A l'heure actuelle, les différents produits de Ringier atteignent 47 millions de clients au Viêtnam. Le chiffre d'affaires a augmenté de 68,9 % par rapport à l'année précédente. Le succès d'ELLE n'y est pas étranger: la marque est en effet devenue la référence en matière de mode, de beauté et de décoration dans le pays, et ce notamment grâce à l'événement ELLE Fashion Journey, qui se clôt par un défilé de

mode de deux jours à Hô-Chi-Minh-Ville. Ringier Asie offre aussi ses services à l'industrie du luxe en l'aidant à se présenter de manière optimale à ses clients, au moyen de ses plateformes numériques innovantes. Enfin, le portail de petites annonces MBND occupe également une position idéale pour jouer un rôle majeur sur le marché de l'immobilier vietnamien, en pleine croissance. L'évolution au Myanmar est elle aussi passionnante tant ce pays offre actuellement de potentiel et d'opportunités. La plateforme de divertissement Duwun.com.mm est rapidement devenue numéro un sur son marché et atteint déjà 30 % de la population. En Chine, enfin, le magazine de bord que produit Ringier pour l'Administration de l'aviation ci-

vile de Chine touche à l'heure actuelle 7,5 millions de lecteurs par mois! Quant aux titres anglophones de Ringier, ils concentrent leurs activités à Shanghai, où le groupe est numéro un en occupant 80 % du marché des magazines avec ses titres consacrés à l'art de vivre et à la famille. Ce qui ne signifie pas pour autant que l'année a été facile en Chine; elle ne l'a d'ailleurs été pour personne. Placée sous le signe du Singe – qui, dans l'astrologie chinoise, est agile, intuitif et prévoyant – elle a pourtant permis à Ringier Chine de faire la preuve de sa ténacité. Grâce à la modernisation et à la numérisation constantes de leurs modèles d'affaires, les équipes ont réussi à garder le cap dans un marché difficile. Structuellement parlant, elles sont bien armées pour affronter l'avenir.



Whenever an air passenger in China reaches for their inflight magazine or a bride in Vietnam chooses her wedding dress, Ringier Asia is involved. In Vietnam it may even have played a part in a few extra births...

The Marry network hosts the largest wedding fairs, operates the most informative content platforms and provides access to the broadest range of services. It is rumoured that Marry made the happiest day of their lives even happier for at least 11 000 brides in 2016 and that this increased their desire to have children. What is certainly true is that Ringier does not desert the newly weds once the big day is over. When the time comes, the network is there to help with a host of helpful hints for young parents. Ringier products now reach 47 million readers and customers in Vietnam. In 2016, Ringier Vietnam increased its sales by 68.9 percent. This is partly due to the success of the ELLE brand, which has established itself as the definitive standard setter in matters of fashion, beauty and decoration. Particular success has been achieved by the ELLE Fashion Journey, which concludes with a two-day fashion show in Ho Chi Minh City. To support the event, Ringier Asia uses innovative digital offerings to help the luxury-goods industry present itself to its customers as appealingly as possible. Ringier Vietnam is also well positioned in the country's growing real-estate market, thanks to its MBND classified-advertising portal. There are plenty of exciting developments in Myanmar, a market with enormous potential which is just beginning to be realised. Ringier Asia's Duwun.com.mm news portal is now the leading tabloid journalism website in Myanmar, reaching 30 percent of the population. Let us now return to China, where the inflight magazine Ringier publishes for the Civil Aviation Administration of China is now read by 7.5 million people every month. Ringier China's English-language titles are fully focused on the Shanghai market, where the Group's lifestyle and family products reach over 80 percent of consumers, making them the leaders in their respective sectors. Was 2016 an easy year in China? No, it was tough for everyone. In the year of the monkey – noted in the Chinese horoscope for its agility, intuition and forward thinking – Ringier China proved resilient. By constantly modernising and digitalising their business models, our local teams successfully held their own in demanding market conditions and are well organised to face the future.

PORTFOLIO ASIEN	
China	
Print-Medien	Verbreitete Auflage 2016
Caac	350 000
Shanghai Family	50 000
City Weekend (Beijing und Shanghai)	85 000
City Weekend Parents and Kids	52 000
	(Beijing und Shanghai)
Home and Office Design	60 000
Shanghai Guide	50 000
School directory (Shanghai)	30 000
Websites	
cityweekend.com.cn	
shanghaiexpat.com	
Mobile Apps	
City Weekend iOS	
City Weekend Android	
Events	
Shanghai Family School Expo	
City Weekend Readers' Choice Awards	
	(Shanghai, Suzhou, Guangzhou, Beijing)
Parents & Kids Family Day	
Vietnam	
Print-Medien	Verbreitete Auflage 2016
ELLE	20 000
ELLE Man	2 000
ELLE Decoration	2 000
Marry Wedding	10 000
Bep Gia Dinh	2 000
Myanmar	
Websites	
duwun.com.mm	
Mobile Apps	
Duwnun Android	
Events	
Duwnun Talks	
Urban Talents	



Auf Expansion in Osteuropa

Noizz macht Lärm

Journalismus geht auch anders, neu, aufregend. Und das nicht nur in Polen, dachten sich die Macher von Noizz.

Deshalb lancierten sie die Plattform für die urbane und digital vernetzte Zielgruppe nach Polen auch in Serbien und der Slowakei. Mit Erfolg: Mittlerweile erreicht Noizz in den drei Ländern über 7,5 Millionen User monatlich. Ganz schön viel Lärm für eine so junge Marke!

Was Noizz kann, soll bald auch der *Business Insider* können. Diese neue Plattform für Nachrichten für die nächste Generation von Wirtschaftsführern lancierte Ringier Axel Springer Media 2016 neu in Polen. Auch diese Marke soll bald über Polen hinaus strahlen und dürfte wie Noizz auch weitere Märkte aufmischen.

Das sind nur zwei der vielen Projekte des Gemeinschaftsunternehmens von Ringier und Axel Springer in Mitteleuropa, Ringier Axel Springer Media AG.

Auch in den vier Ländern, in denen die Firma aktiv ist, geht die digitale Transformation weiter und suchen die User nach neuen Angeboten, wie das Beispiel Bewegtbild zeigt: Über 2500 000 000 Mal wurden Videos auf den diversen Plattformen von Ringier Axel Springer Media AG angeschaut – 2,5 Milliarden Mal!

In Polen erreicht die führende Online-Gruppe Onet des Joint Ventures 75,5 Prozent der Internetnutzer des Landes. In der Slowakei nutzen sogar 82,4 Prozent der Internetnutzer das Internetportal AZET, ebenfalls ein Spitzenergebnis. In Ungarn ist es das Jobportal *Profession.hu*, das führend ist im Markt und auch im Bereich Blue-Collar-Jobs stark wächst und mittlerweile 30 Prozent aller Jobangebote in diesem Bereich anbieten kann.

Was nicht heisst, dass Print nicht punktet. In allen vier Ländern – Polen, Slowakei, Ungarn, Serbien – gehören die digitalen Ableger der Printzeitungen zu den meistgefragten Online-adressen. Auch weil die Zeitungen im Print eine ganz starke Position einnehmen:

► Die grösste Kauf-Zeitung *Fakt* und die als einzige täglich erscheinende nationale Sportzeitung *Przegląd Sportowy* decken mit ihren verkauften Auflagen zusammen 43,1 Prozent des nationalen Tageszeitungs-Markts ab und sind damit der grösste Zeitungsverlag Polens.

► In der Slowakei dominiert die Marke *Novy Cas* mit zwei Zeitungen und vier Magazinen den Markt. Die Boulevardzeitung *Novy Cas* ist mit einem Anteil von 38,2 Prozent an der Auflage aller verkauften Zeitungen die grösste Zeitung des Landes. Dazu kommen weitere fünf Magazine.

► In Ungarn ist die Boulevardzeitung *Blikk* ebenfalls führend. Dazu kommt eine starke Position im Frauensegment.

► In Serbien sind *Alo!* und *Blic* die grössten Boulevardzeitungen des Landes. Insgesamt drei

Zeitungen und fünf Magazine und deren Onlineangebote zementieren die führende Rolle des Verlags im Land.

Der Print ist also – trotz allen Unkenrufen – sehr lebendig. Als Demonstration der Stärke feierte Ringier Axel Springer Media im September 2016 deshalb auch das 20-Jahr-Jubiläum von *Blic* mit einer Reihe von Veranstaltungen, Ausstellungen und natürlich einer Sonderausgabe! Was nicht heisst, dass die Zu-

kunft nicht im Digitalen liegt: Über 50 Prozent des EBITDA kamen letztes Jahr aus dem digitalen Bereich, der digitale Umsatz betrug schon 39,7 Prozent. Über Print und Online, Classifieds und Transactional Business hinweg bietet das Unternehmen mittlerweile über 160 Angebote an. Und der Ausbau soll auch 2017 weitergehen: Nebst Noizz und *Business Insider* wird vor allem das Angebot im Classifieds-Busi-

ness weiter vorwärtsgetrieben. Ob Print oder Online: Entscheidend sind die Menschen und ihre Fähigkeiten. Mit dem «Digital Media Campus» bildet das Joint Venture junge, talentierte Journalisten weiter, ein Campus, der nicht nur offen für externe Bewerber ist, sondern sich auch für akademische Partner öffnet, um bestens ausgebildete Fachleute für die Zukunft des Journalismus in den eigenen Reihen zu haben.

Digitaler Sprung

Nicht schlecht, wenn es gelingt, trotz schwachem Print- und stagnierendem Online-Markt das Resultat eindrucklich zu steigern. Dies tat Ringier Rumänien im letzten Jahr! 2016 gelang es Ringier, die grösste Immobilien-Plattform *Imobiliare.ro* zu erwerben und zu integrieren. Dank diesem strategischen Wurf steigt Ringier Rumänien zu einem starken Player im Kleinanzeigen-Geschäft des Landes auf.

Dabei half auch das gute Ergebnis von *eJobs*. Die Stellen-Plattform wächst zweistellig, auch dank dem guten wirtschaftlichen Umfeld und den intensiven Anstrengungen im Marketing und Verkauf. Das Resultat 2016 übertrifft sogar die Einkünfte des Vorjahrs. Mittlerweile ist Ringier Rumänien der zweitgrösste Online-Verleger, die führende Online-Vermarktungsgesellschaft und unbestrittene Nummer 1 im Frauen-Lifestyle-Bereich.

Libertatea.ro ist des Weiteren die am zweitmeisten besuchte Seite des Landes. Der Trend zur Digitalisierung zeigt sich auch in Rumänien: Mehr als die Hälfte der Einkünfte kommen mittlerweile aus dem digitalen Bereich. Und obwohl der Print-Markt schrumpft, konnte die Gesellschaft ihre Einkünfte dort stabil halten. So stärkt Ringier Rumänien noch mehr seine Nummer-1-Position als Print-Verleger im Land.



Expanding in Eastern Europe

A big Noizz

To be new and exciting, journalism is allowed to break a few rules. And, the creators of Noizz decided, that must also apply beyond Poland's borders.

This prompted them to extend their millennials platform to Serbia and Slovakia as well. A wise move for Noizz, as it now attracts over 7.5 million monthly users in its three markets. Quite an

achievement for such a young brand! Now, *Business Insider* is poised to follow suit. Ringier Axel Springer Media launched this new platform in Poland in 2016, delivering news to the

next generation of business leaders. Like Noizz, *Business Insider* will soon extend its reach beyond Poland, setting new standards in other markets as well.

These are but two of the many projects currently under way at Ringier Axel Springer Media AG, the Eastern European joint venture between Ringier and Axel Springer. As elsewhere, the digital transformation in the four countries in which the company operates continues apace, with users constantly on the lookout for new offerings. Moving images are a case in point, with videos on the various Ringier Axel Springer Media platforms being streamed more than 2 500 000 000 – yes, 2.5 billion – times in 2016!

In Poland, the joint venture's leading Onet Group now reaches 75.5 percent of internet users. In Slovakia, the figure for its Azet portal is even higher, at 82.4 percent. In Hungary, the *Profession.hu* employment website is the market leader. It is now also rapidly expanding its presence in the blue-collar sector, where it already covers 30 percent of all new job opportunities.

That is not to say that print is not important. In all four markets – Poland, Slovakia, Hungary and Serbia – the print newspapers' websites are among the most popular online destinations. That popularity also reflects the extremely strong position the print newspapers have achieved in their respective markets: ► Between them, *Fakt*, Poland's

most widely read paid newspaper, and *Przegląd Sportowy*, the only national sports daily, account for 43.1 percent of daily nationwide newspaper sales, making Ringier Axel Springer Media the largest newspaper publisher in Poland. ► In Slovakia, the *Novy Cas* brand's two newspapers and four magazines make it the market leader. The *Novy Cas* tabloid newspaper is the country's most widely read title, with 38.2 percent of all newspaper sales. A further five magazines are also published.

► In Hungary, the *Blikk* tabloid newspaper also holds the number-one slot. In addition, the company publishes a very popular range of women's titles. ► In Serbia, *Alo!* and *Blic* are the most widely read tabloid newspapers. With a total of three newspapers, five magazines and their related online offerings, Ringier Axel Springer Media maintains a leading position in this market.

Despite all the prophecies of doom, print media thus remain very active. To demonstrate their strength, in Serbia in September 2016, Ringier Axel Springer Media celebrated the 20th anniversary of *Blic* with a series of events, exhibitions and, of course, a special edition! Nevertheless, the joint venture's future growth will come

from its digital activities. In 2016, over 50 of EBITDA was generated by digital businesses, with digital turnover showing similar growth. Through its print titles and its websites, its online classifieds and e-commerce platforms, the company now has more than 160 individual offerings. Further expansion is planned for 2017. Besides the ongoing development of Noizz and *Business Insider*, particular emphasis will

be placed on growing the online classifieds business. Whether the medium is print or online, people and their skills are what really count. The joint venture uses its Digital Media Campus to provide further training to talented young journalists. In order to attract the best-qualified professionals as future members of its journalism teams, the campus is also open to external candidates and to academic institutions.

Flying high in a flatlining market

In an adverse print environment and a mostly flatlining online market, Ringier Romania has become the second-biggest online publisher and the leading digital sales house in Romania. It is also the undisputed leader in the women's lifestyle sector. Its *Libertatea.ro* portal is Romania's second most visited website. Digitalisation continues apace, with over half of 2016 earnings generated by online products. Despite a shrinking print market, Ringier Romania managed to keep its print-related results stable in 2016, thus further strengthening its position as the country's leading print publisher.

even surpassed their 2015 level. Ringier Romania has become the second-biggest online publisher and the leading digital sales house in Romania. It is also the undisputed leader in the women's lifestyle sector. Its *Libertatea.ro* portal is Romania's second most visited website. Digitalisation continues apace, with over half of 2016 earnings generated by online products. Despite a shrinking print market, Ringier Romania managed to keep its print-related results stable in 2016, thus further strengthening its position as the country's leading print publisher.

Top-modern und chic: Der Blic-Newsroom in Belgrad.



Das 20-Jahr-Blic-Jubiläum wird standesgemäss gefeiert.



Angesagt (und cool) in Rumänien: Die ELLE Blogging Awards.

Foto: Marie Papovic

Der Künstler Rirkrit Tiravanija

Er schafft Momente der Irritation

Für den vorliegenden Jahresbericht hat der Künstler Rirkrit Tiravanija eng mit dem Ringier Team kooperiert und eine spezielle Ausgabe des *Blick* erarbeitet. So wurden darin nicht nur die Top-Storys 2016 vereint, sondern auch der Geschäftsbericht in *Blick*-Manier aufbereitet.

Beatrix Ruf, Direktorin Stedelijk Museum Amsterdam

Das Werk des thailändischen Künstlers Rirkrit Tiravanija (geboren 1961) reicht von Installationen, Skulpturen und Performances über Zeichnungen, Plakate, Videos bis hin zu Hörspielen und Büchern. Bekannt wurde er Anfang der 1990er-Jahre durch **Aktionen**, in denen er im Ausstellungsraum **Mahlzeiten aus seiner Heimat zubereitete und den Besuchern servierte**.

Es ging ihm dabei nicht um den Akt des Kochens, sondern vielmehr darum, **gängige Verhaltensnormen und -codes im musealen Kontext zu befragen** sowie zu untersuchen, was dabei zwischen den Menschen passiert. Tiravanija führte mit seinen Koch-Aktionen aber auch eine **Erweiterung des Kunstbegriffs als Mehrwert kultureller Qualitäten** ein, die über den westlichen Kanon hinausreichen, so etwa **die Gastfreundschaft als immaterielle künstlerische Qualität**.

L'artiste Rirkrit Tiravanija

Un Blick ordinaire, avec des moments disruptifs

Pour ce rapport annuel, l'artiste Rirkrit Tiravanija a travaillé étroitement avec l'équipe de Ringier pour élaborer un numéro spécial du quotidien *Blick*. Non seulement le rapport rassemble les articles phares de 2016, mais il est également conçu dans le style du *Blick*.

Beatrix Ruf, directrice du Stedelijk Museum Amsterdam

L'œuvre de l'artiste thaïlandais Rirkrit Tiravanija (né en 1961) réunit installations, sculptures, performances, dessins, affiches, vidéos, pièces radiophoniques et livres. Il s'est fait connaître au début des années 90 par des **actions** dans le

Rirkrit Tiravanija élargit également, par ses actions culinaires, la **compréhension de l'art en tant que valeur ajoutée de qualités culturelles** qui dépassent le modèle occidental. Exemple: l'hospitalité comme qualité artistique immatérielle.

Depuis, l'artiste a créé de nombreux espaces sociaux, en transformant par exemple le musée en magasin, en station de radio ou en salle de ping-pong. Rirkrit Tiravanija joue avec les paradigmes usuels de la perception de l'art: il souhaite que celui-ci ne soit pas un objet de consommation passive, mais qu'il trouve son accomplissement **dans la participation active de l'observateur**.

C'est également une idée participative qui est à la base de

Selbstreflexion aus und brachte die Frage nach **historischer Relevanz** von Ereignissen auf.

Die Anordnung der Berichte aus den verschiedenen Themenbereichen des *Blick* folgt dabei der gängigen Struktur der Zeitung, die zeitliche Richtigkeit der Meldungen ist jedoch durchbrochen. Legt man die Seiten des ersten Bundes aus, werden **zwei Slogans** lesbar, die der Künstler über die Seiten gelegt hat: **THE INFINITE DIMENSIONS OF SMALLNESS**, ein vom aktuellen politischen Umfeld initiiertes Gedankenspiel des Künstlers, und ein Satz Henry Kissingers: **THE ODOIOUS SMELLS OF TRUTH**. Diese «Zeitungsbilder» reihen sich in eine fortlaufende Serie von Arbeiten ein, in der Tiravanija Zitate aus Kunst, Philosophie und Literatur wie THE DAYS OF THIS SOCIETY IS NUMBERED, LESS OIL MORE COURAGE oder FEAR EATS THE SOUL über Zeitungsseiten wie etwa der «New York Times», «El País» oder «Le Monde» druckt.

Im zweiten Bund findet sich der **eigentliche Jahresbericht**. In der für die Boulevardzeitung charakteristischen Art und Weise wurden zu den Erläuterungen zum Geschäftsjahr **Schlagzeilen formuliert, Texte aufbereitet und Bilder ausgewählt**.

Auf der letzten Seite ist eine **Karte** eingelegt, mit der normalerweise ein Schnupperabo bestellt werden kann. Hier aber wirbt der Bestellschein nun für ein **Hörspiel**, das im Zusammenhang mit dem Jahresbericht entsteht: eine **Neuinterpretation von Heidi-Hörspielen** aus den 1960er-/1970er-Jahren, die auf Johanna Spyris Kinderbüchern basieren.



Kunst am Objekt
Rirkrit Tiravanija, der Künstler und Urheber des Ringier Jahresberichtes 2016.

The artist Rirkrit Tiravanija

Moments of irritation

In designing this year's annual report, the artist Rirkrit Tiravanija worked in close collaboration with the Ringier team to produce a special edition of *Blick*. This document not only reviews the key events of 2016, but also presents the annual report itself in the inimitable *Blick* style.

Beatrix Ruf, Director, Stedelijk Museum, Amsterdam

The works of the Thai artist Rirkrit Tiravanija, who was born in 1961, are truly multi-faceted. They range from installations, sculptures and performances, to drawings, posters and videos, to radio plays and books. He first became known to a wider public in the early 1990s, when he would **prepare Thai food which he served to those visiting the galleries**

where his installations were being exhibited.

His interest was not in the act of cooking per se, but rather in questioning received norms and codes of museum behaviour and in seeing **what effect his actions would have on the way people interact with each other**. Tiravanija's cooking initiatives also serve to introduce the concept of **art as an enhancement of cultural qualities** which extends beyond the conventional Western canon by, for example, pre-

sending hospitality as an immaterial artistic quality in its own right.

Since then, Tiravanija has created a host of other social venues, converting museum spaces into shops, radio stations, even ping-pong halls, to cite but three examples. Tiravanija's work is an **exploration of the conventional paradigms governing** how artistic works are received. Rather than seeing art being passively consumed, he wants it to find its completion in the **active participation** of those observing it.

The design of this annual report is also based on a participative concept. The artist began by initiating an **editorial collaboration** between himself and the staff at Ringier. **The result is a Blick newspaper** which initially comes across like a current edition, but which on closer inspection **reveals a number of disconcerting features**.

The **first volume** comprises

articles about **important events** in Switzerland and abroad which took place in 2016 and in the first few days of this year. The process for choosing the articles initiated a **process of journalistic self reflection**. It also raised the question of the **historical relevance** of the events being presented.

While the reports on the various topics are grouped together by subject matter in accordance with the usual *Blick* structure, **their chronological sequence is interrupted**. Separate the pages making up the first volume and lay them out side by side and two slogans will appear, which the artist has written across them – **THE INFINITE DIMENSIONS OF SMALLNESS**, a play on words by the artist inspired by the current political environment, and **THE ODOIOUS SMELLS OF TRUTH**, derived from a quotation from Henry Kissinger. These "newspaper images" are part of an ongoing series of works in which

Tiravanija prints quotations from art, philosophy and literature – such as THE DAYS OF THIS SOCIETY IS NUMBERED, LESS OIL MORE COURAGE or FEAR EATS THE SOUL – across pages from newspapers such as the **"New York Times", "El País" or "Le Monde"**.

The **second volume** contains the **annual report itself**. In the characteristic tabloid format for which *Blick* is famous, the reports describing Ringier's activities in 2016 are presented with **appropriate headlines, copy and images**.

There is a **card** stuck to the last page of the newspaper, which would normally be used to order a **trial subscription**. However, in this case, the order form is for a **radio play which is being developed alongside the annual report**. This will be a new interpretation of **Heidi radio plays** from the 1960s and 1970s based on the Heidi children's books written by Johanna Spyri.

Foto: Sab Sipa



Der erste Bund des Ringier Jahresberichtes – gestaltet von Rirkrit Tiravanija – in der Übersicht.

BEST OF 2016

Eindrückliche Zahlen aus dem Ringier Universum

60 000 Besucher

Energy Live-Events wie das Energy Air oder die Energy Star Night

150 Millionen

Personen, die Energy auf Facebook erreichte

25 Millionen Views

Videos auf den Energy Plattformen

550 000 Unique Clients

auf den Energy Plattformen

(energy.ch, students.ch, partyguide.ch und usgang.ch)

Swissprinters verarbeitete letztes Jahr

51 000 Tonnen Papier**1100 Tonnen Farbe****60 000 Aluplatten****161,4 Mio.** geheftete Exemplare**23,5 Mio.** klebegebundene Exemplare

Blick-Kampagne:

643 Wünschedavon **18** erfüllt

Weiteste Reise für Erfüllung:

7838 km

nach Nanton, Kanada

782 329

Views auf Facebook des Imagefilms zur Wunschkampagne

161 196

Views auf Youtube

12 351

Give-Aways von Blick: Pfefferminzboxen, Wintermützen, Caps, Flipflops usw.

10,1 Mio. Video-Views

Peak in Serbien im November 2016

187 000

Panini-Alben dem Blick beigelegt

44 132 kg

Gesamtgewicht

Blick.ch⁺**Blick People**

Hinter jeder starken Frau steht ein erfolgreicher – nein, nicht Mann, sondern ein Ticketverkäufer!

Beyoncé trotzte dem Wetter im Letzigrund, **Rihanna** holte sich nach ihrem Gig im Zürcher Fussballstadion zu später Stunde noch einen Burger, bevor sie am nächsten Tag den allfälligen Kater am Pool spazieren führte, **Bruce «The Boss» Springsteen** erfüllte Songwünsche – 2016 war ein Jahr der Stars. Und zwar nicht nur im Letzigrund. Coldplay, AC/DC, Rammstein, Herbert Grönemeyer, alle waren sie da. Ohne Ticket kein Zutritt. Mit Ticket einige Stunden Glückseligkeit, gekauft bei Ticketcorner.

Die acht grossen Stadionshows und viele andere Anlässe

bescherten **Ticketcorner** ein Rekordjahr. Ob das der Grund war, dass die Mitarbeiter so zufrieden waren? Jedenfalls gabs eine Spitzenplatzierung beim Ranking von «Great Place to Work».

Gute Stimmung auch am ersten «**Entertainment Summit**» in Interlaken. Am von **Ticketcorner** initiierten Anlass traf sich die Branche zum Austausch. Auch das Echo danach: Top! So gut, dass **Ticketcorner** den Branchentreff auch dieses Jahr wieder auf die Beine stellt. Wie eng die geschäftliche Zukunft zusammen mit **Starticket** sein wird, darüber brütet zurzeit noch die Wettbewerbskommission ...



Behind every powerful woman there is a powerful – no, not man, ticket seller!

Beyoncé braved the weather at the Letzigrund stadium in Zurich. After her gig there, **Rihanna** went for a late-night burger, before recovering from her revels the next day by the pool. **The Boss, Bruce Springsteen** himself, was happy to take song requests. 2016 was certainly a star-studded year, and not just at the Letzigrund. **Coldplay, AC/DC, Rammstein, Herbert Grönemeyer** all gave concerts too. But you had to have a ticket, a ticket to a few hours of pure happiness, courtesy of **Ticketcorner**.

With eight major stadium shows and a host of other events, **Ticketcorner** had a record year in 2016. Could that have been the reason why its staff were so happy? Perhaps that explains **Ticketcorner's** top ranking in the «Great Place to work» survey.

There was also a good atmosphere at Switzerland's first **Entertainment Summit in Interlaken**. The round table, initiated by **Ticketcorner**, brought representatives of the ticketing industry together to exchange ideas. And the verdict? Fantastic! So much so that **Ticketcorner** will also be organising this year's get-together. How close **Ticketcorner's** future business ties to **Starticket** will be is something the Federal Competition Commission is now considering ...



Derrière toute femme forte se cache un homme... Non, un vendeur de billets talentueux!

Beyoncé a bravé la météo au Letzigrund, **Rihanna** s'est acheté un burger tard dans la nuit après son concert au stade de foot zurichois, avant de se remettre de ses frasques le lendemain au bord de la piscine, **Bruce «The Boss» Springsteen** a chanté les titres qu'on lui demandait: 2016 a décidément été une année de stars. Et pas seulement au Letzigrund. Coldplay, AC/DC, Rammstein, Herbert Grönemeyer: tous ont répondu présent. Or, sans billet, pas d'accès aux concerts. Mais avec un billet: quelques heures de bonheur, achetées chez **Ticketcorner**.

Avec huit grands concerts en stade et de nombreux autres événements, **Ticketcorner** a réalisé une année record. Est-ce la raison pour laquelle ses employés étaient si contents? Quoi qu'il en soit, l'employeur était bien placé dans le classement «Great Place to Work».

Excellente ambiance aussi au premier «**Entertainment Summit**» à Interlaken. Lancé par **Ticketcorner**, l'événement a permis à la branche de se rencontrer. Et les échos ont été très positifs! Tant et si bien que **Ticketcorner** a décidé d'organiser de nouveau la rencontre cette année. L'avenir permettra-t-il de tisser des liens plus étroits encore avec **Starticket**? La Commission de la concurrence planche en ce moment sur le sujet ...